

**ФОНД ПОДДЕРЖКИ ИСЛАМСКОЙ КУЛЬТУРЫ НАУКИ И
ОБРАЗОВАНИЯ
СЕВЕРОКАВКАЗСКИЙ ИСЛАМСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ ИМАМА АБУ-ХАНИФА
ФГБОУ ВО «ПЯТИГОРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
УНИВЕРСИТЕТ»**

ОСНОВЫ ИСЛАМСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Учебное пособие

Нальчик 2024

Содержание

Введение.....	4
Глава 1. Введение в курс «Основы исламской экономики»	7
§1. Предмет, метод экономической науки, задачи курса «Основы исламской экономики».	7
§ 2. Основные этапы становления экономической мысли. Развитие экономической мысли мусульманских народов.	33
§ 3. Типы экономических систем и особенности исламской экономической модели.	61
§4. Собственность как основная экономическая категория. Отношения собственности в Исламе.	81
Глава 2. Микроэкономика. Исламские аспекты микроэкономики.....	105
§1. Труд и заработная плата. Отношение к труду и его оплате в Исламе.	105
§2. Предпринимательство и прибыль. Специфика предпринимательской деятельности в исламской экономике.....	131
Глава 3. Макроэкономика. Исламские аспекты макроэкономики	160
§ 1. Налоги и налоговая система государства. Особенности налогообложения в Исламе.	160
§2. Социальная политика государства. Система социальной защиты в Исламе.	174
Заключение	196
Список рекомендуемой литературы.....	199

Введение

Построение демократического общества подразумевает не только многообразие форм собственности, хозяйственных укладов, но также и использование в экономической жизни народов российских регионов принципов, на которых происходило формирование их общественной и экономической жизни.

Население значительной части территории современной России исповедовало Ислам как государственную религию: жители Казанского, Касимовского, Астраханского и Сибирского ханств, Кавказа. И развитию страны по демократическому пути вполне соответствует возвращению населения, проживающего на данных территориях к своему исконному укладу хозяйственной жизни, мирно и без принуждения сформировавшемуся именно под воздействием Ислама.

В XX веке значительная часть мусульманских стран, преодолевая колониализм и его последствия, начала разрабатывать собственные модели развития. В условиях необходимости решения проблемы экономического роста, что создало бы условия для преодоления отсталости мусульманских стран, возникала проблема выбора путей экономического и социального развития. Лидеры мусульманских государств испытывали немало иллюзий по поводу быстрого экономического развития, поэтому многие государства встали на путь экспериментов для осуществления различных вариантов экономического развития.

Анализ результатов их длительного поиска дает нам понимание того, что современное социально-ориентированное рыночное хозяйство в настоящее время вряд ли имеет жизнеспособные альтернативы. При сохранении таких атрибутов рыночного хозяйства как частная собственность, свобода конкуренции и возможность реализации предпринимательского потенциала личности, социальный прогресс достигается при активном воздействии государства.

В этой связи важно понимание того, что теория социально-ориентированного рыночного хозяйства не может рассматриваться как результат научного поиска лишь западных ученых. Многие принципы, лежащие в основе социально-ориентированного рыночного хозяйства, заложены в традиционном исламском мировоззрении.

Цель преподавания данной дисциплины состоит в том, чтобы ознакомить студентов с теоретическими основаниями и элементами практической реализации исламской экономики.

Данный курс тесно связан с такими дисциплинами учебного плана по направлению «Теология», как Экономика, История религий, Исламское вероучение, Хадисоведение, Введение в исламское право, Изречения Пророка Мухаммада, Жизнеописание Пророка Мухаммада, История исламской цивилизации.

В данном учебном пособии под термином «исламская экономика» понимается не столько модель экономики, реализованная или реализуемая в одной или нескольких странах современного мира, сколько теоретическая модель экономики, движение к построению которой провозглашают в своих программных документах значительная часть стран с преобладающим мусульманским населением.

С точки зрения Ислама, жизнь не может быть разделена на светскую и религиозную. Действия человека во всех сферах деятельности могут рассматриваться как исполнение им своих религиозных обязанностей, как поклонение Аллаху.

Ислам не является аскетической религией и не ставит своей целью лишить мусульманина удовольствий земной жизни. Поэтому, добродетель состоит не в том, чтобы избегать «щедрости Аллаха», а в том, чтобы наслаждаться этой щедростью, ведя праведную жизнь.

Исламская экономическая система утверждает безусловный приоритет общественных экономических интересов над частными при безусловном же учете и уважении последних, устанавливает моральные ограничения на

методы приобретения и умножения богатства, предусматривает определенные параметры распределения богатства в обществе и т.д.

В условиях продолжающегося социально-экономического кризиса либеральной модели экономики интерес к исламской экономике многократно возрос как со стороны теоретиков, так и практиков.

Уже сейчас возможно внедрение отдельных элементов исламской экономики в российскую хозяйственную практику, а именно: развитие исламского страхования, вакфа, закята, исламской системы наследования и т.д.

Глава 1. Введение в курс «Основы исламской экономики»

§1. Предмет, метод экономической науки, задачи курса «Основы исламской экономики».

Целью изучения данной темы является раскрытие задач курса «Основы исламской экономики» как одной из дисциплин экономического цикла, как части экономической науки современного общества.

Вопросы:

1. Предмет экономической науки, ее функции.
2. Методологические основы экономических исследований.
3. Экономические категории и экономические законы.
4. Задачи курса «Основы исламской экономики»

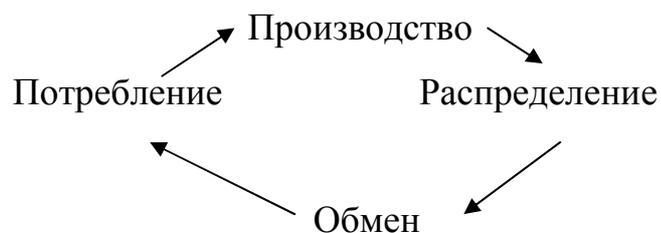
1. Предмет экономической науки и ее функции.

Экономика образует каркас цивилизации, поскольку она держит на себе все остальные институты человеческого общества. Именно экономика позволяет современному человеку удовлетворять свои потребности: в еде, одежде, жилье и т.д. Это происходит благодаря выработанным экономическим механизмам. *Экономические механизмы* – способы и формы соединения усилий людей при решении задач обеспечения ими роста своего благосостояния.

Исторически сложились 3 названия теоретической науки:

1. политическая экономия;
2. экономикс;
3. экономическая теория.

Политическая экономия изучает производственные отношения, т.е. отношения между людьми в процессе производства, распределения, обмена и потребления материальных благ.



Производство, т.е. создание людьми необходимых им вещей, благ — это главный экономический процесс, создающий предпосылки к распределению, обмену и потреблению материальных и духовных благ. Производство – это процесс преобразования продуктов природы с целью приспособления их к своим потребностям.

Распределение – процесс установления пропорций, в которых каждый индивидум участвует в произведенном продукте. Существуют различные способы распределения (по труду, по уровню власти и т.д.)

Обмен – процесс получения необходимых продуктов соответственно доставшейся при распределении доли.

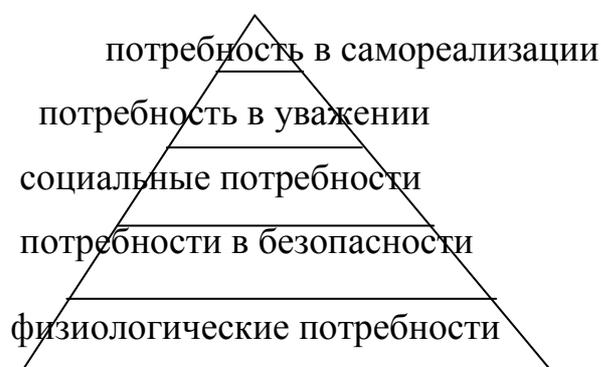
Потребление – непосредственное использование продукта для удовлетворения потребностей.

Экономикс изучает использование редких экономических ресурсов с целью максимально полного удовлетворения неограниченных потребностей. Субъекты экономики должны сделать рациональный выбор тех потребностей, которые будут удовлетворены, ресурсов, которые при этом будут использованы и т.д. Таким образом, основными вопросами в курсе *Экономикс* являются что, как и для кого производить.

Экономическая теория появилась на стыке политической экономии и экономикс. Этой дисциплине может быть дано следующее определение. Экономическая теория – это наука о том, как люди стремятся использовать ограниченные ресурсы в производстве товаров и услуг, рационально распределяя и обменивая их, пытаясь удовлетворить свои безграничные потребности с целью всестороннего развития способностей и расширения возможностей человека.

Основная проблема экономической науки и практики состоит в разрешении противоречия между желанием людей удовлетворить свои безграничные потребности и ограниченностью (редкостью) ресурсов, находящихся в их распоряжении, используемых для данных целей. Возникает проблема рационального ведения хозяйства.

Потребность – нужда в чем-либо необходимом для поддержания жизнедеятельности, развития личности и общества в целом. Потребности человека нельзя свести только к основным, материальным потребностям. Они разнообразны и поэтому американский социолог А.Маслоу предложил специальную «пирамиду потребностей»:



Также можно привести еще несколько классификаций потребностей:

1. в зависимости от роли в воспроизводстве рабочей силы: материальные, духовные, социальные;
2. в зависимости от уровня развития общества: элементарные (физиологические), высшие (социальные);
3. потребности общества могут быть представлены: государственные, национальные, классов и социальных групп, личные;
4. в зависимости от участия в производстве: производственные, непроизводственные, экономические (для которых нужно производство), неэкономические (воздух, вода);
5. в зависимости от сроков: текущие, перспективные.

В Коране и хадисах пророка (с.г.в.) упоминается целый ряд

потребностей, а также условия их возникновения.

В Коране (2:58) приводится пример того, что потребности человека растут: И вот вы сказали: «О Муса! Мы не можем стерпеть одинаковой пищи. Мы не можем стерпеть одинаковой пищи. Воззови ради нас к твоему Господу, пусть он изведет нам то, что произрастает земля из своих овощей, кабачков, чесноку, чечевицы и луку».

Т.е. здесь приведен пример того, что люди, даже имея наилучшую пищу от Аллаха, начинают хотеть другую пищу, даже худшую, но лишь бы не одинаковую.

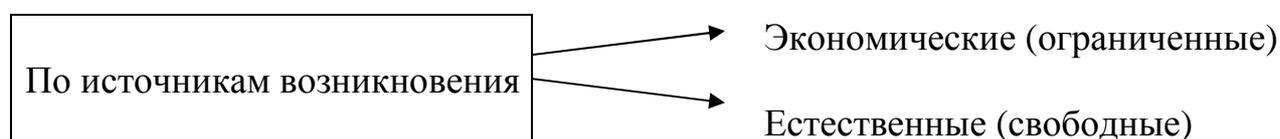
В хадисе №1717 Бухари упоминается, что сказал Пророк (с.г.в.): «Если бы заимел сын Адама два вади, полных денег, то непременно пожелал бы иметь и третье...». Здесь, как видим, Пророк (с.г.в.) увязывает появление у человека потребности в чем-либо с тем, что он уже имеет и что становится для него привычным (именно после второго вади золота желание становится непременным). (Хадисы Бухари приведены по изданию: Сахих аль-Бухари. Перевод: Владимир Абдулла Нирша. 1-е издание. М., Благотворительный фонд «Ибрагим Бин Абдулазиз Аль Ибрагим». 2002.)

«Разукрашена людям любовь страстей: к женщинам и детям, и нагроможденным кинтарам золота и серебра, и меченым коням, и скоту, и посевам» (Коран 3:12).

Вещи, предметы, процессы, с помощью которых человек, семья, группы членов общества удовлетворяют свои потребности, принято именовать благами.

Особая группа благ – услуги – представляют собой полезный эффект целесообразной деятельности. В условиях рынка большинство благ становятся товаром.

Классификация благ





В природе создан ряд условий существования, благодаря которым человек удовлетворяет потребности в воздухе, воде, частично в тепле без особых усилий и затрат подобно животным. Это свободно получаемые всеми блага, за которые не приходится платить деньги или расплачиваться трудом, отдавать взамен другие вещи.

Но многие другие потребности, в особенности в пище, одежде, жилье, передвижении, в духовных благах, могут быть удовлетворены только с помощью средств существования, производимых самими людьми. Это экономические блага, которые не достаются людям бесплатно. Они могут быть получены посредством затрат собственного труда или в обмен на другие блага.

Также являются экономическими обучение в школе, услуги скорой помощи, бесплатный проезд пенсионеров и инвалидов в городском транспорте и т.д., за что все граждане или отдельные их категории не платят свои личные денежные средства. За эти экономические блага расплачивается не тот, кто их получает, а другие люди в лице государства, общества. Подобные блага известны под названием общественных.

Удовлетворение человеком своих потребностей связывается Исламом с получением им своего пропитания (ризк), которое Аллах предусмотрел. «И нет ни одного животного на земле, пропитание которого не было бы у Аллаха» (Коран 11:8).

«Мы утвердили вас на земле и устроили вам там средства жизни, - мало вы благодарны» (Коран 7:9).

«И землю Мы распростирали, и бросили на нее прочно стоящие, и произрастили на ней всякую вещь по весу. И устроили для вас на ней пропитание и для тех, кого вы не кормите» (Коран 15:19-20).

«Разве они не видели, что Мы сотворили для них из того, что создано Нашими руками, скот, и они им владеют? Мы покорили его им: на одних они ездят, других едят. Для них в этом есть польза и питье» Коран (71-73).

«Скажи: «Поистине, Господь мой уширяет удел, кому пожелает из своих рабов, и соразмеряет ему» (Коран 34:38).

«Аллах дал вам преимущество одним перед другими в жизненном уделе» (Коран 16:73).

При этом, Аллах дает богатство человеку или жителям селений не столько по его или их знаниям, умениям, а по другим критериям и не только с целью обеспечения благополучной жизни, но и с целью испытания или наказания: «Он сказал: «То, что мне даровано, - по моему знанию». Разве он не знал, что Аллах погубил до него из поколений тех, кто был сильнее мощью и богаче стяжанием» (Коран 28:78).

«И Аллах приводит притчей селение, которое было мирно, спокойно; приходило к нему его пропитание благополучно из всех мест, но оно не признало милостей Аллаха, и тогда дал вкусить ему Аллах одеяние голода и боязни за то, что они совершили» (Коран 16:113).

Но также в хадисах объясняется, что удовлетворение потребностей одного человека не должно сопровождаться ущемлением интересов других людей и в этом состоит залог безопасности жизни и имущества других членов общества (хадис №1360 Бухари): «Посланник Аллаха (с.г.в.) сказал:

«Если бы людям давали (то, на что они претендуют,) на основании (одних лишь) их притязаний, то пропали бы жизни и имущество (многих других) людей».

Экономическая наука сегодня призвана решать следующие задачи:

- организация производства, обеспечивающего экономический рост для создания более высокого уровня жизни;
- обеспечение полной занятости населения;
- повышение экономической эффективности производства;
- стабилизация уровня цен;
- определение степени экономической свободы предпринимателей;
- создание механизмов справедливого распределения материальных благ и ресурсов;
- разработка эффективных социальных программ;
- формулирование концепции экономической стабильности страны;
- сохранение среды обитания людей.

Экономическая наука выполняет ряд функций, основными из которых являются:

- теоретическую или познавательную, так как она должна изучать и объяснять процессы и явления экономической жизни общества.
- методологическую – разработка методов, средств, научного инструментария, необходимых для исследований всей экономической науки,
- практическую – непосредственное обеспечение экономической политики, управление производством на различных «этажах» экономики, разработка принципов и методов рационального хозяйствования.
- мировоззренческую,
- прогностическую,
- идеологическую.

Теоретические и практические проблемы могут решаться на различных уровнях: микроуровне (одного предприятия, или одного рынка), макроуровне (национальной экономики), мегауровне (международном уровне), мезоуровне (одной отрасли), наноуровне (уровне домохозяйства). В рамках экономической теории наиболее исследованы проблемы микроэкономики и макроэкономики.

Для уточнения предмета экономической науки обратим внимание на такое направление исследований, как хрематистика. Все теории, направленные на поиск материального благополучия, уже Аристотель (384-322 гг. до н.э.) разбил на два класса: «экономика» (наука о хозяйственной деятельности, связанная с производством продукции и услуг, с созиданием) и «хрематистика» (искусство наживать богатство).

Особую роль во внедрении хрематистики в повседневные отношения между людьми, в превращение её в норму жизни сыграло европейское духовенство. Более двух веков шли крестовые походы, суть которых состояла в откровенных грабежах и уничтожении в основном неевропейских народов (хотя в их ходе подверглись ограблению и ряд европейских народов – в частности, православная Греция), но обставлялись они примитивными благовидными предложениями. Самым доходным бизнесом духовенства была продажа индульгенций за совершённые преступления, включая убийства, и «кредитование» индульгенциями под преступления будущие.

В ходе развития капиталистических отношений и в настоящее время именно в рамках хрематистики происходит разработка схем и способов обогащения и получения прибыли. Именно этим объясняется то, что хотя в мире готовится все больше специалистов в области экономики, материальное благосостояние большинства тружеников, занятых производством, оказанием общественно полезных услуг не улучшается.

Анализ содержания учений современных экономических школ сводится к тому, как отдельному бизнесмену, предпринимателю или отдельной корпорации добиться финансового успеха. Получаемая прибыль

считается единственным критерием успеха, правильности применяемых теоретических схем ведения дела. При этом за границами этой теории остаются проблемы общественного эффекта, оценки влияния деятельности одного предприятия на благосостояние общества в целом. О существовании таких теорий и основанной на них практике достаточно точно высказался Макс Амстердам: «Бизнес – это искусство извлекать деньги из чужого кармана, не прибегая к насилию».

Экономическая же наука должна представлять собой принципиально иное по своему содержанию явление. Такая система знаний не может быть наукой о деньгах или богатстве. Такая теория должна иметь в своей основе внеэкономические по своему существу нравственные начала. Не может экономическая теория изучать методы обогащения владельцев и представителей финансовых структур при том, что существование хлебобобов, учителей, шахтёров вообще ставится под сомнение.

2. Методологические основы экономических исследований

Предмет экономической науки предполагает определенную методологию и особые методы исследования. Методология – это наука о методах (общая философская основа), позволяющая определить, с помощью каких из них может быть достигнута стоящая перед исследователем цель (научное познание действительности).

В методологии экономической науки можно выделить четыре главных подхода:

1. субъективистский – когда в качестве исходного пункта анализа экономических явлений берется хозяйствующий субъект, воздействующий на окружающий мир. Главные категории при таком подходе: потребность, полезность. Экономическая наука становится теорией выбора;
2. неопозитивистско-эмпирический – основан на более тщательном изучении явлений и их оценках. Во главу угла ставится, технический

аппарат исследования, который из инструмента превращается в предмет познания (математический аппарат, эконометрика, кибернетика и т.д.), а результатом становятся различного рода эмпирические модели;

3. рационалистический – ставит целью открытие «естественных или рациональных» закономерностей хозяйственной жизни. Основное внимание при таких подходах уделяется стоимости, цене, экономическим законам;
4. диалектико-материалистический – научные проблемы решаются на основе объективного анализа, а не на основе эмпирического (опыта), на основе внутренних связей явлений, в их развитии.

Каждый метод является совокупностью конкретных приемов, способов и принципов, с помощью которых определяются пути решения поставленных задач. В системе методов, применяемых в экономической науке, выделяются всеобщие (философские, мировоззренческие), общенаучные и частные методы.

В экономической науке применяются два противоположных философских метода: метафизический (рассматривает все явления изолированно, в состоянии неизменяемости) и диалектический.

Диалектика – учение о наиболее общих закономерностях становления и развития всех явлений природы, общества и мышления. Это наука о развитии. Ее основные вопросы: Почему данное явление возникает? Как оно будет развиваться?

Диалектический метод позволяет более точно отразить действительность, поскольку:

1. он исходит из того, что в природе и обществе все явления находятся в постоянном развитии, изменении;
2. он исходит из того, что развитие идет от простого к сложному, от низших форм к высшим;
3. он учитывает, что движущая сила развития есть единство и борьба противоположностей, противоречия тех или иных явлений (например, в

экономике - противоречие между производством и потреблением, противоречия интересов).

Общенаучные методы включают метод научной абстракции, анализ и синтез, индукция и дедукция, единство исторического и логического подходов, качественный и количественный анализ, системный подход.

1. Научная абстракция есть мысленное отвлечение (абстрагирование) от несущественных сторон, свойств явлений (внешней видимой формы) и отыскание главного, наиболее существенного в них. Так улавливается сущность явления. В результате абстрагирования выводятся экономические категории. Они выступают как теоретические выражения реальных сторон экономики (прибыль, цена, товар, деньги, заработная плата). В совокупности экономические категории образуют понятийный аппарат. Дальнейшее познание направлено на изучение связи экономических явлений.

2. Анализ – это расчленение изучаемого явления на составные элементы и детальное изучение каждого из них по отдельности, выяснение его места и роли внутри целого.

3. Синтез – это метод, обратный анализу, с его помощью происходит соединение расчлененных и проанализированных элементов в единое целое, раскрывается внутренняя связь между элементами, выясняется их взаимодействие, и в результате воссоздается целостное представление о том или ином явлении.

4. Выяснению сущности явлений служат индукция и дедукция. Индукция – движение от частного к общему (накопление, систематизация и обобщение фактов с целью формулирования теорий, положений, принципов). Дедукция - движение от общего к частному. Хотя индукция и дедукция представляют собой противоположные способы исследования экономических явлений, в процессе познания их трудно разделить.

5. Значение метода единства исторического и логического подходов состоит в том, что он позволяет не только выяснить происхождение системы и ее элементов, но также обосновать тенденции развития, его этапы.

Экономическая наука должна показать явление в развитии, движении, т.е. исторически. В то же время она рассматривает экономические процессы, свободные от случайностей исторического развития, т.е. логически.

6. Еще один метод - качественный и количественный анализ. Многие экономические процессы, явления развиваются на основе постепенных количественных изменений. Такие изменения могут осуществляться до определенного уровня, называемого мерой количественных изменений. Когда дальнейшие количественные изменения становятся невозможными в рамках имеющегося качества, то они предполагают изменение качественное.

7. Экономические явления нередко исследуются в рамках системного подхода. Это предполагает рассмотрение изучаемого объекта как системы, как совокупности элементов, взаимосвязанных между собой. При этом данная система может являться элементом системы более высокого порядка (уровня). Системный подход предполагает, что экономические явления исследуются по составу и структуре, в определенной субординации, с выделением причинно-следственных связей.

В группе частных приемов выделяют графические, статистические (например, корреляционный анализ), математические методы (например, линейное и динамическое программирование), моделирование (в том числе с использованием компьютерной техники), сравнительный анализ, практический эксперимент.

В силу невозможности или затруднительности проведения экспериментов в экономической науке, особую роль в экономических исследованиях играет моделирование.

Экономическая модель состоит из предпосылок и условий, которые служат для установления взаимосвязей между экономическими переменными.

Переменные, значения которых принимаются в модели в качестве заданных, - это параметры модели. С помощью логики, графических построений и математики моделирование позволяет выявить влияние

предпосылок и условий на явление, которое экономическая наука стремится объяснить.

Ключевая поведенческая предпосылка в моделях, используемых в современной экономической науке, заключается в том, что в качестве главного мотива экономической деятельности рассматривается желание получить максимальную выгоду (максимальную прибыль, максимальную полезность и т.п.). Этим предопределяется рациональное экономическое поведение каждого человека. Предположение о максимизации выгоды - упрощение. Наряду с рациональными мотивами человек в экономической жизни руководствуется и иррациональными мотивами. Особенно это присуще потребителям. Вместе с тем ориентация на максимизацию выгоды доминирует в современной экономической жизни, что делает данную предпосылку достаточно удобной и эффективной.

В современной экономической науке широко распространен предельный анализ - технический прием в экономическом моделировании, в соответствии с которым исследуется, каким образом каждое дополнительное действие влияет на цель, к которой стремится в своей экономической деятельности человек. Например, покупатель приобретет дополнительную единицу блага, если предельная (дополнительная) выгода, которую он получит, превысит предельные (дополнительные) издержки. Применение предельного анализа показывает, что он является мощным орудием принятия решений.

3. Экономические категории и экономические законы.

Закон представляет собой объективное необходимое существенное отношение между явлениями или процессами, выражение внутренней связи между ними. Различают «естественные» (природные) и «общественные» (социальные) законы.

Законы природы выражают устойчивые, постоянно повторяющиеся (протекающие в ней) явления и процессы или связи между ними. Пока эти

законы остаются непознанными, люди учитывают их в своем поведении эмпирически, бессознательно приспосабливаются к ним. В обществе, как и в природе, многие явления и процессы носят устойчивый характер и непрерывно повторяются, поэтому выступают объектом познания.

В экономике, как и в других сферах жизни общества, проявляются определенные объективные связи, зависимости и закономерности, которые выявляет экономическая наука. Любая теория (в том числе экономическая) - есть выражение законов взаимосвязей и процессов объективного мира в системе категорий и понятий.

Экономический закон – это наиболее существенные, устойчивые, постоянно повторяющиеся объективные причинно-следственные связи и взаимозависимости в экономических явлениях и процессах. Это законы развития отношений производства, распределения, обмена и потребления.

Экономические категории – это логические понятия, отражающие в обобщенном виде наиболее существенные стороны (условия) экономической жизни общества. Категории выражают отдельные формы бытия, условия существования, характеризуют отдельные стороны развития системы экономических отношений (товар, стоимость, деньги, зарплата и т.д.).

Между законами общества (экономическими) и законами природы есть общее – они объективны - не зависят от воли и сознания. Экономическая зависимость, принимающая статус экономического закона, характеризуется необходимостью, объективностью, устойчивостью и повторяемостью.

Отличительные черты экономических законов от законов природы:

- экономические законы являются законами развития общественной жизни, хозяйственной деятельности людей; они возникают в процессе деятельности людей и осуществляются через нее. Законы природы действуют и вне человеческого общества;
- законы природы вечны, экономические законы – исторически преходящи. Они носят исторический характер;

- открытие и применение экономических законов требует определенных усилий, т.к. это использование встречает сильное противодействие определенных сил общества. Они могут не соответствовать интересам определенных групп людей или классов.

4. Задачи курса «Основы исламской экономики»

Поиск человеком идеальной формы экономического устройства общества отнюдь не завершен. На каждом этапе развития мировой экономики господствующая теория сталкивается с рядом непреодолимых в ее рамках проблем. Сегодня, когда западный либерализм вошел в полосу затяжного кризиса, ряд исследователей обратили свои взоры на исламскую модель экономики в надежде найти там иные, отличные от западных, пути развития для экономики.

Современное социально-ориентированное рыночное хозяйство является значительным достижением человеческой цивилизации. Разумеется, она сложилась не сразу. Человечеству пришлось проделать длительный путь эволюции хозяйственных отношений, прежде чем мировая экономическая наука пришла к выводу о том, что социальный прогресс возможен только на основе государственного регулирования экономики, при сохранении главных атрибутов рыночного хозяйства - неприкосновенности частной собственности, свободы конкуренции и возможности реализации предпринимательского потенциала личности. И сегодня большинство стран мира приходят к необходимости создать именно такую систему экономических отношений.

Теория социально-ориентированного рыночного хозяйства не является результатом интеллектуального труда только западных ученых. Многие актуальные сегодня экономические принципы были заложены также в традиционном исламском мировоззрении. Правда, в силу имевших место до начала XX столетия закрытости исламских сообществ, эти воззрения были практически недоступны мировой экономической мысли.

Исторически Россия формировалась как многонациональное и многоконфессиональное государство. К началу XXI века на ее территории проживало свыше 160 народов. Население основной части территории современной России исповедовали Ислам как государственную религию: население Казанского, Касимовского, Астраханского и Сибирского ханств, Ногайской орды, Кавказа.

Построение демократического общества подразумевает многообразие форм собственности, хозяйственных укладов, а также использование в экономической жизни различных народов данных регионов принципов, на которых происходило формирование их общественной и экономической жизни – принципов Ислама.

В XX веке значительная часть мусульманских стран, преодолев колониализм европейских народов, вынуждена была преодолевать отсталость, культивировавшуюся в них колонизаторами. В условиях необходимости решить задачи быстрого экономического развития и найти методы экономического роста, которые были бы способны создать условия для преодоления отсталости мусульманских стран, возникала проблема выбора путей экономического и социального развития. Многие лидеры мусульманских государств в целях осуществления модернизации старались скорее «изобрести» общество, приемлемое с точки зрения национальных условий и сложившейся международной обстановки. Правительства мусульманских стран испытывали массу иллюзий по поводу возможностей быстрого экономического развития, поэтому многие государства стали на путь экспериментов для осуществления различных вариантов экономического развития.

Появились многочисленные концепции так называемого «третьего пути», отличного как от капиталистического, так и от социалистического. Апеллируя к традиционным ценностям Ислама, мусульманские общественные деятели (как религиозные, так и светские) выдвигали тезис об

исламском пути развития как о единственно приемлемом для стран с мусульманским населением. На его основе созданы концепции «исламского государства», «исламского правления», «исламской экономики» и т.д., нередко существенно отличающиеся друг от друга в трактовках тех или иных вопросов.

Следует сказать, что и в современный период лидеры стран третьего мира в целом не избавились от экспериментальных вариантов социально-экономического развития. Будь то «тоухидная экономика» в Иране, идеи «чучхе» Северной Кореи и т.д. – все они опираются на особенные, специфические, традиционные черты развития в своих странах. (термин «тоухидная» отражает особенности произношения слова таухид учеными Ирана. Подобное написание обычно используется в статьях, освещающих книгу «Тоухидная экономика» А.Банисадра, первого президента Исламской республики Иран (к примеру, А.Арабаджан). Само же понятие таухид означает единобожие, а термин таухидная экономика используется для обозначения экономики, построенной на принципах единобожия).

В этой связи необходимо исследование принципов и закономерностей функционирования экономики мусульманских стран. Целью изучения курса «Основы исламской экономики» являются:

- дать представление об основных принципах функционирования исламской экономики;
- ознакомить студентов с историей экономической науки в целом, и в странах мусульманского мира, в частности;
- дать студентам представление о современных тенденциях в развитии экономических процессов и их особенностей в исламских государствах;
- познакомить студентов с историей развития экономики исламских государств.

В Исламе уделено огромное место экономическим взаимоотношениям. Коран и Сунна буквально пронизаны обсуждением экономических аспектов жизни Пророка (с.г.в.) и его сподвижников, предыдущих Пророков,

различных экономических проблем и путей их решения. Остановимся лишь на нескольких хадисах, иллюстрирующих это.

В хадисе №8 Бухари утверждается, что Ислам основывается на 5 столпах и при этом третий столп, т.е. выплата закята – чисто экономическое требование. Обязанность платить закят была установлена еще в Мекке, а более подробное разъяснение порядка выплаты закята пришло в Медине (Булуг-аль-Марам, стр 9-10). В другом хадисе Бухари указано, что Пророк (с.г.в.) взял клятву со своего сподвижника, что тот будет совершать молитву, выплачивать закят и проявлять искренность по отношению к каждому мусульманину. Это также подчеркивает важность закята для правильного исповедывания религии.

Также Пророк (с.г.в) утверждал, что наилучшее проявление Ислама – это кормить людей (Бухари, 12).

В хадисе Бухари,18 утверждается, что Пророк (с.г.в.) взял со своих сподвижников клятву: «Поклянитесь мне в том, что не станете поклоняться наряду с Аллахом ничему, не станете воровать, прелюбодействовать, убивать своих детей, распространять ложь, измышленную вашими сердцами, ...». Здесь мы видим, что устранение воровства, как незаконного метода приобретения богатства указано сразу же после веры в одного Аллаха.

Вера в судный день является важнейшей частью убеждений любого мусульманина. А определение времени наступления этого Часа, как указано в хадисах, может быть осуществлено на основе наблюдений за экономическими взаимоотношениями в обществе и достижениями людей в материальной сфере: признаками Часа являются: то, что рабыня родит своего господина и то, что пастухи будут соревноваться в строительстве огромных жилищ. (Бухари, 46).

Важность отношений собственности подчеркивается в хадисе № 57 Бухари, где приводятся слова Пророка (с.г.в): «Поистине, во взаимоотношениях между вами ваша кровь, ваше имущество и ваша честь должны быть столь же священными для вас, сколь священным является этот

ваш день в этом вашем месяце в этом вашем городе» (речь идет о дне жертвоприношения).

Верное использование человеком собственного имущества рассматривается в исламе как одно из лучших дел. В хадисе №62 Бухари утверждается, что Пророк (с.г.в.) сказал: «Не следует завидовать (никому), кроме (людей, обладающих) двумя качествами: человеку, которому Аллах даровал богатство и который был направлен к тому, чтобы без остатка потратить его на должное, и человеку, которому Аллах даровал мудрость и который поступает согласно ей и передает ее (другим)». Также в этом хадисе подчеркивается источник появления у человека всякого богатства – это Аллах.

Пророк (с.г.в.) отмечал и связь вида предпринимательской деятельности, как формы реализации собственности с исповедыванием религии: Посланник Аллаха сказал: «Скоро наступит время, когда лучшим имуществом мусульманина окажутся овцы, с которыми он будет ходить по горным вершинам и тем местам, где выпадают дожди, убегая от искушений со своей религией» (Бухари, хадис №19).

Также в хадисах упоминается важность экономических аспектов при формировании позиции человека: Пророк (с.г.в.) раздавая подарки и деньги, укреплял приверженность к религии тех, кто принял Ислам, но еще не утвердился в вере, т.к. опасался, что они могут стать вероотступниками и попасть в ад (Бухари, хадис №24).

Также в хадисе №435 Бухари утверждается, что Пророк (с.г.в.) сказал: «Поистине, когда человек обремененный долгами, говорит, он лжет, а когда дает обещание, то нарушает их».

Само обращение Аллаха к людям в Коране подразумевает их глубокую вовлеченность в экономические процессы, знание ими торговых процессов.

«Это – те, которые купили заблуждение за правый путь. Не прибыльна была их торговля и не были они на верном пути». (Коран 2:15)

«Кто даст Аллаху хороший заем, дабы Он увеличил ему во много раз?»
(Коран 2:246)

«...затем всякой душе будет уплачено сполна» (Коран 2:281)

«...и не будет принят от нее равновес» (Коран 2:45).

Вопросы и задания для самоконтроля

1. Когда и как возникла экономическая наука?
2. Дайте определение предмета экономической науки. Раскройте различия подходов к его определению.
3. Объясните смысл терминов «экономика», «политическая экономия», «экономикс». В чем различия между ними?
4. Перечислите функции экономической науки.
5. Что подразумевается под позитивным и нормативным научным анализом?
6. Зачем нужна экономическая наука обществу?
7. Как связана экономическая наука с политикой?
8. Возможна ли хозяйственная практика без экономической теории?
9. Какую роль играет экономическая теория в реформировании хозяйства?
10. Раскройте смысл понятий: «экономический закон», «экономическая категория».
11. Приведите классификацию экономических законов по различным признакам.
12. В чем сходство и различие между экономическими законами и законами природы?
13. Различаются ли экономические законы в мусульманских и немусульманских странах?
14. Чем вызвана нищета в отдельных мусульманских странах: непознанностью экономических законов, тем, что их не учитывают при проведении экономической политики, иными причинами?

15. Раскройте сферы человеческих отношений, являющиеся предметом исследования экономической теории.

16. Что относится к предмету исследования экономической теории на микроуровне и макроуровне?

17. Каковы основные инструменты экономической науки и методы их использования?

18. Как изменились представления о предмете экономической науки в прошлом веке?

19. Каковы предпосылки к исследованию исламской экономики в России?

20. С какими мусульманскими странами Россия сотрудничает и сотрудничала в прошлом?

Темы рефератов

1. Связь экономической теории с общественными и естественными науками.

2. Суть дискуссии о существовании экономических законов.

3. Взгляды экономистов на методологию экономического исследования.

4. Методология экономического исследования в трудах мусульманских экономистов.

5. Перспективы использования диалектики и материалистических методов познания в изучении исламской экономики.

6. Предмет экономической науки с позиций различных экономических школ.

7. Нормативный и позитивный научный анализ в экономике.

Тесты

1. Человек в политической экономии выступает в качестве:

создателя материального богатства

- носителя духовных ценностей
- носителя прав и обязанностей
- созидателя своего мира и бытия
- главной производительной силы

2. Человек в экономике рассматривается прежде всего как:

- создатель и носитель духовных ценностей
- естественный носитель всех общественных отношений
- творческая личность
- экономический человек

3. Объектом исследования, в политической экономии и в экономике, является поведение человека:

- естественного
- экономического
- в хозяйстве и на рынке
- руководствующегося этическими ценностями
- в обществе

4. Наиболее полно соответствует определению предмета экономической теории:

- хозяйственная жизнь общества
- средства производства
- человек и средства производства
- производительные силы и научно-технический прогресс
- взаимодействие производительных сил и производственных

отношений.

5. Позитивная экономика занимается:

- определением имеющихся ресурсов
- раскрытием законов и закономерностей развития экономики
- поисками путей выхода из кризиса
- принятием решений по тем или иным социально-экономическим

вопросам.

6. Нормативная экономика занимается:

исследованием фактов, процессов, явлению с целью, выявления их сущности

выявлением взаимосвязей между экономическими процессами и явлениями

определением взаимосвязей между природою э обществом

использованием экономических законов и принципов при решении определенных социально-экономических задач

процессом реализации экономической политики

7. Положение, НЕ имеющее отношения к предмету экономической теории:

экономическое благо

неограниченность ресурсов

максимизация удовлетворения потребностей

эффективное использование ресурсов

правовые отношения

8. Метод познания ограничивается:

созерцанием

движением мышления от конкретного к абстрактному

движением мышления от конкретного к абстрактному и от абстрактного к конкретному

движением мышления от абстрактного к конкретному

использованием всех методов исследования

9. Экономические категории представляют собой:

взаимосвязи между понятиями

научные абстракции, выражающие экономические отношения

доказательства о наличии или отсутствии тех или иных явлений

единичные случаи проявления тех или иных событий

обобщения, раскрывающие экономические явления и процессы или их содержание

10. Экономический закон отражают:

необходимые и устойчивые взаимозависимости экономических отношений

случайные и неповторяющиеся экономические взаимосвязи

количественные оценки экономических явлений и процессов

содержание экономических взаимосвязей

переходные состояния экономических отношений

11. Историчность экономических категорий и законов определяется

их ...

временным характером

неподвластность, времени

неизменность, в условиях видоизменения экономических отношений

появлением и отмиранием под воздействием смены социально-экономических отношений

сохранность, при любых формах хозяйствования

12. Взаимосвязь идеальной и реальной экономической действительности характеризуется:

отражением во всей полноте созерцаемой действительности

выражением упорядоченной и систематизированной реальной действительности в форме экономических категорий, принципов, законов

поиском оптимальной модели социально-экономического развития

выявлением экономических явлений и процессов, препятствующих экономическому росту

совпадением их основополагающих элементов и черт

13. Экономическая модель предназначена для:

раскрытия экономических принципов и законов

описания экономических явлений и процессов

определения количественных параметров и качественного уровня развития экономики, к которому следует стремиться

объяснения того, как функционирует национальная экономика и отдельные ее сферы

выявления сущности экономических отношений

14. Можно ли современную экономическую теорию определить как науку о распределении ограниченных ресурсов?

Да

Нет

15. Термин «политическая экономия» появился в литературе в:

1615 г.

1776 г.

1867 г.

1890 г.

16. Является ли модель абстракцией реального явления?

Да

Нет

17. Действительно ли экономическая наука отличается от естественных наук невозможностью постановки полностью контролируемого эксперимента?

Да

Нет

18. В чем состоит основное значение экономической науки сегодня?

помогает предпринимателям вести успешный бизнес,

дает ученым возможность реализовать свои способности,

показывает пути наилучшей организации общественного устройства с точки зрения удовлетворения потребностей людей,

раскрывает человеку истинные мотивы его поведения.

25. Экономическими категориями называются:

устойчивые, существенные, постоянно повторяющиеся связи и взаимосвязи экономических явлений и процессов;

устойчивые, существенные постоянно повторяющиеся связи и

взаимосвязи явлений природы;

законы, сознательно устанавливаемые людьми, для регулирования экономических процессов и явлений;

абстрактные понятия, характеризующие сущность экономических явлений и процессов.

26. В экономической литературе при характеристике предмета экономической теории НЕ встречаются следующие определения:

она изучает экономические законы;

она изучает производственные отношения;

она изучает организационно-экономические и социально-экономические отношения;

проблемы использования редких экономических ресурсов с целью насыщения материальных потребностей общества;

все встречаются.

27. Практическая функция экономической теории как науки состоит:

в познании экономических законов и категорий;

в расширении доходов членов общества;

в научном обосновании экономической политики государства.

28. Экономическими законами называются:

устойчивые, существенные, постоянно повторяющиеся связи и взаимосвязи экономических явлений и процессов;

устойчивые, существенные постоянно повторяющиеся связи и взаимосвязи явлений природы;

законы, сознательно устанавливаемые людьми, для регулирования экономических процессов и явлений.

Литература.

1. Беккин Р.И. Исламская экономическая модель в мусульманском мире: некоторые исторические факты // Проблемы современной экономики. - №4 (12). – 2004. – С.272-279.

2. Жданов Н.В. Исламская концепция миропорядка: международно-правовые, экономические аспекты.- М.,1991.

3. Рысин В. Т. Современная экономика как система. Учебное пособие для студентов ВУЗов. Издательство «Анкил», 2006 г. – 256с.

4. Экономическая теория. /Под ред. Кочеткова А.А. Издательство «Дашков и К», 2007 г - . 608 с.

5. Экономическая теория. Изд. испр. и доп. / Под ред. Видяпина В.И. Учебник. Издательство «Инфра-М», 2010 г. – 672с.

6. Экономическая теория в XXI веке - 4(11): Институты экономики./Под ред. Осипова Ю.М. Издательство «Экономистъ», 2006 г. – 432с.

7. <http://www.aup.ru/books/m63/>

§ 2. Основные этапы становления экономической мысли. Развитие экономической мысли мусульманских народов.

Целью данной темы является представление студентам современной экономической мысли как результата длительного процесса развития.

Вопросы:

1. Основные этапы становления и развития экономической науки.
2. Направления современной экономической мысли.
3. Становление и развитие экономической мысли мусульманских народов.

1. Основные этапы становления и развития экономической науки

Первые экономические мысли, зафиксированные в письменных источниках, которые мы имеем возможность изучить, возникли в древнем мире: философы Древнего Египта, Китая, Индии, Греции, Рима пытаются решить отдельные вопросы: как стать богатым, как обменять товары, что такое деньги и т.д. До нас не дошли труды ученых древнего мира, которые

позволили бы утверждать, что в тот период экономика существовала как целостная наука в современном понимании.

В древнеиндийских «Законах Ману» (IV - III в. до н.э.) отмечается существование общественного разделения труда, отношений господства и подчинения. В трудах Конфуция (551-479 гг. до н.э.) различается умственный и физический труд; причем, по убеждению мыслителя, первый - монополия высших слоев общества, второй - удел простолюдинов.

Термин «экономия» (*oikonomia*) был введен в оборот Аристотелем, исследовавшим рабовладельческие хозяйства. Он образован из двух слов: «ойкос» - дом, хозяйство; «номос» - учение, закон. Взгляды древнегреческих мыслителей: Ксенофонта (430-345 гг. до н.э.), Платона (427-347 гг. до н.э.), Аристотеля (384-322 гг. до н.э.) легли в основу современной экономической науки, так как в них содержатся следующие важные положения: идея о полезности как основе ценности благ, оценка стоимости продукта также и трудом, рассмотрение товарного обмена как обмена эквивалентов.

Несколько столетий европейская хозяйственная жизнь протекала под влиянием христианских воззрений. В соответствие с ними всяческое устремление к богатству воспринималось как недостойное, ведущее к деградации человека. И лишь с ослаблением влияния христианских догматов на жизнь европейских народов в эпоху Возрождения, у них вновь появилась возможность достижения экономического прогресса. В этой связи идеи эпохи Возрождения воспринимались как идеи восстановления нормальной экономической жизни общества после периода «Темных веков».

Экономическая наука в Европе вновь получила развитие в XVI- XVIII веках, в период становления капитализма, зарождения мануфактуры, развития общественного разделения труда, формирования внутренних рынков, географических открытий европейцев, развития мировой торговли, интенсификации денежного обращения. В этот период создания национальных централизованных европейских государств сложилась первая значительная школа в мировой экономической науке - меркантилизм.

Меркантилисты видели источник происхождения в сфере обращения, отождествляя богатство с деньгами, первоначально - только с золотом. Решение многих экономических проблем они видели в запрещении вывоза благородных металлов, ограничении импорта, поощрении хозяйственной деятельности, связанной с притоком в страну денег, поддержании активного торгового баланса, проведении политики протекционизма. Наиболее известные меркантилисты - Томас Ман (1571-1641 гг.) и Антуан Монкретьен (1575-1621 гг.).

Наиболее известный представитель школы физиократов (термин произошел от греческих слов: *physis* - природа, *kratos* - власть) – французский экономист Франсуа Кенэ (1694-1774 гг.). В центре теоретической системы физиократов находится сельское хозяйство, производительным они считали лишь земледельческий труд. В своих работах они предприняли попытку анализа общественного производства с позиций установления пропорциональности натуральных и денежных потоков в движении общественного продукта.

Основоположником классической школы в экономической науке является Адам Смит (1729-1790 гг.). Основной его труд – «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776 г.). Центральная идея - идея либерализма в экономике, т.е. минимальное вмешательство государства, рыночное саморегулирование на основе свободного движения цен. Экономические регуляторы А.Смит назвал «невидимой рукой рынка». А.Смит считал, что хозяйственная деятельность осуществляется людьми, склонными к достижению прежде всего собственной выгоды, в этой связи ввел термин «экономический человек». Ориентация на реализацию личного интереса обуславливает, согласно взглядам А.Смита, упорядоченность в экономических отношениях.

А.Смит утверждал, что для подъема государства с самой низкой ступени варварства до высшей ступени благосостояния, нужны лишь в меру легкие налоги и терпимость в управлении: все остальное сделает

естественный ход вещей. А.Смит заложил основы трудовой теории стоимости, показал значение разделения труда как условия повышения его производительности, четко сформулировал принципы рационального налогообложения.

Давид Рикардо (1772-1823 гг.) - другой представитель английской классической политической экономии. Основным трудом Д.Рикардо – «Начала политической экономии и налогового обложения» (1817 г.). Он признавал закон стоимости фундаментом, на котором выстраивается в единое целое теория политической экономии. Рикардо считал, что единственный источник стоимости - труд рабочего, который лежит в основе доходов различных классов (заработной платы, прибыли, процента, ренты). Из этого он сделал вывод: прибыль - результат неоплаченного труда рабочего. Д.Рикардо выявил тенденцию нормы прибыли к понижению, раскрыл механизм образования дифференциальной ренты.

Джон Стюарт Милль (1806-1873 гг.) - английский экономист, философ, общественный деятель. Его главная работа «Основания политической экономии и некоторые приложения ее к социальной философии», была написана в 1848г. Дж.С. Милль дал развернутое и систематизированное изложение положений классической школы. Основной формой преодоления пороков капитализма считал реформирование принципа частной собственности путем ограничения права наследования. Он считал необходимым ради улучшения капиталистической системы осуществлять перераспределение доходов, обосновал принципы рационального налогообложения, заложил основы буржуазного реформизма.

Карл Маркс (1818-1883 гг.) - основоположник марксизма, немецкий ученый, социолог, экономист, общественный деятель. Марксизм - направление в теоретической экономике, представляющее собой всестороннее исследование законов развития капиталистического общества и концепцию социализма (коммунизма) как новой экономической системы. Главный его труд – «Капитал», первый том которого был издан в 1867 г.

Главное внимание К.Маркс уделял социальным аспектам экономических отношений, антагонизму классов. Практических рекомендаций по усовершенствованию капиталистических отношений не дал, так как не видел их.

Влияние воззрений Гегеля, Дильтея способствовало неприятию немецкими экономистами представлений классиков, которые казались им оторванными от жизни. Подобные представления объединили ученых, образовавших историческую школу. Ее основоположниками являются Вильгельм Рошер (1817-1894), Бруно Гильдебранд (1812-1878), Карл Книсс (1821-1898). Они считали, что необходимо исследовать то, как возникли и развивались конкретные исторические институты. Исследование должно строиться на анализе обширного эмпирического материала. По мнению В.Рощера политическая экономия – это наука «о том, что придумали народы, чего они хотят, к чему стремились и чего достигли каждый в своем хозяйстве; наконец, почему они стремились и почему именно этого достигли». Б.Гильдебранд считал, что главное – выявить аспект экономического роста, который должен стать главной проблемой политической экономии. К.Книсс полагал, что общих законов не существует, в них нет никакого смысла и поэтому критиковал классиков, которые утверждали, что общие экономические законы существуют.

Крупным представителем исторической школы был Макс Вебер (1864-1920). М.Вебер доказывал, что религиозные концепции – определяющий фактор экономического поведения и, следовательно, одна из причин экономического роста. Основной вклад М.Вебера в теорию происхождения капитализма заключается в его работе «Протестантская этика и дух капитализма». Капитализм по его мнению определяется наличием предприятий, цель которых – получение максимальной прибыли, а средство – рациональная организация труда и производства. Сочетание рациональной дисциплины и стремления к прибыли является индивидуальной чертой западного капитализма.

В начале работы он дает статистический анализ, чтобы подтвердить, что в тех регионах Германии, где совместно проживают различные религиозные группы, представители протестантов (точнее – кальвинисты) обладают непропорционально большим процентом богатства и занимают экономически наиболее выгодные позиции. По его мнению, протестанты, не зная, будут ли они спасены, психологически ищут в этом мире признаки своего будущего спасения – признаки избранности. И в качестве такого признака у них выступает временный хозяйственный успех. Человека подталкивает к работе желание преодолеть тревогу за спасение своей души. В качестве наилучшего средства для обретения внутренней уверенности в своем спасении рассматривается неутомимая деятельность в рамках своей профессии.

Протестантская логика предписывает верующему остерегаться благ мира сего, следовать аскетическому поведению. Но рационально трудиться ради получения прибыли и не расходовать ее – это как раз такое поведение, которое обеспечивает капиталистическое накопление, реинвестирование неиспользованной прибыли. Т.е. происходит слияние некоторых требований теологической логики протестантов с определенными императивами капиталистической логики.

Теория маржинализма была сформулирована во второй половине XIX века. Маржинализм (от английского *marginal*, «предельный») - теория, представляющая экономику как систему взаимосвязанных хозяйствующих субъектов и объясняющая экономические процессы, исходя из использования крайних (предельных) величин и состояний.

Первые попытки введения маржинального анализа были сделаны в середине XIX века французским математиком, философом и экономистом Антуаном Курно (1801-1877 гг.). В 40-е годы XIX века он опубликовал «Исследования математических принципов теории богатства», где обозначил основные положения маржинального анализа.

Развитие идей маржинализма было осуществлено австрийскими учеными: основоположник австрийской школы Карл Менгер (1840-1921 гг.), Фридрих фон Визер (1851-1926 гг.), Евгений Бем-Баверк (1851-1914 г.г.).

Наиболее значимым вкладом «австрийцев» в экономическую науку было использование принципиально нового - субъективного - подхода к определению стоимости, суть которого - определение стоимости блага с позиций индивидуальной оценки. По теории предельной полезности, ими разработанной, цена блага определяется полезностью последней, имеющейся в наличии, единицы продукта.

Современная экономическая наука в западных странах преимущественно называется «Экономикс» и представляет попытку синтеза маржинализма и классической политической экономии. Название «Экономикс» ввел в научный оборот Альфред Маршалл (1842-1924 гг.). Его главный труд – «Принципы экономикс» (1890г.). Маршалл пришел к выводу, что ни спрос, ни предложение не имеют приоритета в определении цен; использовал понятие рыночного равновесия для характеристики баланса спроса и предложения, разработал концепцию эластичного спроса.

Джон Мейнард Кейнс (1883-1946 гг.) - сторонник «регулируемого капитализма», его теория служит важнейшим обоснованием государственного регулирования рыночной экономики посредством финансовой и кредитно-денежной политики. С помощью этого регулирования можно влиять на инфляцию, занятость, объемы национального производства, подавлять экономические кризисы. Основной труд Дж.М.Кейнса – «Общая теория занятости, процента и денег» (1936 г.). Эта теория имеет многочисленных сторонников, она послужила основой для выработки экономической политики развитых государств Запада. Дж.М. Кейнса считают основоположником современного макроэкономического анализа. Главный элемент концепции Дж.М.Кейнса - принцип эффективного спроса.

2. Основные направления современной экономической мысли.

Можно выделить следующие основные направления современной экономической теории:

- кейнсианство (неокейнсианство);
- институционально - социологическое (институционализм);
- неоклассический синтез;
- монетаризм;
- неолиберализм.

Кейнсианство - направление в современной экономической науке, представители которого развивают принципы теории Дж.М.Кейнса. По их мнению, рыночный механизм не является идеальным регулятором, а экономические колебания, кризисы являются неотъемлемой чертой рыночного хозяйства, свидетельством его несовершенства.

Джоан Робинсон (1903-1983) - английский экономист, последовательница Дж.М.Кейнса, автор теории несовершенной конкуренции. Показала, что реально имеет место несовершенство конкуренции, при которой фирмы продают свои товары по более высоким ценам, чем при совершенной конкуренции, получают большие прибыли, а потребитель терпит убытки. Это приводит к застойным явлениям в экономике, порождает спад производства и безработицу.

Институционально-социологическое направление (институционализм).
Представители: Торстейн Веблен (1857-1929) – основоположник данного направления, Уэсли Митчелл (1874-1948) - специалист в области промышленных циклов, Джон Гэлбрейт (1909-2006).

Принципы институционализма:

- 1) экономическая наука должна учитывать весь комплекс условий и факторов, влияющих на хозяйственную жизнь, - правовых, социальных, психологических, политических. Правила государственного управления оказывают не меньшее влияние на экономику, чем рыночный механизм.

- 2) рынок не является нейтральным (справедливым) механизмом распределения ресурсов. Рынок и государство совместно способствуют обогащению крупных корпораций, монополистов.
- 3) в современных экономических системах диктату предпринимателей необходимо противопоставлять организованные действия профсоюзов и государственных органов

По Т.Веблену, экономическая наука не должна быть только наукой о ценах и рынках. Предметом политэкономии является человеческая деятельность во всех ее проявлениях. На поведение людей оказывают влияние не только рациональные экономические мотивы, но и такие факторы, как мотивы демонстративного престижного потребления, завистливого сравнения, инстинкт подражания, закон социального статуса и пр. склонности. Он считал, что институты, или «принятая в настоящее время система общественной жизни», определяют непосредственные цели, подчиняющие себе поведение людей.

Известность Т.Веблену принесла его работа «Теория праздного класса» (1899) с ярко выраженной социальной направленностью. Т.Веблен различал индустрию и бизнес. Под индустрией он понимал сферу материального производства, основанную на машинной технике, под бизнесом - сферу обращения (биржевых спекуляций, торговли, кредита и т.п.). В индустриальной сфере функционируют слои, необходимые для общества, а бизнес персонифицирован в праздном классе, не несущем блага хозяйству и обществу. Жажда бизнесменов к наживе толкает их на беспринципные поступки: недобросовестную конкуренцию, ограничение выпуска товаров. Т.Веблен был идеологом радикально настроенной интеллигенции.

Согласно взглядам институционалистов, историческая эволюция – это последовательная смена стадий: аграрной, индустриальной, постиндустриальной, информационной. В основе эволюции - изменения в производительных силах. По мнению сторонников институционализма, научно-технический прогресс ведет к преодолению социальных

противоречий, к прогрессу общества. Наиболее ярко это прослеживается в трудах Дж. Гэлбрейта, предложившего теорию конвергенции.

Неоинституционализм или новая институциональная экономика представлены в трудах таких исследователей, как:

- Рональд Коуз (р. 1910, Великобритания, США). Его основные достижения связаны с развитием экономической теории прав собственности, проблем транзакционных издержек, то есть издержек рыночного обмена, обоснованием природы фирм;

- Джеймс Бьюкенен (р. 1919, США) - известный американский экономист и политолог, один из основателей теории общественного выбора. Предмет этой теории - роль демократического государства в экономике, а конкретнее - государственные финансы, объем и структура которых, по мнению Бьюкенена, определяются не рациональным выбором, а взаимодействием различных общественных групп, выявляемым с помощью голосования. В 1986 году Бьюкенен стал лауреатом Нобелевской премии по экономике за «исследование договорных и конституционных основ теории принятия экономических и политических решений».

Джон Хикс (1904-1989), Пол Самуэльсон (1915-2009) - представители направления неоклассического синтеза.

Суть их взглядов - в том, что, в зависимости от состояния экономики, предлагается использовать либо кейнсианские рекомендации государственного регулирования экономики, либо классические рецепты. Лучшим регулятором они считают денежно-кредитные инструменты. По их мнению, рыночная экономика во многом саморегулируема, но государственное вмешательство необходимо.

Основные достижения школы неоклассического синтеза состоят в том что были проведены:

- исследования по проблемам экономического роста;
- теории общего экономического равновесия;
- теории и практики современного налогообложения.

Монетаризм - теория стабилизации экономики, в которой определяющую роль играют денежные факторы. Влияние государства на экономику монетаристы ограничивают контролем за денежной массой. Милтон Фридмен (1912-2006) – глава новой монетаристской школы. Его рекомендации использовались для обоснования рейгановской экономической политики и для экономической стабилизации в Чили в период правления Пиночета. Монетаристская концепция в нашей стране используется в денежно-кредитном регулировании экономики.

Экономический либерализм, или неолиберализм – теория, согласно которой вмешательство государства в экономику должно быть минимальным, а предпринимательству должна быть предоставлена максимальная свобода. Основные представители - американский экономист австрийского происхождения Людвиг фон Мизес (1881-1973), Фридрих фон Хайек (1899-1992). По мнению Мизеса, социалистическая экономика не может функционировать на длительных временных интервалах, так как у нее нет внутренних механизмов развития. «Регулируемая экономика социализма - царство произвола составителей планов». Централизованно устанавливаемые цены не отражают спроса и предложения, перестают служить указателем, в каком направлении следует развиваться производству, чтобы обеспечить экономическое равновесие.

В своей работе «Дорога к рабству» Ф. Хайек доказывает, что отказ от экономической свободы, от рыночного ценообразования ведет к диктатуре, рабству. Социалистические идеи регулируемой экономики губительны по своей природе. Ф. Хайек отстаивает принцип максимальной свободы человека. Со стороны государства не должно быть никакого вмешательства, принуждения. Государство не обязано заниматься ни социальным страхованием, ни просвещением, ни ставками квартплаты. Максимум, что можно допустить - это сохранение пособий по безработице и пенсий по старости.

Основываясь на теории неолиберализма, немецкий теоретик, государственный и политический деятель ФРГ Л. Эрхард (1897-1977) создал собственную теорию социально ориентированного рыночного хозяйства, воплотил ее на практике в послевоенной Германии. При непосредственном участии Л. Эрхарда был осуществлен переход от централизованной к регулируемой рыночной экономике в этой стране.

Основные положения теории Л. Эрхарда: необходимость свободных цен, свободной конкуренции, равновесия в экономике. Государство призвано гарантировать эти условия в рыночном хозяйстве и обеспечить социальную направленность развития. Эта теория изложена в книге «Благосостояние для всех». Л. Эрхард не был чистым «неолибералом»: он широко использовал государственные рычаги для перехода на принципы либерализма.

3. Развитие экономической мысли мусульманских народов.

Важность экономической составляющей нашей жизни может быть понята уже из набора имен Аллаха: Он - Создающий блага и Наделяющий ими Свои создания (ар-Раззаак); Ниспосылающий щедрый удел (аль-Басит); Щедрый (аль-Карим) - Тот, у Кого не уменьшаются блага; Дарующий (аль-Вахаб) - Тот, у кого блага в изобилии. Совершенно очевидным и естественным является то, что люди должны распоряжаться благами только так, как желает того Тот, кто даровал их. Поэтому в экономических отношениях, так же, как и во всей своей жизни в целом, мусульмане должны строго придерживаться ниспосланного руководства от Аллаха. Только так можно добиться успеха в этой жизни и в жизни будущей.

Хотелось бы отметить, что экономические отношения рассматриваются в Шариате достаточно подробно и широко, что указывает на их значимость в жизни мусульман. Так, например, в книге «Булуг аль-Марам мин Адиллат аль-Ахкам» великого исламского учёного древних времён ибн Хаджара аль-Аскаляни (773-852 г.х.) систематизировано около полутора тысячи хадисов по основным вопросам религии – около двухсот из них посвящены торговым

отношениям. Посланник Аллаха (с.г.в.) уделял большое внимание регулированию экономических отношений мусульманской общины, и его сподвижники, последователи поступали также. Уже во времена, когда халифатом правил Умар ибн аль-Хаттаб, в исламском государстве было создано Казначейство (Байт уль-Маль аль-Муслимин), при котором по примеру соседней Византии была учреждена Счётная Палата. Она вела отчётность используемых средств. Управляющим Казначейства был сподвижник Пророка, мир ему и благословение Аллаха, Абдуллах бин Аркам. Так же при Умаре, да будет доволен им Аллах, в исламском государстве появилась своя валюта.

Несмотря на то, что такого понятия как “экономическая теория” в то время не существовало, развитие экономической мысли шло быстрыми темпами: изначально - в форме комментариев и толкований аятов Корана и хадисов Пророка, мир ему и благословение Аллаха, касающихся экономических отношений, а уже во втором веке хиджры стали появляться труды, рассматривающие экономические отношения аналитически.

Одним из первых таких произведений была книга «Китаб аль-Харадж» величайшего учёного Абу-Юсуфа (113-182 г.х), которая была составлена как послание халифу Харуну ар-Рашиду и посвящена вопросам государственного регулирования экономики и налогообложения. В последующее время многие исламские учёные уделяли большое внимание вопросам экономики в своих трудах.

Современные исследователи исламской экономики считают, что ее основные положения были окончательно сформулированы в трудах таких ученых-энциклопедистов, как Аль-Фараби Абу Наср (870–950), Абу Хамид Мухаммад б. Мухаммад аль-Газали ат-Туси (1058–1111), Ибн Хальдун Абдурахман Абу Зейд ал-Магриби (1332—1406) и др. Указанные авторы не создавали работ, посвященных исключительно экономическим вопросам. Их работы носили междисциплинарный характер, экономические проблемы рассматривались в контексте других проблем: отношений правителя и

подданных, мусульман и немусульман, исполнения верующими религиозных обязанностей и др.

Аль-Фараби Абу Наср (870–950), считается одним из основоположников мусульманской политико-правовой и экономической мысли. Его труды («Гражданская политика», «Афоризмы государственного деятеля», «О классификации наук» и т.д.) оказали влияние на мировоззрение Ибн Сины, Низами, Ибн-Хальдуна. Сам аль-Фараби был знаком с трудами таких античных ученых, как Платон и Аристотель и создал ряд произведений, посвященных изучению их идей: «Философия Платона», «Философия Аристотеля», «О сущности «Законов» Платона». Помимо учений о логике и философии мыслителя занимала платоновская модель идеального государства и проблема собственности в нем.

Аль-Фараби оценивал экономические явления с позиции нравственности, соглашаясь с Платоном в том, что законное – то же самое, что и справедливое. Собственность по аль-Фараби – это одно из благ, составляющих свободу. Он проводит границу между собственностью как средством достижения более высоких ценностей и собственностью как самоцелью жизни.

Аль-Фараби различает накопительство и приобретение имущества, не считая последнее дурным поступком. Ссылаясь на Платона, он отмечал, что в приобретении имущества нет особой опасности, но его нельзя откладывать про запас, т.к. это не ведет к более счастливой жизни, а ведет лишь к усилению имущественного расслоения.

В труде «О сущности «Законов» Платона» аль-Фараби рассуждает о собственности в идеальном городе. Он указывает, что самым главным в деле устройства города является правильное распределение имущества. Аль-Фараби имеет собственное представление о наборе потребностей, которые член общества должен удовлетворять. По его мнению, каждый житель должен иметь собственный дом.

Аль-Фараби различал похвальные и непохвальные способы приобретения имущества. Непохвальными аль-Фараби, например, считал воровство, которое является нарушением справедливости. Ученый считал: «Если имущество приобретается похвальным способом, то это является более достойным делом, чем пребывание в бедности».

Из положения о свободе и равенстве людей ученый делает вывод о неприкосновенности их имущества. Он считает, что если не наказываются те, кто приобретает имущество, беря его у других, то жителей города покидают порядочность и добрая слава.

Выдающийся мусульманский богослов, философ и правовед Абу Хамид Мухаммад б. Мухаммад ал-Газали ат-Туси (1058–1111) считал поклонением Аллаху соблюдение норм Ислама в экономической жизни (при условии, что подобная экономическая деятельность приносит пользу людям). Это он обосновывал тем, что если мусульмане не будут обращать внимания на экономику, то это приведет к экономическим и социальным проблемам в исламском обществе.

Он также как и большинство мусульманских правоведов считал, основываясь на известном хадисе, что гораздо большую пользу Исламу принесет не тот, кто целые дни проводит в молитве и, ничего не делая, материально зависит от других людей, а тот, кто активно участвует в экономической деятельности, тем самым принося пользу обществу и религии: «Все создания зависят от Аллаха, и больше всех Аллах любит того, кто более всего полезен его созданиям».

В самом известном труде ученого «Воскрешение наук о вере» («Ихйа улум ад-дин») приводятся два взгляда на бедность. С одной стороны, человек должен стремиться к бедности, поскольку она приближает человека к совершенству. С другой стороны, бедность описывается как несчастье, посланное людям свыше.

Аллах предусмотрел все существующие на Земле блага для того, чтобы человек ими пользовался. Однако человек не должен превращать имеющиеся

в его распоряжении активы в сокровище, поскольку это будет противоречить целям, начертанным Аллахом. Иными словами, средства должны использоваться так, как предписал Аллах, а пустое накопительство или, хуже того, ростовщические операции являются нарушением установленных Всевышним правил.

Анализируя функции денег, аль-Газали писал следующее: «Но (золото и серебро) – всего лишь металлы и не имеют ценности сами по себе. Люди желают иметь их, поскольку с их помощью можно приобрести все товары в мире». Выполняя функцию меры стоимости, деньги, по мнению ученого, выступают в роли судей, определяющих цену любой вещи. Аль-Газали также уподоблял золото и серебро зеркалу: «... зеркало само по себе не имеет ценности, но его ценность заключается в том, что оно отражает любые вещи».

В другой работе аль-Газали, «Эликсир счастья» («Кимийа-йи са‘адат»), подробно рассматриваются вопросы, связанные с закятom, в контексте роли государственных финансов в мусульманской общине. Наряду с экономическими и правовыми аспектами сбора и распределения данного налога, он уделяет внимание и этическим аспектам. Аль-Газали не отрицает возможность введения правителем новых, не предусмотренных шариатом налогов, если того требуют интересы верующих и государства.

Ибн Хальдун Абдурахман Абу Зейд ал-Магриби (1332—1406), арабский ученый, историк и философ. Основной труд Ибн-Хальдуна, составивший ему славу, – «Большая история», или «Книга поучительных примеров и диван сообщений о днях арабов, персов и берберов и их современников, обладавших властью великих размеров» (в другом варианте перевода названия – «Книга назиданий»). Пятый раздел «Большой истории» Ибн-Хальдуна посвящен вопросам собственности.

Ибн-Хальдун считал, что людям свойственно постоянное стремление к приобретению имущества. Способность иметь право собственности заложена в человека изначально (при создании людей Аллахом), а осуществление его

есть удостоверение естественных потребностей. Этапы развития общества, а также различия в обычаях и учреждениях народов Ибн-Хальдун связывал с состоянием отношений собственности. Он пишет: «Знай, что условия, в которых живут поколения, различаются в зависимости от того, как люди добывают средства к существованию».

Человек не может существовать один, поскольку он, во-первых, существо политическое и нуждается в объединении, а во-вторых, не в состоянии самостоятельно удовлетворять свои материальные потребности. Эти факторы заставляют людей объединять усилия, в результате чего производимой продукции оказывается в избытке. Так появляется частная собственность (мульк), с которой Ибн-Хальдун связывал появление государства. Утверждение частной собственности, по его мнению, есть необходимый этап в развитии цивилизации. В четвертом разделе «Большой истории» в главе под названием «О том, что различия между странами и городами по количеству потребляемого их жителями и оживленности рынков зависит от различия в освоении мира людьми» Ибн-Хальдун дает экономическую характеристику праву собственности. По его мнению, основанием приобретения права на любое имущество является труд. Труд при непосредственном производстве продукции и плодов влечет обращение вещи в собственность того, кто ее создал – это прямой результат труда. При возникновении права собственности из сделки подоплекой его также является труд, поскольку «без него накопленное имущество не возникает и нельзя будет им воспользоваться».

Ибн-Хальдун предупреждал, что при дальнейшем «освоении мира» увеличиваются запросы государства, и тогда умножаются доли налогов на имущество подданных. Он считал справедливым установление закята – добровольного пожертвования имущества – и хараджа – сбора с частновладельческих земель, если он взимается в разумных размерах, границу которых нельзя преступать. Государство, которое не уважает права своих граждан, постигнет гибель.

Насильственное изъятие собственности возможно только согласно принятому закону, который должен быть выражением справедливости. «Несправедливость заключается в изъятии имущества или собственности (мульк) из рук собственника без всякой причины или компенсации», – считал Ибн-Хальдун. Люди в отношениях между собой также должны исходить из уважения к праву собственника, «...ибо всякий, кто присвоил себе собственность кого-либо, или силой отнял плоды его труда, или потребовал незаконно от него что-либо, или навязал ему нечто, о чем не говорится в законе, тот нанес тому человеку несправедливость».

Ибн-Хальдун отводил собственности ключевое место в общественных отношениях; именно развитие собственности, по его мнению, толкает вперед цивилизацию и обуславливает появление качественно новых форм человеческого общества.

В период с окончательного оформления исламских экономических взглядов в работах средневековых авторов до середины XX века значительная часть территорий с преимущественно мусульманским населением была колонизирована европейцами. Экономическое развитие мусульманских стран затормозилось и пошло вспять. Дегradировала и экономическая мысль.

В ряде стран возрождение экономики и экономической мысли связано с поиском путей выхода из колониальной зависимости. В других странах экономическое возрождение связано с поисками путей избежания впадения в экономическую зависимость. Поиск этих путей осуществлялся в отдельных странах самостоятельно, без ознакомления с достижениями экономической мысли других стран. Кратко раскроем особенности развития экономики Ирана, Ливии, Малайзии и экономической мысли этих стран.

Ярким примером попыток преодоления колониальной зависимости является экономическая история Малайзии последней трети XX века. Еще в 1969 году Малайзия была, главным образом, аграрной страной. Сфера деловой активности была невелика: добыча олова, возделывание каучуковых

деревьев, импорт, оптовая и розничная торговля товарами первой необходимости и некоторыми предметами роскоши. Промышленность в стране практически отсутствовала, сфера услуг находилась в зачаточном состоянии. Коренные малайцы не обладали коммерческими навыками, не умели обращаться с деньгами. Образовательный уровень малайцев был чрезвычайно низок, число выпускников университетов было невелико, а квалифицированных специалистов - и того меньше. В 1970 году, из общего числа квалифицированных специалистов малайцы составляли только 4,9%. Несмотря на то, что малайцы составляли 56% населения, их доля в национальном богатстве страны, составляла 2,4%.

Малайцы были, в основном, фермерами, владельцами мелких каучуковых плантаций, и едва сводили концы с концами, не играя какой-либо роли в деловой жизни страны. Наибольшая доля национального богатства находилась в руках иностранцев, в основном, в руках бывших колониальных господ - англичан. Тем не менее, доминирование китайцев в сфере бизнеса становилось все более заметным: им принадлежала вся розничная торговля, транспортные фирмы и компании, занимавшиеся распространением и доставкой товаров. Китайские компании находились в собственности китайских семей, в них работали, практически, только китайцы.

При этом по численности коренное население, т.е. малайцы и родственные им народы, говорящих на языках малайско-полинезийской семьи составляли 55% населения, китайцы – 34%, индусы 10%. Китайцы и индусы попали в Малайзию, главным образом, в период колониального господства англичан. Вражда между китайцами и малайцами поддерживалась целенаправленно, т.к. британское колониальное правительство, проводившее политику «разделяй и властвуй», держало эти народы обособленно друг от друга.

В 1971 г. началась реализация новой экономической политики – НЭПа. Ни коммунизм, ни социализм, ни капитализм никогда не привлекали

правительство Малайзии, а потому ни Советский Союз, ни послевоенная Великобритания не рассматривались в качестве подходящих моделей переустройства общества с целью ликвидации нищеты и расовой дискриминации в сфере экономики. Поэтому правительству Малайзии пришлось сформулировать свою собственную политику. За эти годы было сформировано малайское деловое сообщество, огромное число малайцев получили образование как в Малайзии, так и за рубежом, бурно росла экономика, была создана современная инфраструктура, страна стала передовой в плане использования наукоемких технологий во многих сферах деятельности.

Эти достижения связаны во многом с деятельностью премьер-министра Малайзии Махатхира Мохамеда (род. 1925). Он проводил активную политику позитивной этнической дискриминации, позволившей значительно увеличить роль малайцев во всех сферах жизни страны, в первую очередь, – в экономике. При нем в Малайзии были успешно осуществлены Новая экономическая политика (New Economic Policy) (1971-1990) и Национальная политика развития (National Development Policy) (1991-2000). Средние темпы экономического роста на протяжении 20 лет НЭПа составили почти 7%. Свои экономические взгляды он изложил в изданной в 1998 году работе «Путь вперед» (Dr Mahathir bin Mohamad. The Way Forward. Wiedenfeld & Nicolson, London, UK, 1998), где раскрыл этапы этого сложного и противоречивого пути. В настоящее время с его участием, но уже не в качестве премьер-министра, успешно реализуется стратегия превращения Малайзии в современное, высокотехнологичное государство к 2020 году.

Термин «тоухидная экономика» стал активно употребляться после публикации одноименной книги первого президента Ирана Аболхасана Банисадра, изданной за рубежом всего за несколько недель до начала Исламской революции 1978-1979гг. Работа А.Банисадра получила известность в Иране и стала рассматриваться наряду с работой Хомейни «Исламское правление» («Хокумат е эслами») в качестве основ построения

нового государства. Сегодня в иранской экономике хотя и действуют законы, утверждающие исламские принципы (к примеру, закон «О банковских операциях без рибха»), но об исламизации экономики уже не упоминается даже на декларативном уровне. По мнению Р.Беккина, в «тоухидной экономике» довольно четко прослеживается влияние утопических социалистов, прежде всего, Прудона, с чьими трудами А.Банисадр, долгое время живший и получивший образование на Западе, был знаком.

Российский исламовед В.П. Цуканов выделяет следующие признаки тоухидной модели:

1. Основная проблема с точки зрения «тоухидной экономики» – неправомерное распределение богатства. Главный акцент в тоухидной модели, как и в исламской экономике в целом, сделан не на производство, а на распределение, обмен и потребление. Эксплуатация выступает не как следствие безвозмездного присвоения, а как результат неправильного использования прибавочного продукта и прибавочной стоимости;

2. Отрицание взаимосвязи между ростом частной собственности и товарно-денежным характером производства;

3. Автаркия как средство освобождения от экономической и политической зависимости от других стран.

Одна из характерных черт «тоухидной экономики» - стремление к экономической обособленности от внешнего мира. В соответствии с этой теорией новым руководством страны была поставлена задача – добиться сокращения объема внешней торговли и изменения ее структуры, прежде всего за счет отказа от импорта предметов роскоши и потребительских товаров, не вписывающихся в «исламскую модель потребления». Параллельно имелось в виду значительно снизить экспорт нефти. Идеи А.Банисадра в силу ряда объективных и субъективных причин оказались не пригодными в качестве теоретической базы для исламских экономических реформ.

Определенное место в развитии экономической мысли мусульманских народов играет творчество М.Каддафи. Он изложил свои политические и экономические взгляды в работе «Зеленая книга». Экономическим воззрениям посвящена вторая часть работы, опубликованная в 1978 году под названием «Решение экономической проблемы (Социализм). Экономический аспект Третьей Всемирной Теории».

В данной работе проявляется свойственное мусульманским народам отрицательное, в целом, отношение к капиталистическому обществу и западной цивилизации. Высказывания М.Каддафи по ряду позиций можно определить как социалистические. Он отмечает подчиненное положение наемного работника, несправедливость всей системы распределительных отношений в условиях капитализма, недостаточный объем средств, поступающих наемному работнику в виде заработной платы для удовлетворения его самых необходимых потребностей, для обеспечения нормального воспроизводства работника. Решение данных проблем он видит в замене отношений наемного труда и капитала (рабских по своей сути, по его мнению) отношениями партнерства. Это, по нашему мнению, роднит его взгляды с традиционно мусульманскими. М. Каддафи выступает против коммерческого найма жилья и найма домашней прислуги.

В «Зеленой книге» М.Каддафи проявились элементы неприятия капитализма, как с позиции социализма, так и с позиции традиционных воззрений мусульманского населения Ливии. В работе автор использует понятие «новое социалистическое общество». В противовес ему автор безосновательно утверждает, что наемный труд не способен решить проблему роста производства и его совершенствования, и что производство характеризуется хроническим спадом, потому что основано на труде наемных работников. Т.е. данный текст отражает представление о капиталистических странах, бытовавшие среди отдельных категорий населения в колониальной стране, в полной мере переживающей этапы циклических спадов в экономике и не пользующейся преимуществами

циклических подъемов в экономике. Антиколониальный акцент теории нового социалистического общества сделал ее достаточно востребованным продуктом творчества М.Каддафи.

В целом, труды М.Мохамеда, А.Банисадра, М.Каддафи являются работами руководителей стран, освобождающихся от колониальной зависимости западных капиталистических государств, отражают неприятие колониальной системы, содержат попытки создать теоретические основы более справедливых экономических отношений. Данные теории создавали предпосылки к регулированию внешнеэкономической деятельности, преобразованию структуры внешней торговли, ограничению влияния транснациональных корпораций на внутренние экономические процессы.

Вопросы и задания для самоконтроля.

1. Охарактеризуйте основные экономические проблемы, исследованные в наиболее ранних письменных источниках.
2. Охарактеризуйте понятие богатства в представлении различных экономических школ.
3. Какие проблемы исследовались экономистами в доиндустриальный период?
4. Какие проблемы ставились экономистами в период промышленного переворота?
5. Раскройте взгляды классической школы политической экономии на проблему богатства.
6. Раскройте позицию институционалистов по проблеме экономического развития.
7. Что подразумевается под понятием институт в институциональной теории?
8. Назовите основоположников исторической школы, что связывает эту школу с институциональной теорией?

Темы рефератов.

1. Взгляды представителей различных экономических школ на богатство и деньги.
2. Взгляды представителей исламского мира на проблемы распределения и заработную плату.
3. Взгляды представителей исламского мира на экономический рост.
4. Взгляды представителей различных экономических доктрин на человека.
5. Вклад российских экономистов в исследование экономики мусульманских стран.
6. Развитие экономической науки у татар в дореволюционный период.

Тесты.

1. Экономическая теория, выражавшая интересы торговой буржуазии эпохи первоначального накопления капитала, — это:
 - меркантилизм;
 - физиократизм;
 - фетишизм;
 - маржинализм.
2. Маржиналисты изучали:
 - национальную, экономику
 - отдельные отрасли
 - международную, экономику
 - экономику отдельной фирмы
 - поведение индивида в условиях рынка
3. Был ли Адам Смит основоположником классической политической экономии в Англии?
 - Да
 - Нет
4. Первыми описали условия формирования рыночного равновесия:

Бем-Баверк Е.

Визер Ф.

Вальрас Р.

Фишер И.

Маршалл А.

5. На неприемлемости поведения «экономического человека» для изучения социально-экономических процессов настаивали:

неолибералы

маржиналисты

представители исторической школы

институционалисты

неоклассики

6. Теорию «праздного класса» разработали:

маржиналисты

марксисты

институционалисты

монетаристы

кейнсианцы

7. Объединяющим началом институционализма и исторической школы является:

ориентация на исследование рынка

ориентация на учет нравов и обычаев

учет интересов фиктивного капитала

отрицание "экономического человека"

8. На Западе впервые высказал мысль о роли нравственного начала в экономике:

Лист Ф.

Рошер В.

Веблен Т.

Вебер М.

Гильдебранд Б.

9. Отрицают «экономического человека»:

классическая школа

историческая школа

кейнсианство

институционализм

русская школа

неолиберализм

10. М.И. Туган-Барановский разработал теорию:

больших циклов

рынков и кризиса

денег

межотраслевого баланса

распределения

11. Теорию больших циклов разработал:

Чаянов А.В.

Дмитриев В.К.

Туган-Барановский М.И.

Кондратьев Н.Д.

Слуцкий Е.Е.

12. Признаки империализма, выделенные В.И. Лениным:

концентрация и централизация промышленного и банковского капитала и образование финансового капитала

монополизм

вывоз капитала

прекращение передела мира

равномерность развития стран капитала

13. Из альтернативных вариантов развития советской экономики И.В. Сталин остановился на:

продолжении НЭПа

сочетании капиталистических и социалистических форм и методов хозяйствования

- социалистической индустриализации
- опыте индустриализации промышленно развитых стран мира
- социалистической коллективизации

14. Агрессия Германии и Победа СССР в Великой Отечественной войне, подтвердили:

- неправильность выбора пути экономического развития
- оправданность форсирования индустриализации страны
- отставание Советского Союза от промышленно развитых стран мира
- аграрно-индустриальный тип развития СССР
- опасения относительно агрессии со стороны Запада

15. Принципы оптимального планирования на основе измерения затрат и результатов в народном хозяйстве разработали:

- Новожилов В.В.
- Кантарович Л.В.
- Немчинов В.С.
- Струмилин С.Г.
- Некрасов Н.Н.

16. Разработчиком теории размещения и развития производительных сил и региональной экономики был:

- Новожилов В.В.
- Некрасов Н.Н.
- Немчинов В.С.
- Струмилин С.Г.
- Кантарович Л.В.

17. Разработчиками методологии планирования народного хозяйства были:

- Новожилов В.В.
- Некрасов Н.Н.

- Струмилин С.Г.
- Канторович Л.В.

Литература.

1. Аникин А.В. Юность науки. Жизнь и идеи мыслителей-экономистов до Маркса: Издательство политической литературы, М., - 1979.
2. Антология мировой политической мысли / Отв. ред. Мигولاتьев А. А. - М., 1997.Т.1. 833с.
3. Антология экономической классики. / Рикардо Д., Смит А., Петти В. – М.: Эконов, 1993.
4. Блауг М. Экономическая мысль в ретроспективе. — М.: Дело, 1994.
5. Браунинг П. Современные экономические теории — буржуазные концепции. М., 1987
6. Гэлбрейт Дж. Экономические теории и цели общества. М., 1976.
7. Игнатенко А.А. В поисках счастья: общественно-политические воззрения арабо-исламской философии средневековья. М., 1989. 263с.
8. Кейнс Дж. Общая теория занятости, процента и денег. М., 1978.
9. Маршалл А. Принципы политической экономии. М., 1983.
10. Милль Дж. Основы политической экономии. М., 1980.
11. Робинсон Дж. Экономическая теория несовершенной конкуренции. М., 1986.
12. Селигмен Л. Основные течения современной экономической мысли. М., 1968.
13. Туган-Барановский М.И. Избранное. М., 1997.
14. http://www.gumer.info/bibliotek_Buks/Econom/agap/index.php

§ 3. Типы экономических систем и особенности исламской экономической модели.

Целью является раскрытие особенностей исламской экономической модели как одной из ряда известных в современной экономической науке.

Вопросы:

1. Сущность экономической системы, ее типы.
2. Общая характеристика традиционной, командно-административной и рыночной систем.
3. Национальные модели в рамках рыночной экономической системы (шведская, японская, американская и др.)
4. Особенности исламской экономической модели.

1. Сущность экономической системы, ее типы.

В процессе хозяйственной деятельности экономические отношения между людьми функционируют всегда как определенная система. Любой хозяйствующий субъект включен в сеть определенных процессов, окружен множеством различных взаимосвязей, существование которых говорит о наличии определенной хозяйственной системы.

Первым признаком системы является наличие совокупности элементов, из которых она состоит. Сравнительная характеристика элементов имеет важное значение при анализе различных экономических систем. Национальная экономическая система может иметь различные компоненты, но преобладание тех или иных элементов позволяет отнести ее к определенной экономической системе.

Второй признак системы – это наличие у нее структуры, определяющей взаимосвязи между элементами, их соподчиненность, что обуславливает возможности ее развития. Разрушение основного элемента системы приводит к разрушению системы.

Третий признак системы – ее цели. Вместе со средствами достижения цели этот признак составляет функциональный аспект системы.

Четвертый признак системы связан с функционированием системы во внешней среде, с которой она связана множеством коммуникаций. Целевая направленность передается системе с более высокого уровня. То есть экономическая система является подсистемой по отношению к системе более высокого уровня. Общество ставит перед экономикой определенные цели и с помощью конкретных показателей выясняет степень эффективности данной экономической системы.

Пятый признак системы - управленческий. Без него система не может целенаправленно развиваться.

Характеристика экономических систем может осуществляться на основе следующих подходов: формационного, технологического, цивилизационного.

Формационный подход раскрыт в работах К.Маркса, Ф.Энгельса, В.И.Ленина. С их позиций экономическая система является совокупностью всех экономических процессов, совершающихся в обществе на основе сложившихся в нем отношений собственности и хозяйственного механизма. В качестве главной причины развития человеческого общества рассматривается изменение его производственной основы и соответствующей ей формы собственности на экономические ресурсы, которые и определяют весь комплекс экономических, политических, правовых и других форм человеческого общения на различных этапах развития общества. Собственность как отношение присвоения определяет роли отдельных субъектов в экономике и формы развития производительных сил. Формационный подход подразумевает, что все страны и народы обязательно проходят в своем развитии через пять формаций. Это:

- 1) первобытнообщинная формация,
- 2) рабовладельческая формация,
- 3) феодальная формация,

- 4) капиталистическая формация,
- 5) коммунистическая формация.

Технологический подход предложен в 60-е гг. XX века американским социологом У.Ростоу. В основе смены стадий экономического роста лежит изменение технико-экономических параметров развития общества: уровень развития техники, отраслевая структура хозяйства, доля производственного накопления в национальном доходе и структура потребления. В соответствии с данным подходом общество проходит следующие стадии развития. (Ростоу У. Стадии экономического роста. - Нью-Йорк, Ф.А.Приер, 1961).

1. Традиционное общество. Характеризуется примитивной ручной техникой, незначительными размерами производства на душу населения, низким уровнем производительности труда, высоким удельным весом сельского хозяйства, властью землевладельцев. Большая часть населения занята производством продовольствия. Национальный доход используется непроизводительно, норма накопления незначительна. В истории Европы эта стадия простирается до XVIII в.

2. Переходное общество - период подготовки предпосылок для подъема экономики. Это эпоха создания централизованных государств, концентрации ресурсов. Развивается экономическая инфраструктура. Появляются различные институты для мобилизации капитала, новый тип предприимчивых людей, создаются условия для индустриализации.

3. Созревающее общество - стадия решающего сдвига, подъема экономики. Значительно повышается удельный вес сбережений и инвестиций в национальном доходе (от 5 до 10%). Происходит промышленный переворот, меняется структура экономики - с появлением новой техники появляются новые отрасли производства. Силы экономического прогресса начинают доминировать в обществе, растет норма накопления, однако потребление ограничено. Власть переходит к буржуазии. В Англии это конец

XVIII в., во Франции и США - середина XIX в., в России - конец XIX - начало XX вв., в Индии и Китае - середина XX в.

4. Индустриальное общество - движение к зрелости, длительный этап технического прогресса, ускоренная урбанизация. Преобладающей отраслью производства становится промышленность, особенно отрасли тяжелой промышленности. Руководство сосредоточивается в руках специалистов-менеджеров. В экономику инвестируется 20-30 % национального дохода. Рост производства продукции опережает рост населения, что создает предпосылки для роста потребления. Технологической зрелости достигли: Англия - в середине XIX в.; США, Германия, Франция - в начале XX в., Россия - в середине XX в.

5. Общество массового потребления. Повышается реальный доход на душу населения, происходит сдвиг от предложения к спросу, от производства к потреблению. Темпы экономического роста, норма накопления снижаются. Ведущей группой становятся отрасли, выпускающие предметы потребления длительного пользования.

6. Общество поиска «качества жизни» - на первый план выдвигается духовное развитие человека.

В рамках технологического подхода в начале 70-х гг. XX века американский социолог Д.Белл предложил другую схему эволюции экономических систем. На основе промышленной и научно-технической революции он выделил три «волны» в эволюции экономических систем: аграрную (доиндустриальную), индустриальную и постиндустриальную.

1. Доиндустриальное общество отличается неразвитыми производительными силами. Источником существования является непосредственно природа. Главной формой богатства на протяжении длительного исторического развития выступала земля. Производительным считался труд в сельском хозяйстве.

2. Индустриальное общество организовано на основе машинно-промышленного производства. В индустриальной экономической системе

главной формой богатства становится капитал, производительным трудом - труд воспроизводящий и приумножающий капитал.

3. В постиндустриальном обществе главной формой богатства становится знание, информация, а производительным трудом выступает труд, воспроизводящий знания. Основная доля занятых из сферы производства перемещается в сферу услуг.

В цивилизационном подходе основная роль отводится социокультурному или религиозному фактору. Причем само понятие «цивилизация» употребляется в разных смыслах. В более широком, глобальном, всемирном смысле цивилизация рассматривается как определенная эпоха в историческом развитии общества. В более узком смысле понятие «цивилизация» рассматривается как явление локальное, территориально ограниченное, например западнохристианская, православно-христианская, исламская, индуистская, китайская, японская, африканская, латиноамериканская.

2. Общая характеристика традиционной, командно-административной и рыночной систем.

Широкое распространение получила классификация экономических систем с позиции способа координирования и управления системы: выделяют традиционную экономическую систему, рыночную экономику свободной конкуренции (чистый капитализм), командную экономику (планово-централизованная, коммунистическая), современную рыночную экономику (смешанную экономику).

Традиционная экономика - экономическая система, распределение ограниченных ресурсов в которой происходит в соответствии с обычаями. Темпы изменений и развития в ней невысоки; люди занимаются тем же, чем прежде занимались их предки, большая часть товаров потребляется там же, где производится. Уровень жизни в таких обществах низкий, что и как

производить и распределять не считается экономическими проблемами. Экономика базируется на отсталой технологии, ручном труде.

«Чистая» рыночная экономика, или капитализм эпохи свободной конкуренции, - это экономика, в которой структуру распределения ресурсов определяют только решения экономических агентов (потребителей, поставщиков ресурсов и частных фирм). «Чистая» рыночная система характеризуется частной собственностью на средства производства и результаты труда. Экономическая деятельность стихийно регулируется через систему рынков и цен. Роль правительства ограничивается защитой частной собственности, контролем правовых норм. В рыночной экономике изменения цен служат сигналом для производителей и потребителей, заставляя их изменять свои планы.

Командная экономика функционировала в СССР, странах Восточной Европы и ряде азиатских государств. Отличительными признаками являются общественная собственность на средства производства и результаты труда, централизованное экономическое планирование как основа хозяйственного механизма. Ресурсы распределяются государством из единого центра по плану. Цены не зависят от колебания спроса и предложения, а устанавливаются государством. Производство работает не ради прибыли, а ради выполнения государственного плана, который ориентирован на удовлетворение общественных потребностей.

Смешанная рыночная экономика - экономическая система, в которой конкуренция взаимодействует с активным вмешательством государства, структуру распределения ресурсов определяют правительственные и частные решения.

В настоящее время в чистом виде не существует ни одной экономической системы. В каждой из них имеются элементы других систем. Рыночная система свободной конкуренции исчезла в конце XIX столетия, но многие ее элементы входят в современную рыночную систему.

В смешанной экономике государство играет меньшую роль по сравнению с командно-административной. Но несмотря на то, что рынок определяет большинство экономических решений в странах со смешанной экономикой, роль государства в них возрастает. Это связано с тем, что в системе чистого рынка присутствуют так называемые «провалы», т.е. проблемы, которые он сам не может преодолеть и которые грозят разрушением основ самого общества.

Особое место в развитии человеческого общества занимает переходная экономика — экономика, которая находится в состоянии изменений, перехода от одного состояния в другое, как в пределах одного типа хозяйства, так и от одного к другому типу хозяйства. От переходной экономики следует отличать переходный период в развитии общества, в ходе которого свершается смена общественных отношений одного типа на другой.

3. Национальные модели в рамках смешанной экономической системы

В основе государственной политики находится не общая теоретическая модель рыночной экономики, а ее национальная модель. Национальная модель экономического развития — это совокупность элементов, формирующих целостность национального хозяйства, и механизм, обеспечивающий связь и взаимодействие этих элементов.

Понятие «национальная модель» имеет право на существование при условии, что развитие того или иного национального государства в течение достаточно длительного периода демонстрирует стабильность ключевых параметров, заложенных в основу модели.

Выделяют следующие национальные модели рыночной экономики: либеральную (американскую), социально ориентированную (европейскую) и корпоративную (азиатскую).

Для либеральной (американской) модели со смешанной экономикой характерны следующие черты:

- 1) абсолютное преобладание частной собственности;

- 2) законодательное обеспечение максимальной свободы субъектов рынка;
- 3) ограничение сферы государственного регулирования в основном проведением макроэкономической политики;
- 4) относительно небольшая доля государственного бюджета в ВВП и удельного веса госинвестиций и выплат по линии социального обеспечения в структуре государственных расходов.

В наиболее чистом виде эта модель представлена экономикой США до Великой депрессии (до 1929г.), но и в настоящее время экономическая система этой страны достаточно близка к тому, чтобы быть эталоном либеральной модели.

Типовая модель социально ориентированной экономики (европейская модель) отличается следующими параметрами:

- 1) «смешанная экономика», в которой достаточно весома доля государственной собственности;
- 2) макроэкономическое регулирование осуществляется не только средствами кредитно-денежной и налогово-бюджетной политики, но и охватывает другие сферы экономики (структурная, инвестиционная политика) и трудовых отношений (регулирование занятости);
- 3) особое значение для государственных органов имеет поддержание конкурентных отношений в экономике, которое обеспечивается средствами структурной политики и содействием развитию малого и среднего бизнеса;
- 4) высокая доля госбюджета в ВВП;
- 5) развитая система социальной поддержки населения при ведущей роли в ней государства, расходы которого по этой линии составляют значительную часть государственного бюджета;
- 6) функционирование института производственной демократии.

Наиболее полно совокупность этих качеств представлена в германской модели социального рыночного хозяйства. Разновидность европейской

модели - Социал-демократическая модель близка к предыдущей (иногда ее не выделяют в особую группу), а ее особенность состоит в предельной социализации, возможной в рыночной экономике:

1) значительна роль госсектора, в структуре которого преобладают объекты социального назначения;

2) доля госбюджета в ВВП превышает 50%, в расходной части бюджета доминируют статьи, по которым финансируется социальная сфера;

3) регулирование трудовых отношений на национальном уровне, а не на уровне предприятий и отраслей;

4) государственная социальная политика включает средства, минимизирующие уровень безработицы и дифференциацию населения по уровню доходов;

5) развитая система производственной демократии.

Такая модель присуща экономикам скандинавских стран. Эта экономическая система известна как шведская модель.

Для корпоративной (азиатской) модели характерен двойственность современной промышленности. Основное место в занятости и производстве в обрабатывающей промышленности принадлежит мелким и средним предприятиям. На фоне массы мелких компаний быстро развивается концентрация капитала в отраслях тяжелой промышленности, что приводит к образованию гигантских монополий. Вертикальная интеграция фирм пронизывает всю систему деловых отношений в стране.

Это характерно для японской экономической модели, одной из особенностей которой является социальная организация общества, предусматривающая гармонизацию отношений в обществе на всех его уровнях и во всех социальных сферах на основе уважения традиций японского образа жизни. На базе этих моральных ценностей сложилась своеобразная мотивация трудовой деятельности, отличная от американского стандарта. Именно эта модель демонстрирует значение социокультурного и конфессионального факторов в экономической жизни общества.

4. Особенности исламской экономической модели.

Ислам утверждает необходимость создания и функционирования в обществе такой экономической модели, которая совмещает в себе как материальное благосостояние, так и находящиеся в его основе духовные ценности. Исламская модель не строится на основаниях капитализма или социализма, в связи с чем и экономические институты этих систем различны.

Система Ислама постоянно стремится к установлению человеческого братства, социальной и экономической справедливости и этим она отлична от капитализма, каким он должен быть при четком следовании его постулатам о господстве конкуренции, ограничении роли государства положением «ночного сторожа», господством культа наживы и товарного фетишизма, которые так критиковали К.Маркс и его последователи. В действительности в странах, на которые прежде традиционно указывали как на капиталистические, давно уже избавились от капитализма в его первоначальном диком виде. Там существует так называемая социально ориентированная рыночная экономика. Порой она столь социально ориентирована, что ее склонны называть «шведским» или «скандинавским» социализмом. Достойное положение рабочего в странах с социально ориентированной рыночной экономикой не является результатом стремления к справедливости или равноправию между людьми. Достойное положение рабочего в капиталистических странах достигалось в тяжелейшей экономической и политической борьбе профсоюзов с работодателями. Государство, стоявшее над схваткой организаций работодателей (отраслевые, региональные и общенациональные союзы промышленников и предпринимателей) и наемных работников (отраслевые, региональные и общенациональные профсоюзы), из-за опасения того, что их население устремится к социализму, существовавшему в СССР и его странах-сателлитах, вынужденно приняло решение о внедрении в жизнь массы социальных и экономических гарантий обеспечения высокого уровня жизни.

Снижение жизненного уровня основной части населения капиталистических стран после падения социалистического лагеря подтверждает данный тезис.

Система Ислама отлична от социализма стремлением к индивидуальной свободе, в том числе и в сфере экономики, что подразумевает поощрение предпринимательства. Исламом признается частная собственность и наемный труд.

Основой взаимоотношений продавца и покупателя, поставщика и переработчика на всем пути движения товара от сырья до готового товара является свободное взаимное согласие, а не государственный план. Аллах в Коране (4, 29) повелевает: «О вы, которые уверовали! Не пожирайте имущества ваших между собой попусту, если это только не торговля по взаимному согласию между вами».

Основная часть производства и распределения товаров должна быть свободна от диктата отдельных людей и их групп, стремящихся от имени государства к достижению своих корыстных целей. Именно отрыв собственности от непосредственных производителей материальных благ привел к краху страны, прежде строившие царство братства и справедливости при социализме. Экономические решения в них все чаще принимались не теми, кто досконально знал производство, а теми, кто ставился сообществом чиновников руководить предприятиями от лица государства. Принятие таких кадровых решений чиновниками не всегда было обусловлено набором деловых и профессиональных качеств. В результате руководители многих предприятий в СССР, не осознавая экономической ценности предприятий, находившихся в их руках (они лично не создавали эти предприятия и не несли полной имущественной ответственности за свои решения), принимали решения, зачастую граничившие с бесхозяйственностью.

Рыночный механизм является составной частью экономической системы Ислама, т.к. институт частной собственности без него не действенен. С другой стороны, он предполагает, что потребитель имеет

возможность выражать свои предпочтения и желание приобрести подходящий товар согласием заплатить за него цену, назначенную продавцом, которая обеспечит тому возмещение затрат и получение определенной прибыли. Необходимость этой прибыли состоит в том, что она обеспечивает возможность для производителя развивать и совершенствовать свою деятельность.

Мотив личной выгоды, существенный для деятельности в любой системе, признающей свободу предпринимательства, признается Исламом. Продажа и покупка позволены Шариатом, при условии получения взаимной выгоды. Естественно, что мотив личной выгоды может стать и источником несправедливости, т.к. продавец и покупатель стремятся каждый к своей выгоде, а границы этой выгоды не определены. Тем не менее, Аллах запретил мошенничество, обман и введение в заблуждение о качествах реализуемого товара. Это позволяет исключить асимметричность информации о товаре у покупателя и продавца, дав им возможность принимать максимально обоснованные решения.

Мотив личной выгоды обеспечивает необходимое побуждение к эффективному использованию ресурсов, данных Аллахом людям, а значит – исключает расточительство (исраф). Исключение расточительности является элементом, обеспечивающим эффективность функционирования хозяйственной системы общества. Однако, если мотив личной выгоды превращается из инструмента повышения эффективности хозяйствования в основную цель хозяйственной деятельности, то это чревато значительными социальными и экономическими проблемами.

Признание Исламом частной собственности, стремления к личной выгоде и свободы предпринимательства не приравнивает Ислам и капитализм. Это связано с тем, что объекты собственности и доходы от их использования в мусульманском обществе хотя и могут принадлежать частным лицам, но расцениваются они как доверенные Аллахом. Как сказано в Коране (2, 284): «Аллаху принадлежит то, что в небесах и на земле!»

Также: «Скажи: кому принадлежит земля и кто на ней, если вы знаете? Они скажут: «Аллаху». Скажи: «Неужели же вы не опомнитесь!» (23, 84-85).

Конкретное лицо, будучи наместником Аллаха на земле, наделяется правами собственника. Поэтому на использование самих объектов собственности, доходов от их использования налагается ряд условий этого доверения. Эти условия: поддержание с помощью получаемых средств и возможностей в обществе моральных ценностей, справедливое распределение доходов и богатства. В сборнике хадисов Муслима содержится хадис, в котором Пророк (с.г.в.) говорит о богатстве как о чем-то зеленом и душистом, т.е. соблазнительном. Тот, кто приобретает его праведно, получает от него помощь. Если же богатство приобретено без права, то приобретший его похож на того, кто кушает, но не насыщается.

Для уточнения различий между капитализмом и исламской экономической моделью, отметим следующее. Во-первых, в условиях рыночной системы покупатели выступают в качестве избирателей на выборах. Принадлежащие им средства тратятся как голоса и национальные ресурсы автоматически распределяются производителям тех товаров, которые востребованы. Значит, внешне и только внешне, рыночная система – это морально нейтральные выборы. Если все большая часть денег станет тратиться потребителями на спиртные напитки, а не на молоко, то именно производители спиртных напитков получат большую долю средств, которую используют на модернизацию производства, его развитие, еще большую рекламу и еще большую долю национального дохода. А производители молока будут работать в условиях уменьшения доходов, возможно даже на грани разорения. Это и будет, с точки зрения рынка экономически эффективным распределением национальных ресурсов в ту или иную отрасль.

Поэтому рынок внутренне – это не справедливые выборы. Их несправедливость состоит в том, что, к примеру, на этих выборах не имеют право участвовать малолетние дети даже тех, кто покупает спиртное. Их

права ущемлены. Они хотели бы развития молочного животноводства и земледелия.

Также о развитии молочного животноводства или производстве спиртных напитков не спросили пожилых людей, трудом которых создавалась экономика страны. В результате, хотя они участвовали в строительстве продовольственного магазина для реализации хлеба и молока, он будет переоборудован под продажу спиртных напитков. Пожилые люди строили завод продовольственных товаров, а его переоборудуют на выпуск вина. На рыночных выборах не могут проголосовать люди с ограниченными возможностями, заботу о которых Аллах поручил здоровым людям. Они также не имеют возможности проголосовать за свои интересы. Однако их интересы также должны учитываться. И в Исламе они учитываются при делении хозяйственной деятельности и путей добывания богатства на разрешенные и запрещенные виды. Поэтому распределение ресурсов в Исламе считается оптимальным в том случае, если долгосрочные экономические интересы всех слоев населения учтены, даже если это и будущее поколение, еще не родившиеся дети. Они имеют право на получение качественного образования, средства в развитие которого надо вкладывать уже сегодня, если необходимо обеспечить построение эффективной образовательной системы, к примеру, лишь через двадцать лет. Государство не может пассивно наблюдать за тем, как национальные ресурсы перетекают из отрасли, производящей халяль в отрасль, производящую харам. Государство должно, в первую очередь, влиять не на потребление людей, а на формирование их потребностей, воспитывая их. Это связано с тем, что если государство будет просто запрещать определенные виды деятельности или реализацию определенных видов товаров, то производство и реализация таких товаров будут продолжаться в теневом секторе экономики, что приведет к развитию коррупции и преступности. Также сложный процесс вынесения решения о развитии той или иной отрасли не должен зависеть от

мнения какой-либо организованной церкви, создание которой в Исламе не предусмотрено.

Во-вторых, в работе рыночных сил могут присутствовать несовершенства. Т.е. на рынке могут присутствовать монополии, олигополии, монополии, олигополии. В этих условиях цена не будет отражать ни овеществленного в товаре труда, ни полезности данного товара. Экономически неизбежные процесс концентрации капитала, действие эффекта масштаба производства, ведущие к сосредоточению экономической и политической власти в руках ограниченного круга лиц приводят к тому, что плата владельцам ресурсов становится несоизмеримой с реальным их взносом в благополучие общества. Противоборство экономических интересов узких групп и всего общества не должно приводить к победе узких групп только потому, что они более организованны и сплоченны, в их рядах меньше противоречий. Зная эти несовершенства рынка, общество не может позволить рынку победить само себя. В этой связи, без регулирования и контроля со стороны правительства, стремящегося к долгосрочному благополучию общества, обеспечиваемому выполнением постулатов Ислама, рыночная система не может достичь оптимального распределения ресурсов.

В-третьих, в капиталистической рыночной системе собственник, являющийся владельцем своих товаров, может делать с ними все, что захочет. К примеру, он может уничтожить часть продукции (как фермеры ряда европейских стран уничтожают молоко, чтобы повысить цены на него). В Исламе же, все принадлежит Аллаху, поэтому расточительство недопустимо, считается серьезным преступлением, приравнивается Кораном к распространению зла на земле: «А когда он отвернется, то ходит по земле, чтобы распространять там нечестие и губить посевы и потомство, - а Аллах не любит нечестия!» (2, 205). В этой связи ясно, почему Абу Бакр, первый халиф, инструктируя своего военачальника Йазида ибн Абу Суфьяна, идущего на войну, запретил ему неразборчивое уничтожение животных и растений даже на территории врага. Поэтому вопрос о допустимости этого в

мирное время ради повышения цены на производимую продукцию вообще не может подниматься. Плата потребителей за оставшийся товар увеличивается, часть произведенного товара уничтожается ради получения более высокой прибыли отдельными производителями или посредниками. Плата общества за это очень велика и исламское общество не может себе позволить этого.

В-четвертых, сама по себе рыночная экономика, даже в условиях рыночной конкуренции, не может обеспечить решения проблем безработицы, экономических циклов, защиты окружающей среды, невозпроизводимых ресурсов. Понимание этого привело и чисто капиталистические экономики к увеличению в них государственного сектора, усилению государственного регулирования экономики. И в исламской экономической мысли не отрицается, а с пониманием воспринимается управляющее воздействие государства на рыночную стихию.

В этой связи хотя рыночная система и признается мусульманскими учеными благодаря свободе, предоставляемой личности для участия в экономических отношениях в качестве производителя и потребителя материальных благ, но она не рассматривается как божественная и вечная. Рыночная экономика позволяет эффективно обеспечивать удовлетворение индивидуальных потребностей отдельных членов общества, но у исламского общества как единого целого есть и более важные потребности.

Вопросы и задания для самоконтроля

1. Приведите примеры стран, в которых функционировала или функционирует сегодня командно-административная экономика.
2. Каковы основные параметры традиционной экономической системы?
3. Какие национальные модели существуют для описания экономики развивающихся стран?
4. Какие нерыночные элементы присутствуют в японской модели?

5. Охарактеризуйте основные параметры постиндустриального общества.
6. В чем состоит необходимость исследования национальных моделей экономики?
7. Раскройте специфику исламской экономической модели.
8. Чем отличается исламская экономика от командно-административной и рыночной экономики?
9. Чем вызван интерес к исламской экономической модели сегодня? Какие преимущества реализация этой модели дает представителям различных социальных групп, религий?
10. Какова роль мотива личной выгоды в исламской экономике?
11. Какие страны наиболее близки к реализации модели исламской экономики? Обоснуйте ответ.

Темы рефератов

1. Основные черты постиндустриального общества, их наличие в мусульманских странах.
2. Китайская модель смешанной экономики.
3. Цивилизационный подход к исследованию экономических систем, характеристики исламской цивилизации.
4. Переходная экономика в России – закономерности развития.
5. Достоинства и недостатки командно-административной экономики.
6. Преимущества и недостатки рыночной экономики.

Тесты.

1. При цивилизационном подходе к классификации социально-экономических систем за основу принимаются:

- уровень развития техники и технологии
- структура экономики
- система ценностей

- способ производства
- духовно-культурные достижения

2. Критерием формационной классификации социально-экономических систем являются:

- господствующий общественный способ производства
- природно-климатические условия
- техническая основа экономики
- господствующие отношения собственности
- система ценностей

3. В марксовой модели социально-экономической системы ее развитие детерминировано:

- научно-техническим прогрессом
- надстройкой
- базисом
- системой ценностей данного общества
- изменением отношений собственности

4. Согласно теории стадий экономического роста основой разграничения социально-экономических систем является:

- уровень технологического развития
- уровень обеспечения социальной справедливости
- норма накопления
- система ценностей
- структура экономики

5. Постиндустриальная стадия сопровождается увеличением:

- доли первичных отраслей
- доли отраслей, производящих конечную, продукцию
- доли вторичных отраслей
- доли третичных отраслей
- значимости знаний и технологий

6. Согласно классификации Д. Белла отраслями производства третичного сектора являются:

- торговля, финансы, страхование, операции с недвижимостью
- наукоемкие отрасли, инновационное обслуживание, сфера услуг
- наука и образование
- транспортные и коммунальные услуги
- организация отдыха

7. В основе противоречий между Севером и Югом лежат:

- социально-экономические процессы
- духовно-культурные отношения
- технико-технологические процессы
- всемирные тенденции трансформационных процессов
- углубление и расширение пропасти между богатством и бедностью

8. Разграничение между Востоком и Западом базируется на различиях:

- социально-экономических отношений
- духовно-культурных ценностей
- протекания процессов международного разделения труда
- цивилизаций
- технологических базисов

9. Верно ли следующее утверждение: Экономическая мотивация субъектов традиционного хозяйства существенно отличается от мотивации в рамках рыночной экономики.

- Да
- Нет

10. Экономическая система решает следующие вопросы:

- что, как, для кого;
- что, как, для кого и каков темп роста;
- когда, почему, где и кто;
- каковы причины безработицы и инфляции.

11. Верно ли следующее утверждение: Уровень эффективности экономики характеризуется социальными гарантиями, которые имеют члены данного общества.

Да

Нет

12. Характеристиками свободного рыночного хозяйства выступают (1 правильный ответ):

неограниченное число участников конкуренции;

свободный доступ к рыночной информации;

ограниченная роль правительства в экономике;

верно все указанное.

Литература.

1. Добрынин А.Ф. Курс экономической теории: Учебник. Изд. 5-е испр., доп. и перераб. - Киров: «АСА», 2006. - 832 с.
2. Кочетков А.А. Экономическая теория: Учебник. – 2007. – 608с.
3. Ларионов И.К., Пилипенко Н.Н., Щербаков В.Н. Экономическая теория (политическая экономия): Учебник. Ч. 1,2. – 2006. – 1184 с.
4. Экономика. Учебное пособие. 3-е изд. / Под ред. А.Г. Грязновой. - М: КноРУС, 2009.-464 с.
5. Экономическая теория: Учебник для вузов / Под ред. Николаевой И.П.. -М.:КноРус, 2009.
6. Экономическая теория: Учебник / Под ред. А.И. Добрынина, Л.С. Тарасевича. - СПб: Изд-во «Питер», 2009.
7. Экономическая теория: Учебник / Под ред. В.Д. Камаева, М.З. Ильчикова - М: КноРус, 2007.
8. Экономическая теория: Учебник / Под ред. В.И. Видяпина, А.И.Добрынина, Г.П. Журавлевой, Л.С. Тарасевича. – М.: ИНФРА-М, 2008.

§4. Собственность как основная экономическая категория.

Отношения собственности в Исламе.

Целью является раскрытие общей теории собственности, а также позиции мусульманских авторов на проблему собственности как важнейшей экономической категории

Вопросы:

1. Теоретические подходы к исследованию собственности.
2. Виды и формы собственности.
3. Отношения собственности в исламской экономике.
4. Право собственности на землю и другие природные ресурсы.
5. Ограничение права собственности. Институт вакфа.

1. Собственность как экономическая категория.

Различные экономические школы по-разному определяют собственность и ее сущность. В рамках курса Экономикс собственность рассматривается с позиций ее владельца. Западные экономисты раскрывают собственность как отношение человека к вещи: распоряжение им, его использование.

В отечественной экономической мысли собственность раскрывается как экономическая категория, выражающая отношения между людьми по поводу присвоения (отчуждения) средств производства и создаваемых с их помощью материальных благ в процессе их производства, распределения, обмена и потребления. Общественный характер отношений собственности связан с тем, что факт принадлежности материальных благ субъекту должен признаваться не только им самим, но и другими субъектами.

Собственность как экономическая категория, существует независимо от воли и сознания людей. Еще древнегреческие философы (Клисфен - 509 г. до н.э. и Солон - 594 г. до н.э.) различали экономическую и юридическую

категории собственности. Они отмечали, что юридические законы не создают отношений собственности, они закрепляют отношения, которые фактически сложились в обществе. Как юридическая категория собственность есть субъективное толкование объективно сложившихся отношений присвоения, результат общественной потребности в закреплении того, что уже сложилось на практике.

Собственность как юридическая категория отражает установленные законом правила, которые определяют, какими вещами может пользоваться или распоряжаться то или иное лицо, а также условия, при которых такое использование или распоряжение может быть осуществлено.

Как экономическая категория собственность раскрывается в форме объектно-субъективных отношений, где объектом выступают материальные условия производства и жизнь человека (средства производства и рабочая сила), а также результаты производства (материальные блага и услуги), а субъектами – человек, товарищества, ассоциации, трудовые коллективы, представители государства, работники государственного аппарата (экономические агенты).

Определяющим моментом в содержании собственности является присвоение. Присвоение есть отчуждение объекта собственности субъектом от других субъектов. Оно может осуществляться как экономическими и неэкономическими (насильственными и юридическими) способами.

От собственности как полной формы присвоения и отчуждения отличают владение, пользование и распоряжение.

Владение – это неполное частичное присвоение. Владелец является представителем собственника. Владение – это функционирующая собственность на условиях, определяемых собственником. Например, аренда, кредит, которые предполагают срочность, платность, возвратность, а также присвоение части дохода.

Пользование – это фактическое применение вещи. Пользование представляет собой форму реализации владения и собственности. Также как

владение есть функция присвоения, так и пользование есть функция владения.

Распоряжение – это принятие решений владельцем или другим лицом по поводу функционирования объекта собственности, основанное на праве предпринимателя передавать в пользование имущество в пределах, дозволенных собственником.

Итак, собственность – это целое, а ее элементами являются владение, пользование и распоряжение. При этом распоряжение определяется пользованием, пользование определяется владением, владение определяется формами собственности.

В экономической литературе получила известность теория прав собственности. С ее позиций собственностью является не ресурс (средства производства или рабочая сила) сам по себе, а пучок или доля прав по использованию ресурса. У истоков теории прав собственности стояли два известных американских экономиста Р.Коуз и А.Алчиан.

Полный «пучок прав» состоит из 11 элементов:

- 1) право владения, т.е. право исключительного физического контроля над благами;
- 2) право пользования, т.е. право применения полезных свойств благ для себя;
- 3) право управления, т.е. право решать, кто и как будет обеспечивать использование благ;
- 4) право на доход, т.е. право обладать результатами от использования благ;
- 5) право суверена, т.е. право на отчуждение, потребление, изменение или уничтожение блага;
- 6) право на безопасность, т.е. право на защиту от экспроприации благ и от вреда со стороны внешней среды;
- 7) право на передачу прав в наследство;
- 8) право на бессрочность обладания благом;

- 9) запрет на использование способом, наносящим вред внешней среде;
- 10) право на ответственность в виде взыскания, т.е. возможность взыскания благ в уплату долга;
- 11) право на остаточный характер, т.е. право на существование процедур и институтов, обеспечивающих восстановление нарушенных правомочий.

Права собственности понимаются как санкционированные обществом (законами государства, традициями, обычаями, распоряжениями администрации и т.д.) поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием благ и касаются их использования.

Отношения собственности в этой теории раскрываются как следствие ограниченности ресурсов: без какой-либо предпосылки редкостей бессмысленно говорить о собственности. Поэтому отношение собственности – это система исключений из доступа к материальным и нематериальным ресурсам. Если отсутствуют исключения из доступа к ресурсам, следовательно, они – ничьи, никому не принадлежат или – что одно и то же – принадлежат всем, ибо имеется свободный к ним доступ. Согласно данной теории такие ресурсы не составляют объекта собственности.

2. Виды и формы собственности

Каждой экономической системе присущ свой набор форм собственности.

В наиболее отсталых странах, где сохраняется натурально-общинный уклад, земля и орудия труда принадлежат общинам, ведущим коллективное хозяйство с натуральным, уравнивательным распределением произведенных благ между ее членами.

В мелкотоварном укладе доминирует частная собственность на производственные ресурсы, основанная на личном труде ремесленника, кустика или крестьянина.

В частнокапиталистическом укладе на производственные ресурсы господствует собственность частных предпринимателей, использующих наемный труд. Определенная их часть находится также в собственности государства.

В административно-командной системе важнейшие производственные ресурсы были в собственности, прежде всего государства, а также производственных кооперативов (например, колхозов и артелей в бывшем СССР), функционировавших главным образом в сельском хозяйстве. Непосредственные производители здесь выступают как собственники таких ресурсов, как знания, рабочая сила. Распределение потребительских благ было довольно равномерным, а в некоторых аспектах (услуги образования, здравоохранения и др.) даже с элементами уравнительности. В преимущественном положении находился узкий слой правящей партийно-государственной номенклатуры, имевший привилегии в доступе к потребительским благам (жилью, услугам санаториев и других лечебно-оздоровительных учреждений, дефицитным видам продуктов питания и одежды и др.).

В рыночной экономике прежде всего выделяются две основные формы собственности: государственная и частная, которые, в свою очередь, имеют много разновидностей.

Государственная форма собственности применяется в тех сферах экономики, в которых объективно велика потребность в прямом централизованном управлении, осуществлении государственных инвестиций, в которых ориентация на прибыльность не является критерием, достаточным для функционирования в общественных интересах.

Сюда относятся такие виды деятельности, которые могут функционировать только как общие: средства информации, социальная и производственная структура, экологическая защита, фундаментальная наука и наукоемкое производство, такое, как освоение космоса и т.д.

Также государственная форма собственности используется и при необходимости государственной помощи для санации терпящих банкротство негосударственных предприятий. Происходит это на основе национализации фактически убыточных предприятий, их санации с помощью государственных средств и последующей приватизацией.

Мировой опыт показывает, что государственная собственность может быть эффективной, так как имеет определенные преимущества по сравнению с другими формами собственности. Эти преимущества обусловлены ее способностью осуществлять макрорегулирование, формировать стратегию экономического развития общества в целом, оптимизировать структуру национальной экономики.

В то же время независимо от экономического и социального строя государственная собственность в большинстве случаев функционирует с меньшей эффективностью, чем другие формы.

Это связано с тем, что государственная собственность доминирует в сферах, где возможности рынка ограничены и снижается мотивация к труду.

Также можно отметить, что эффективность государственной собственности может снижаться и в отраслях с нормально функционирующим рынком из-за обезличенности собственности и утраты предприятием рыночной ориентации.

К государственной собственности непосредственно примыкает муниципальная собственность (городов, общин и т.п.), которая, однако, и на Западе, и в России квалифицируется как отличная от государственной. Однако, по своей экономической природе они родственны друг другу. Разница лишь в том, что муниципальная собственность связана с бюджетом более низкого уровня и функционирует в территориально ограниченной области национального хозяйства.

Объектами муниципальной собственности в городах становятся прежде всего системы их жизнеобеспечения: водопроводная и канализационная сети, газовое хозяйство, электроснабжение, транспорт, жилой фонд и т.д.

Частная собственность делится на индивидуальную и коллективную. Индивидуальные частные фирмы, образующие юридическое лицо, невелики по размерам и представлены в небольшом числе отраслей: ремесленном и сельскохозяйственном производстве, сфере услуг. Их собственниками являются или одно лицо, или небольшое число лиц; преобладает собственный труд (одного лица или семьи, как это имеет место в фермерских хозяйствах на селе), но в дополнение к нему может применяться и наемный труд. Во всем мире имеется несколько сотен миллионов таких хозяйств, но для них характерна огромная ротация: каждый год большое число таких фирм разоряется и ликвидируется, но на смену им приходят новые.

Кроме мелких фирм, к индивидуальной частной собственности относятся служащие для извлечения дохода имущественные объекты отдельных предпринимателей (мелких торговцев, ремесленников, лиц свободных профессий), работающих по соответствующему разрешению (патент, лицензия) от властей и не образующих юридического лица.

Коллективная собственность представлена прежде всего в виде кооперативной собственности, а также акционерной собственности и собственности совместных, смешанных предприятий.

Кооперативная форма собственности (производственная кооперация) широко распространена в большинстве стран мира. По имеющимся оценкам, в мире действует около 1 млн. кооперативных организаций, более чем 120 их видов и разновидностей, а объединяют они 600 млн. человек.

Создана международная организация «Международный кооперативный альянс», который объединяет сегодня 370 млн. кооператоров мира, в том числе и российских.

Потребительская кооперация — это кооперативы в сфере обращения (хотя они выполняют и производственные функции), но здесь работают не только его члены. Последние имеют преимущества в потреблении той или иной продукции.

Разновидностью коллективной формы собственности является акционерная собственность. Акционерная собственность возникает на основе добровольного объединения денежных средств различных слоев населения.

Ни одна из указанных форм собственности не может быть признана как лучшая, а тем более, идеальная. Проблема любой экономики состоит в поиске наиболее рационального, оптимального сочетания государственной и частной форм собственности. А при выявлении преимущественного положения одной из них критерием может быть оценка того, какая форма собственности обеспечивает в данный исторический момент и в отдаленной перспективе более высокую экономическую эффективность, более высокий уровень удовлетворения потребностей населения в благах (уровень жизни), с учетом индикаторов качества жизни (уровень занятости населения и объективные возможности для безработных получить работу; степень социальной защищенности населения, особенно по болезни и старости; состояние окружающей среды).

По совокупности этих критериев предпочтение следует отдать частной собственности, являющейся в настоящее время стержнем развитой рыночной экономики стран Запада. К формированию именно такой хозяйственной системы стремятся развивающиеся и бывшие социалистические страны. Она содержит в себе мотив прибыли, неразрывно связана с конкуренцией, что приносит наивысшую экономическую эффективность и наилучшее удовлетворение потребностей. Однако и частная собственность имеет свои недостатки, в первую очередь касающиеся занятости и безработицы. Ведь мотив прибыли и конкуренции вынуждает предпринимателей постоянно стремиться к сокращению издержек производства, в том числе и на привлечение рабочей силы.

Итак, ни одна из форм собственности не является ни идеальной, ни универсальной. Каждая форма собственности имеет свои сферы наиболее эффективного применения.

Государственная собственность успешно функционирует в сферах с ограниченными возможностями рыночного стимулирования.

Акционерная и кооперативная формы собственности целесообразны в случаях, когда требуется концентрация средств.

Частная собственность используется там, где не требуется большой концентрации средств, где необходимые средства для хозяйственной деятельности могут быть заработаны и накоплены индивидуально.

В экономической литературе помимо основных форм собственности выделяют и другие производные формы, такие, как собственность общественных организаций, ассоциаций, товариществ, религиозных организаций и т.д., семейная собственность.

3. Отношения собственности в исламской экономике.

Понятие собственности претерпело определенную эволюцию за 14 веков, прошедших со времени возникновения Ислама. Говоря о собственности, мусульманский ученый Сейид Хоссейн Наср, утверждает, что человек, будучи наместником Аллаха на земле, получает и право частной собственности. Поэтому частная собственность представляет собой «священное право от Аллаха, и поэтому ни одно правительство или социальная группа не могут лишить человека этого права».

Таким образом, исламская экономическая традиция не противостоит главному принципу современного индустриально развитого общества. А исламские запреты на использование частной собственности в ущерб интересам уммы ограничивают не саму собственность, а ее использование.

Верховным собственником мусульмане считают Аллаха. Основой для таких утверждений являются аяты Корана:

«Аллаху принадлежит то, что на небесах, и то, что на земле» (2:284)

Человек же является лишь распорядителем благ, об этом говорится в Коране:

«Веруйте в Аллаха и Его Посланника и расходуйте из того, что Он дал вам в распоряжение» (57:7)

Ханафиты различают институт владения и права собственности. Право собственности в ханафитском мазхабе – это право неограниченного распоряжения вещью и пользования результатами ее использования. Собственнику принадлежит право владения (кабз), право пользования (манфаат), право распоряжения и право извлечения доходов (тамлик). Отдельные авторы из божественной природы права собственности выводят мысль о том, что собственниками могут быть только мусульмане, заслужившие это право своей верой в Аллаха.

Понимание владения в мусульманском праве подразумевает в отличие от римского права, не фактическое обладание вещью, снабженное юридической защитой, а одно из средств доказывания права собственности. В этой связи сделка не имела юридической силы для третьих лиц, если не была подкреплена фактической передачей вещи. Мусульманские правоведы признавали ее в отношении невладельца только в том случае, если он мог доказать свои слова фактом владения вещью. Владение может иметь виды: йад (простое держание), хияза (длительное владение), хавз (квалифицированное владение). Но даже длительное владение не рассматривалось как основание возникновения права собственности – понятие приобретательной давности не используется. Ни добросовестный, ни недобросовестный владелец имущества, как бы долго он не владел им, не признавался собственником.

Способы приобретения ханафиты делили на первоначальные и производные. Первые считались естественными, когда право приобретается в отношении вещей, никому ранее не принадлежавших, в силу фактического овладения ими. При производном способе приобретения право приобретателя основывается на праве предшествующего собственника. Вещи, уже кому-то принадлежавшие, приобретаются в собственность в силу передачи (таслим). Другими способами приобретения ханафиты считали наследование и куплю. Утрачивается право собственности либо в силу факта, либо в силу закона. В первом случае прекращение происходит, если вещь

физически погибнет, собственник откажется от своего права, либо вещь исчезнет, попав в руки врага, а во втором – в результате изъятия вещи из оборота, вероотступничества собственника и т.д.

Суннитские правоведы (прежде всего ханафиты) обосновывали необходимость частной собственности аятом Корана (2, 27): «Он (Аллах) сотворил для вас все, что есть на земле». Аллах, которому принадлежит все на небесах и на земле, предоставил людям возможность приобретать, владеть и пользоваться всяким движимым и недвижимым имуществом, что порождает уважительное отношение к частной собственности. Мусульманин должен воздерживаться от всякого пользования, способного нанести вред другому мусульманину. Мусульманские юристы выделяли категории имущества, на которое может распространяться право частной собственности: продукты, полученные собственным трудом от использования природных ресурсов, военные трофеи, результаты ремесленной деятельности. Не могли находиться в частной собственности земли и имущество немусульман, перешедшее к мусульманам мирным путем, а также имущество умерших людей, не оставивших наследника.

Ссылаясь на хадис пророка Мухаммеда (с.г.в.): «Любой, погибший при защите своего имущества (становится) шахидом (мучеником за дело веры)» (хадис №1053 Бухари), мусульманские правовые школы развили идею неприкосновенности частной собственности. Во всех четырех мазхабах выработан ряд норм, направленных на защиту права собственности: «приказ о распоряжении чужой собственностью недействителен», «никто не вправе распоряжаться собственностью другого лица без его разрешения», «никто не может присваивать имущество другого лица без правового основания». С позиций мусульманского права право собственности не утрачивается в силу давности; находка не признается основанием возникновения права собственности: утерянная вещь, где бы она не находилась, должна быть возвращена собственнику без каких-либо притязаний нашедшего на вознаграждение.

В отношении собственности можно выделить определенную неоднозначность только отдельных представителей шиитского учения, что позволяет их современным идеологам говорить о правомерности как национализации, так и сохранения частной собственности. Такой подход вытекал из прямого толкования Корана, его положения о том, что стремление к мирским благам ведет к духовному упадку и моральной деградации личности. Поэтому с одной стороны современные радикальные шииты (например, последователи Р. Хомейни) признают законными все три формы собственности, закрепленные Конституцией Ирана (государственная, частная, кооперативная), однако Р.Хомейни толковал понятие государственной собственности шире конституционного, основываясь на положении о принадлежности Аллаху земли и всего, что на ней находится. В результате хомейнисты наделяют государство абсолютным правом собственности и контролем в отношении собственности, считая, что владением государства может быть любой вид собственности, если «...у власти в исламском государстве стоят хранители и знатоки божественных предписаний, а также наследия Мухаммеда».

Преступления против собственности могут караться даже более сурово, чем убийство. Т.к. воровство имеет по шариату своим следствием отсечение конечности («Вору и воровке отсекайте их руки в воздаяние за то, что они приобрели, как устрашение от Аллаха...» Коран (5:38), а убийство может быть прощено.

4. Право собственности на землю и другие природные ресурсы

В условиях преобладания аграрного производства мусульманские правоведы считали землю важнейшим объектом собственности. Землю классифицировали, в первую очередь, по признаку принадлежности. Ханафитская школа различала в связи с этим земли: мульк – частновладельческие, мирийе – государственные, матрук – земли общего пользования и вакфные земли.

Доходы от земли мирийе непосредственно поступали в государственную казну (байт уль-мал). В состав мирийе входили поля, луга, летние пастбища, леса, бывшие частные земли, владельцы которых были убиты на войне. Земли государства находились в пользовании мусульманской общины. В отличие от этих земель в VII веке существовали земли матрук (от глагола «тарака» – забросить), которые являлись собственностью общины и не принадлежали государству. Сунниты различали два вида таких земель: 1) площади, дороги общего пользования и 2) леса, гумна и другие земельные угодья, находившиеся в пользовании жителей определенной местности. Постепенно в ходе объединения арабских племен эти земли стали считаться собственностью государства и не подлежали отчуждению.

К государственной собственности также относились «мертвые земли», т.е. необрабатываемые, никому не принадлежащие участки. По мнению Абу Ханифы, хотя такая земля никому не принадлежит, без разрешения имама она не может никем ни орошаться, ни застраиваться. Абу Ханифа утверждал, ссылаясь на Коран, что эта земля «принадлежит тому, «кто ее оживит», если это сделано с разрешения имама». Имамы имели право передавать эти земли во владение любому желающему возделывать и культивировать их своими силами. По истечении трех лет после начала обработки такой земли данное лицо получало от государства соответствующий документ на право владения ею, а со следующего года обязано было платить налог.

Общей собственностью признавались земельные участки и водоемы, принадлежащие мусульманской общине. Позиция всех четырех мазхабов была одинакова: каждый собственник обладает в отношении своей доли такими же правами, какими обладает единоличный. Считается, что сособственник обладает преимущественным правом покупки доли в общей собственности, что необходимо для исключения всякого вторжения посторонних лиц.

Согласно ханафитскому толку понятие мульк включало четыре вида

земель, соответствующие четырем способам их приобретения: а) пустыри, взятые во владение для застройки и заселения (арса); б) темлин – земли, дарованные или купленные из фонда мирийе и превратившиеся в частную собственность; в) ушрийе – земли, захваченные и распределенные в виде добычи на основании положения Корана о военных трофеях; г) хараджийе – земли, захваченные, но не распределенные как добыча, а оставленные местным жителям для обработки, они облагались твердо установленным налогом – харадж. Мульк отличался от прочих видов землевладения двумя основными признаками – свободой владения и свободой отчуждения. Все четыре вида мультка, согласно суннизму, можно было свободно отчуждать, передавать по наследству или в вакф.

Мульк содержал в себе право на поверхность земельного участка, его недра и воздушное пространство над этим земельным участком (соседи имели право обрубать ветви деревьев чужого сада, нависающие над их садом). Соответственно, собственник земельного участка мог продавать пространство над своим участком, не отчуждая самого участка.

В позициях мазхабов есть ряд противоречий по вопросу принадлежности рудников. Согласно маликитскому толку, рудник является собственностью мусульманской общины; по ханафитскому толку право собственности на рудник или шахту принадлежит владельцу земельного участка, на котором данный рудник или шахта расположены.

В отношении воды позиция различается в зависимости от ее предназначения. Если вода природных источников используется для утоления жажды человека и животных, то признавалась общественная собственность на воду при условии Если же речь шла о колодцах, каналах и источниках, дающих воду благодаря труду человека, то мусульманские правоведы признавали возможность воды быть объектом частной собственности.

5. Ограничение права собственности. Институт вакфа

С позиции Ислама верховное право собственности принадлежит Аллаху, а мусульмане осуществляют свое право собственности не столько в целях удовлетворения личных интересов, сколько во имя благополучия всей уммы. Эти положения являются основой идеи вакфа – религиозной собственности. При обращении в вакф имущество возвращается к Аллаху, людям же предоставляется лишь право пользования.

С позиций мусульманского права, понятие вакф означает неотчуждаемое имущество, переданное учредителем вакфа (вакиф – человек или группа лиц) на религиозные и благотворительные цели получателю вакфа (маукуф 'алайхи): отдельному лицу, группе или категории людей (к примеру, путникам или нуждающимся, живущим в определенной местности), общественным или религиозным организациям (медресе, мечети, больнице и т.д.). Передача эта должна быть бессрочной и без права отзыва или отмены своего решения.

Предполагается, что доходы, получаемые от использования переданных в вакф объектов собственности, должны идти на удовлетворение определенных нужд членов мусульманской общины.

Первым учредителем вакфа был Пророк (с.г.в.), когда приобрел для строительства мечети в Медине у двух мальчиков-сирот (Сухайля и Сахля), находившихся на попечении Ас'ада бин Зурары, землю, которая использовалась для сушки фиников. Сообщение об этом приводится в хадисе №1340 Бухари: «... а потом посланник Аллаха (с.г.в.) позвал к себе этих двух мальчиков и предложил им назначить цену за это место, чтобы купить ее для (строительства) мечети. Они сказали: «Нет, мы дарим его тебе, о посланник Аллаха!» - однако посланник Аллаха (с.г.в.) отказался принять в дар (этот участок) и купил его у них, а потом построил там мечеть».

Также в хадисе № 1105 Бухари приводится следующее: сообщается, что Амр бин аль-Харис, да будет доволен им Аллах, брат жены посланника Аллаха (с.г.в.) Джувайрийи бинт аль-Харис, сказал: «Скончавшись, посланник Аллаха (с.г.в.) не оставил после себя ни дирхема, ни динара, ни

раба, ни невольницы и ничего иного, кроме белой муллицы, (на которой он ездил,) своего оружия и земли (, доходы с которой он велел раздавать в качестве милостыни)».

Также одним из первых учредителей вакфа был халиф Умар (р.а.) (581-644). В хадисе №1109 Бухари сообщается: «Передают со слов Ибн Умара, да будет доволен Аллах ими обоими, что при жизни посланника Аллаха (с.г.в.) Умар пожертвовал в качестве садаки свою пальмовую рощу, которая называлась Самг. (Прежде чем сделать это,) Умар сказал: «О посланник Аллаха, у меня есть имущество, которое дорого мне, и я хочу пожертвовать его в качестве милостыни». (На это) пророк (с.г.в.) сказал: «Отдавай (, но с таким условием, чтобы) его основу нельзя было ни продать, ни подарить, ни оставить в наследство, (что же касается) фиников, то их можно будет раздавать». И Умар пожертвовал (эту рощу, чтобы доходы с нее использовались) на пути Аллаха, на (освобождение) рабов, на (помощь) неимущим и прием гостей (, а также) на (поддержку) путников и родственников. Нет греха в том, что управляющий всеми этими делами будет и сам питаться за счет этого в разумных пределах или кормить своих друзей, если только он не стремится к обогащению за счет этого».

Также в хадисе №1111 Бухари приведено: Передают со слов Абу Хурайры, да будет доволен им Аллах, что посланник Аллаха (с.г.в.) сказал: «Мои наследники не разделят между собой ни одного динара, ибо оставленное мной после (выделения соответствующих средств) моим женам и выплат тем, кто у меня работал, (предназначено для) садаки». Таким образом, выделение человеком имущества в вакф не должно затрагивать имущественных интересов тех, кто имеет первостепенное право на имущество умершего: женам (и другим наследникам) и работникам, не получившим своевременной оплаты.

Халиф Усман выкупил колодец Рума у его собственника, продававшего воду из него за высокую плату и сделал воду из него общедоступной.

Также при обосновании вакфа может быть приведен хадис,

приводимый в сборниках Муслима, ат-Тирмизи, ан-Наса'и, Ибн Маджи и Абу Дауда: «Когда дитя Адама умирает, его дела завершаются за исключением трех: непрекращающейся милостыни, знаний, которые приносят пользу другим, и праведного ребенка, который молится за него».

Таким образом, вакф уже на заре своего существования представлял собой не только религиозный институт, он имел важное социально-экономическое значение.

В истории в качестве вакфа могли выступать земля (первоначально), колодцы, мосты, плодовые насаждения, другое недвижимое имущество, движимое имущество, доля воды в водоеме, рабы, рукописные книги, наличные средства и др.

Понятие неотчуждаемость подразумевает, что имущество, переданное в вакф, не разрешено продавать, менять или передавать кому-либо, т.е. оно исключается из гражданского оборота. Продажа вакфного имущества допускается только в исключительных случаях. К примеру, если ковер в мечети, являющийся вакфной собственностью, изношен до такой степени, что на нем уже невозможно совершать молитву, то он может быть продан, однако, деньги вырученные от продажи должны быть потрачены на нужды мечети, откуда ковер был взят. Т.е. даже придя в непригодное для использования состояние вакфное имущество не может быть кем-либо присвоено.

В систему отношений по поводу вакфов включено пять участников: учредитель (вакиф), управляющий вакфом (мутавалли), служители вакфа, выгодоприобретатели (маукуф 'алайхи), судьи. Если представители власти вмешивались в отношения по поводу вакфов, то они являлись уже шестой стороной данных отношений. Мутавалли, являвшийся распорядителем вакфа, имел полномочия по управлению вакфным имуществом (в соответствии с принципами, зафиксированными при учреждении вакфа) и распределению доходов, получаемых от его использования между выгодоприобретателями. Также в его обязанности входило назначение других служителей вакфа.

Действия мутавалли находились под контролем судьи, в компетенцию которого входило разрешение споров связанных с вакфами.

Учреждение вакфа могло быть осуществлено как в письменной, так и в устной форме и договор вакфа вступал в силу с момента подписания документа (Вакфие) или публичного оглашения в мечети. Вознаграждение мутавалли обычно устанавливалось в документе, учреждающем вакф.

Основными выгодоприобретателями обычно являлись мечети, образовательные учреждения, беднейшие слои населения, путники. Однако, помимо благотворительных и религиозных, вакфы могут быть и семейными. В случае благотворительных вакфов учредитель не получал дохода от использования вакфного имущества. Семейные же вакфы учреждались именно для материальной поддержки потомков учредителя. Существовала также разновидность вакфа, сочетающая в себе обе этих характеристики.

Как правило, вакфное имущество (как благотворительных, так и семейных вакфов) не подлежало налогообложению (или имело значительные налоговые льготы), а также не подлежало конфискации со стороны государства. Широкая передача имущества в вакфную форму собственности ведет к снижению налоговых поступлений в бюджет и не стимулирует мутавалли к повышению эффективности использования вакфного имущества. Также учреждение вакфов ведет к изменению параметров наследования, зафиксированных в мусульманском праве. Таким образом, распространение вакфов связано не только с тем, что обеспеченные члены мусульманского сообщества стремились к занятию благотворительностью, поощрению наук, искоренению нищеты и безграмотности, а также и с тем, что перевод имущества в вакф позволял оградить имущество от конфискации, избежать налогообложения, изменить порядок наследования. При этом в качестве мутавалли учредитель вакфа (вакиф) мог назначить и себя и своих родственников. Также учредитель мог назначить своих родственников в качестве выгодоприобретателей.

В учениях различных школ по вопросу вакфа есть ряд различий. Абу

Ханифа утверждал, что в вакф можно обращать только недвижимое имущество, аналогичной точки зрения придерживался маликитский и ханбалитский мазхабы. Только законоведы школы аш-Шафии считали возможным установление вакфов как на недвижимую, так и на движимую собственность. Договор передачи имущества в вакф, по их мнению, считается действительным только в том случае, когда преследуется дозволенная и благородная цель.

Вопросы и задания для самоконтроля

1. В чем состоит экономическое содержание собственности?
2. Раскройте смысл понятий объект и субъект собственности.
3. Что означает владение?
4. Что означает пользование?
5. Какие отношения подразумевает распоряжение?
6. Как реализуются отношения присвоения?
7. Раскройте суть теории прав собственности.
8. Что такое пучок прав собственности?
9. Являются ли доходы реализацией отношений собственности?
10. Что подразумевают понятия экономическая власть и экономическая зависимость?
11. Какие исторические формы собственности вам известны?
12. Каковы основные черты индивидуальной формы собственности?
13. Каковы особенности частной формы собственности?
14. Каковы основные черты кооперативной формы собственности?
15. Чем отличается государственная форма собственности?
16. Имеет ли смысл выделение муниципальной формы собственности?
17. Каковы особенности акционерной формы собственности?
18. Раскройте суть процесса разгосударствления.
19. Какие формы хозяйствования существуют в настоящее время в России?
20. Раскройте юридическое содержание собственности.

21. Французский социалист П. Прудон в работе «Что такое собственность?» (1840) дал такое определение: «Собственность – это кража». Можно ли согласиться с этим утверждением?

22. Каковы критерии эффективности преобразований собственности?

Темы рефератов.

1. Собственность в постиндустриальном обществе.
2. Эффективность различных форм собственности в промышленности, сельском хозяйстве, в образовательной деятельности.
3. Собственность в современных мусульманских странах.
4. Институт вакфа у татар в дореволюционный период.
5. Функционирование института вакфа средневековье.
6. Собственность на природные ресурсы в представлениях мусульманских ученых.

Тесты.

1. Собственность – это:

- отношение человека к вещи;
- сама вещь;
- отношение людей друг к другу по поводу присвоения вещей.
- нет верного ответа.

2. Собственность, как процесс присвоения, раскрывают понятия:

- действительное право;
- пользование, владение, распоряжение;
- отчуждение.

3. Уничтожение или отчуждение собственности не допускается при (2 правильных ответа):

- пользовании;
- распоряжении;
- владении;

4. Труженик и собственник являются одним и тем же лицом при:
- пользования;
 - распоряжении;
 - владении.
5. Существование государственной собственности обусловлено:
- стремлением увеличить государственные доходы;
 - необходимостью решения общенациональных и социальных задач, поддержание уровня жизни населения;
 - наличием капиталоемких и нерентабельных отраслей (железные дороги, автомобильные дороги, угольная промышленность и т.п.);
 - все ответы верны;
 - все ответы неверны.
6. Если какое-либо имущество взято в аренду, то арендатор:
- является потенциальным собственником;
 - является полным собственником имущества;
 - распоряжается ценностью данного имущества;
 - является пользователем данного имущества.
7. Критериями эффективности функционирования любой формы собственности являются (3 правильных ответа):
- увеличение денежных доходов отдельных слоев населения;
 - обеспечение прироста национального богатства страны;
 - рост эффективности производства;
 - рост уровня жизни населения.
8. Экономические отношения собственности характеризуются:
- использованием правовых норм
 - отношениями между людьми по поводу вещей, благ
 - отношениями людей к вещам, благам
 - взаимосвязями между средствами и предметами труда
 - отношениями присвоения
9. Правовые отношения собственности включают:

- отношения людей к вещам, благам
- законодательством закрепленные юридические нормы
- отношения наследования и завещания
- отношения присвоения
- отношения между людьми, опосредованные вещами

10.К приватизации следует отнести...

- возникновение предприятия с формой коллективной собственности
- перевод предприятия на коммерческий расчет
- продажу предприятия иностранному собственнику
- перевод предприятия на аренду

11.К партнерской форме собственности относятся:

- товарищества
- общества с ограниченной ответственностью
- закрытые акционерные общества
- открытые акционерные общества
- производственные кооперативы
- коллективные (народные) предприятия

12.К корпоративной форме собственности относятся...

- смешанные товарищества
- общества с дополнительной ответственностью
- производственные кооперативы
- открытые акционерные общества
- закрытые акционерные общества

13.Объединение, в котором отсутствует технологическое и функциональное единство между предприятиями, представляет собой...

- картель
- синдикат
- концерн
- конгломерат

трест

14. Объединение, в котором предприятия утрачивают свою юридическую и экономическую самостоятельность, называется...

картелем

синдикатом

трестом

концерном

конгломератом

15. Государственная собственность это...

партнерская

корпоративная

собственность федеральных, региональных и местных органов

власти

индивидуальная

16. Объединения, в которых предприятия юридически самостоятельны, но финансово зависимы от материнской компании, называются:

картелем

трестом

концерном

синдикатом

конгломератом

17. Предприятия, находящиеся в государственной собственности, отличаются от частных...

получением максимальной прибыли

максимизацией социальных выгод

получением политических выгод

содействием выполнению общенациональных задач

18. Объектом государственной собственности является:

производство благ стратегического назначения

наукоемкое производство

- производство общественных благ
- производство товаров первой необходимости
- потребление благ индивидуального назначения

19. Сокращение размеров государственной собственности вызвано:

- национализацией
- денационализацией
- покупкой государством акций частных предприятий
- приватизацией
- предоставлением концессий

Литература.

1. Баликоев В.З. Общая экономическая теория. Учебное пособие. 10-е изд., доп. и перераб. – М: Омега-Л, 2009. - 732с.
2. Журавлева Г.П. Экономическая теория (микроэкономика): Учебник. – 3-е из., перераб. и доп. – 2010. – 934 с.
3. Куликов Л.М. Экономическая теория: Учебное пособие - М.: Финансы и статистика, 2007. - 400с.
4. Сюкияйнен Л. Мусульманское право собственности: юридическое осмысление религиозных постулатов// Отечественные записки.- 2006.-№6.// www.strana-oz.ru
5. Хейне П., Боутке П., Причитко Д. Экономический образ мышления. - М.: Вильямс, 2005.-544с.
6. Экономическая теория: Учебник для вузов / Под ред. Николаевой И.П. - М.: КноРус, 2008.
7. Экономическая теория: Учебник / Под ред. А.И. Добрынина, Л.С. Тарасевича. - СПб: Изд-во «Питер», 2010.
8. Экономика. Учебник / Под ред. А.Г. Грязновой, Т.В. Чегелевой. – М.: изд-во «Экзамен», 2007. - 597с.

Глава 2. Микроэкономика. Исламские аспекты микроэкономики

§1. Труд и заработная плата. Отношение к труду и его оплате в Исламе.

Целью является раскрытие общей теории заработной платы, специфики отношения к труду и заработной платы в исламской экономике.

Вопросы:

1. Рынок труда.
2. Теория заработной платы.
3. Труд и заработная плата в Исламе.

1. Рынок труда – это специфический вид товарного рынка, содержанием которого является реализация товара особого рода – рабочей силы, или способности человека к труду. Как экономическая категория рынок труда выражает отношения между владельцем данного товара – собственником рабочей силы (ее продавцом), с одной стороны, и владельцем средств производства (покупателем товара рабочая сила) или работодателем, с другой. На нем работники предлагают свою рабочую силу за плату, а работодатели предъявляют спрос на нее и оплату. Таким образом, на рынке труда, как и на других рынках, имеются предложения, спрос и цена, выступающая в виде заработной платы, определяемой соотношением между занятостью и безработицей. Предложения рабочей силы определяется рядом факторов: уровнем заработной платы, налоговой системы, ролью профсоюзов и другими. Спрос на рабочую силу определяется потребностью работодателей при найме людей на работу и зависит от состояния экономики, технической оснащенности производства и других факторов.

Специфичность рынка труда и товара рабочая сила определяются тем, что носитель этого товара - работник. Он является уникальной личностью, обладающей определенной способностью к труду (металлург, врач, учитель и т.п.); определенными мотивами поведения; определенным жизненным

опытом; и, наконец, психофизиологическими особенностями. Кроме того предприниматель, работодатель, может учитывать не только требования к профессии и квалификации индивида, но и его коммуникабельность, умение поддерживать добрые отношения в коллективе, его талант, трудовую мобильность и т.п.

Совершенная конкуренция на рынке труда скорее исключение, чем правило. Для большинства рынков труда типична несовершенная конкуренция. Ее крайний случай представляет монополия. Такая ситуация нередко встречается в небольших российских городах, где экономика города почти полностью зависит от одной крупной фирмы, представляющей работу основной массе населения.

На рынок труда в условиях несовершенной конкуренции влияют профсоюзы и правительство. Выделяют следующие способы их воздействия на заработную плату:

- ограничение предложения труда, которое достигается ограничением рабочего времени с помощью законодательства, лимитированием продолжительности, нагрузки и продолжительности труда;

- воздействие на предпринимателей при заключении коллективных договоров с целью повышения ставки заработной платы;

- содействие росту тех видов производства, которые вызывают спрос на труд и, тем самым, рост заработной платы;

- борьба с монополизацией производства. Монополия стремится повысить цены, сокращая производство, что отрицательно сказывается на уровне занятости и заработной плате. Выступления против монополии сдерживают тенденцию к падению заработной платы.

Проблема обеспечения равновесия на рынке труда всегда актуальна.

Как было отмечено ранее, в условиях, когда существует конкуренция на рынках труда, уровень заработной платы для каждой профессиональной группы устанавливается под влиянием взаимно уравновешивающихся спроса на рабочую силу и ее предложения. Но реальная ситуация зачастую

отличается от идеальных условий полностью конкурентного рынка труда. На несовершенном рынке на уровень заработной платы влияет политика монополии, профсоюзов.

С одной стороны, отклонения заработной платы от равновесной происходит под воздействием политики работодателей в области найма работников и установления им заработной платы. Предприятия имеют возможность сами устанавливать порядок оплаты труда своего персонала в рамках, определенных трудовым законодательством, заключая с работниками трудовой договор (соглашение), коллективный договор. С другой стороны, такое отклонение может иметь место вследствие монопольных тенденций в области предложения труда и его оплаты, порождаемых, например, профсоюзами.

Профсоюзы обычно поддерживают законодательство, которое ограничивает иммиграцию, сокращает детский труд, поддерживает обязательный уход на пенсию по достижении пенсионного возраста, способствует сокращению рабочей недели; могут «навязывать» ставку заработной платы, которая превышает конкурентную.

2. Теория заработной платы.

Теория заработной платы является частью общей теории распределения, ее разработка начинается во второй половине семнадцатого века. Отвечая на основной вопрос экономической науки о природе и причинах богатства народов и принципах его справедливого распределения, классики политической экономии исследовали вопрос об источнике богатства: кто его создает в обществе, в какой сфере общественной деятельности это происходит, что этому способствует. Ответ был сформулирован многими авторами и, в общем, он гласил, что богатство народа состоит в его труде, интенсивном и квалифицированном.

Поэтому постепенно в исследованиях появилась еще одна важная составляющая. Проблема уже состояла в исследовании структуры

способностей человека к труду, что позволяло целенаправленно их развивать. Разрешение именно этой проблемы – раскрытие структуры способностей к труду – и позволяло перейти к разрешению проблемы справедливого вознаграждения за труд, стимулирующего трудовую отдачу, а значит, и к обеспечению основ долгосрочного экономического развития.

У. Петти предваряет исследование заработной платы рассмотрением процесса труда. Он заложил методологические основы анализа производительных способностей человека, введя категорию «живые действующие силы», которая обобщала и объединяла в себе разнообразные свойства и способности человека, участвующего в процессе общественного производства; он предпринял попытку оценить денежную стоимость производительных качеств человеческой личности; предложил метод подсчета ценности каждого человека и потерь, которые имеет страна от гибели людей во время войны, эпидемий, от ссылки их за границу, на службу другим государствам.

У. Петти доказывает, что во всех конкретных видах труда есть общее, что позволяет их сравнивать – это затрата производительной энергии работника. Поэтому У. Петти считает, что заработная плата имеет в качестве своей внутренней основы объективные факторы, определяющие ее величину.

При этом У. Петти, выделяя воспроизводственную функцию заработной платы, является сторонником того, чтобы заработная плата и ограничивалась обеспечивающим выполнение этой функции уровнем, достаточным для того, чтобы рабочий мог «жить, работать и размножаться».

У. Петти не видел смысла в увеличении заработной платы сверх минимально необходимого уровня, т.к. рабочие, по причине неразвитости своих потребностей с ростом величины заработной платы предпочтут работать меньше: «Закон должен был бы обеспечивать рабочему только средства к жизни, потому что если ему позволяют получать в два раза больше, то он работает вдвое меньше, чем мог бы работать и стал бы работать».

У У. Петти мы впервые находим положение о том, что неверная модель дифференциации заработной платы является причиной стагнации экономики страны, а верное соотношение заработной платы различных рабочих – выступает фактором развития: «Цена труда должна быть точно установленной - как мы видим, это делается статутами, ограничивающими заработную плату различных рабочих. Необходимо, кстати, заметить, что несоблюдение этих законов и неприспособление их к изменениям времени весьма опасно и мешает всяким попыткам улучшить положение промыслов страны». Т.е. здесь автор показывает динамичность дифференциации заработной платы различных групп рабочих в течение времени, а также выделяет дифференциацию заработной платы в качестве ключевого фактора, способного блокировать любые попытки развития сферы производства. У.Петти выявляет факторы, влияющие на цену труда, т.е. факторы, обуславливающие дифференциацию заработной платы.

У. Петти рассматривает население государства как богатство и понимает, что накопление капитала требует превращения нищенствующих слоев в полноценных рабочих, для чего они должны достичь определенного уровня умелости. Сам же процесс приобретения умелости невозможен без достижения определенного уровня благосостояния. В этой связи он призывает государство к привлечению неимущих слоев к труду и выплате им заработной платы, чтобы они имели «подходящее занятие и прилежно работали». Т.е. он выделяет воспитательную функцию заработной платы.

И если преобразование нищенствующих слоев населения в наемных рабочих может быть обеспечено через выплату им заработной платы, то создание рабочих с высокой квалификацией, интеллектуально и духовно развитых личностей только за счет использования заработной платы, по мнению У. Петти, вряд ли возможно. Заработную плату он, в основном, расценивает как средство для удовлетворения физических потребностей рабочих. Поэтому он советует использовать часть средств государства на повышение квалификации рабочего, обогащение его системы потребностей,

развивая «... занятия, которые приносят развлечения и отдых для ума, и, практикуемые умеренно, поднимают квалификацию людей и располагают их к занятиям, которые сами по себе имеют большое значение».

Итак, У. Петти видит в качестве причин экономического развития, т.е. «причин роста богатства народа», движение в двух направлениях. Во-первых, движение по экстенсивному пути, т.е. увеличение доли населения, занятого производительным трудом. Для этого он предлагает использовать воспитательную функцию заработной платы, т.е. выплачивать средства работнику не столько за выполнение им важных для работодателя трудовых функций, сколько за сам процесс приобщения к труду и, естественное при этом, преобразование свойств и качеств человека в нужном для работодателей направлении. При этом дифференциация заработной платы между высококвалифицированным и низкоквалифицированным трудом объективно снижается.

А во-вторых, движение к богатству народов происходит по интенсивному пути, т.е. через повышение квалификации работников. Но только создания у рабочих заинтересованности в получении более высокой заработной платы, через обеспечение ее верной дифференциации, явно недостаточно. Повышение квалификации обеспечивается также стимулированием их участия в различных мероприятиях развивающего характера. Т.е. здесь речь идет не столько о дифференциации заработной платы, поступающей непосредственно в распоряжение рабочего, сколько о дифференциации совокупных расходов работодателей и государства на воспроизводство рабочей силы с высокой и низкой квалификацией. Важно отметить, что У.Петти отмечает роль государства в обеспечении экономического развития – именно его средства должны использоваться для повышения квалификации.

Основное внимание в главном произведении своей жизни «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776) классик политической экономии А.Смит уделил выявлению отношений между

распределением и развитием экономической деятельности в долгосрочной динамике, в том числе и роли дифференциации заработной платы в развитии общественного производства.

А.Смит вводит целый ряд понятий, характеризующих производительные способности человека: «способности свободных рабочих к труду», «физические силы рабочих», «производительные рабочие силы», «производительные силы рабочих». Он отмечал, что им принадлежит решающая роль в производстве богатства, а увеличение производительности полезного труда зависит, прежде всего, от повышения ловкости и умения работника, а уже затем от улучшения машин и инструментов, с помощью которых он работает. А. Смит включал знания, мастерство и опыт людей в основной капитал общества. Он определял этот капитал, как «такой элемент производства, который приносит доход или прибыль, не поступая в обращение и не меняя владельца». «Большую ловкость и умение рабочего, - писал он, - можно рассматривать с той же точки зрения, как и машины..., которые сокращают и облегчают труд, и которые, хотя и требуют известных расходов, но и возмещают эти расходы с прибылью». Т.е. в качестве важнейшего фактора, определяющего величину заработной платы, обеспечивающего экономический рост, он выделял знания, умения, мастерство, опыт.

По мнению А. Смита заработная плата есть денежная цена труда. Он неоднократно отмечал, что за большую тяжесть труда и большее искусство работника полагается надбавка к заработной плате и что рыночная конкуренция вынуждает хозяев и работников каким-то образом осуществлять хотя и грубо, но справедливую оценку затрат разного характера. Т.е. ученый выделил в проблеме заработной платы в качестве условия выполнения ею стимулирующей функции, способность работодателей и работников оценивать трудовые затраты, знания, квалификацию работников.

А. Смит ввел понятие «естественной цены» заработной платы, которую он считал ценой труда, обеспечивающей рабочего физиологическим

минимумом средств существования, необходимых для жизни и воспитания детей. В качестве факторов, оказывающих влияние на заработную плату, А. Смит также указывал на условия жизни в той местности и в то время, где и когда совершается труд, включая исторический и культурный аспекты.

А. Смит уже не разделял мнения, что повышение заработной платы делает рабочих ленивыми и уменьшает стимулы к труду. Он считал, что работники с относительно более высокой заработной платой, особенно сдельной, работают с большей производительностью. Это, в свою очередь, ведет к большему накоплению капитала и экономическому росту.

А. Смит выявил такие факторы заработной платы, как приемлемость различных видов занятий, затраты на приобретение трудовых навыков, степень постоянства работы по найму, ответственность наемных работников, вероятность получения ожидаемой оплаты в условиях, когда в некоторых профессиях она совсем не гарантирована.

Раскрывая проблемы заработной платы, А. Смит исходил из предположения, что рынок труда является совершенно конкурентным, трудовые ресурсы свободно перераспределяются в рамках национальной экономики между профессиями, т.е. по его представлениям труд однороден, делим, абсолютно текуч.

Проблема распределения занимает важное место в экономической теории Д. Рикардо. В работе «Начала политической экономии и налогового обложения» в разделе «О заработной плате» он дал определение естественной цены труда, под которой он понимал стоимость средств существования рабочего и его семьи, описал механизм установления рыночной цены труда и ее стремление к естественной цене. «Как и все другие предметы, ... труд имеет свою естественную и свою рыночную цену. Естественной ценой труда является та, которая необходима, чтобы рабочие имели возможность существовать и продолжать свой род без увеличения или уменьшения их труда. ... рыночная цена труда есть та цена, которая действительно платится за него в силу естественного действия между

предложением и спросом: труд дорог, когда он редок, и дешев, когда имеется в изобилии». Как следствие, по Д. Рикардо, «заработная плата подвержена повышению и падению в силу изменения: 1) предложения и спроса на рабочие руки; 2) цен товаров, на которые расходуется заработная плата». Т.е. вслед за А.Смитом и другими классиками в качестве важного фактора дифференциации заработной платы он выделяет затраты на выполнение ею своей воспроизводственной функции.

Д. Рикардо считает, что величина заработной платы объективно обусловлена и «...размеры заработной платы должны быть предоставлены честной и свободной рыночной конкуренции и никогда не должны контролироваться вмешательством законодательства».

Идеи классиков политической экономии быстро одержали победу над другими течениями и на протяжении всего XIX века оставались главными и определяющими экономическую мысль того времени. Однако в конце XIX века экономисты стали осознавать, что в жизни общества происходят серьезные изменения. Наиболее важное место в их представлениях занимало возросшее сознание роли, которую играет человеческий фактор. В связи с этим формируется целый ряд направлений и школ, теоретически обосновывающих социально-экономическую, социально-психологическую природу человека и его производительных способностей. Среди них выделяется течение, которое рассматривало человека с его производительными способностями как «капитал» (Д. Мак-Куллох, И. Фишер, Дж. Б. Кларк, А. Маршалл, И. Тюнен, Н. Сениор, Л. Вальрас и др.).

Заметное влияние на судьбу этого течения в начале XX века оказал А. Маршалл, один из влиятельных лидеров неоклассического направления того времени. В своей работе «Принципы экономической науки» он отмечает, что «развитие рода человеческого - увеличение его численности, укрепление его здоровья и силы, умножение его знаний и способностей, обогащение свойств его характера» должны составлять цель всех экономических исследований¹».

¹ Маршалл А. Принципы экономической науки. – М.: Прогресс, 1993. т. 1. – с. 11.

Но в то же время от самой идеи «человеческого капитала» он отказался, назвав ее «нереалистичной», тем более что данный подход еще контрастировал с реальным положением рабочего класса того времени.

Сам А. Маршалл возвратился к неоклассической позиции, рассматривающей в качестве экономической формы движения производительных способностей человека труд «как фактор производства». Под трудом он понимал «всякое умственное или физическое усилие, предпринимаемое с целью достичь какого-либо результата». Заработная плата выступает у неоклассиков как факторный доход, получаемый в процесс обмена труда на умственные и физические способности человека.

Итак, классическая и неоклассическая экономические школы исходили из представления о труде как функции способностей человека к труду и в анализе движения способностей не выходили, в целом, за пределы рамок самого труда. И, соответственно, заработную плату представители этих школ рассматривали как вознаграждение за труд, а ее дифференциация определяется, по их мнению, необходимостью выполнения ею своих функций.

К. Маркс трактует сущность заработной платы, которая есть форма проявления стоимости (цены) рабочей силы, но это такая форма проявления, в которой стоимость и цена действительно существующего товара - рабочей силы - представляются соответственно как стоимость и цена несуществующего товара – труда.

Существование человека - необходимая предпосылка существования товара «рабочая сила». Поэтому заработную плату, т.е. стоимость рабочей силы К. Маркс сводит к стоимости жизненных средств, необходимых для жизни рабочего, для воспроизводства его рабочей силы. Эти жизненные средства должны обеспечить нормальную жизнедеятельность рабочего, удовлетворение его так называемых необходимых потребностей, определяемых рядом физиологических, исторических и моральных факторов.

Американский экономист Д. Паарльберг обосновывает необходимость существования высокой дифференциации заработной платы и доходов в общем. В книге «Великие мифы экономики» в главе «Миф о том, что вознаграждать людей поровну - значит обращаться с ними справедливо», автор раскрывает последствия уравнительности в сфере заработной платы. По его мнению, они состоят в снижении производства, так как исключается побуждение к лучшей работе; в потере инициативы, поскольку образ жизни человека определяется для него другими; в исчезновении разнообразия, на смену которому приходит стандартизация; в личной несправедливости, поскольку истинные потребности человека остаются неудовлетворенными.

Представители социологической теории распределения французские экономисты Ж. Маршаль и Ж. Лейкон, отмечают необходимость использования в качестве фактора определяющего величину заработной платы понятия справедливости. Это, по их мнению, означает ограничение уровня дифференциации заработной платы. Однако делать это они предлагают так, чтобы не привести к снижению темпов экономического роста, высокой занятости, не допуская развития инфляции. Сам по себе быстрый рост экономики всегда сопровождается повышением уровня жизни наемных работников и благосостояния всего населения.

Ж. Маршаль и Ж. Лейкон полагают, что государство, используя многочисленные каналы и, прежде всего, налоговую систему, способно уменьшить резкую дифференциацию заработной платы и, в общем, неравенство доходов. Одной из функций государства, на которую ссылаются экономисты как инструмент снижения неравенства доходов, является осуществление затрат на социальные нужды населения. Государство несет эти затраты потому, что современное производство нуждается в работниках с высокой квалификацией.

В рамках неоклассического направления западная экономическая мысль второй половины двадцатого столетия в развитие имеющимся ранним представлениям о производительных способностях человека, начиная с 60-х

годов, начала разрабатывать доктрину «человеческого капитала». Доктрина «человеческого капитала» занимается сравнительно широким изучением технико-экономической стороны главной производительной силы общества и выдвинула наибольшее число вариантов анализа человеческих способностей к труду и их развития. Она исследует внутреннюю структуру живых производительных сил человека; конкретные процессы их производства и воспроизводства, границы и всю систему этой специфической сферы экономики. Доктрина «человеческого капитала» базируется на двух самостоятельных теориях: теории «инвестиций в человека» и теории «производства человеческого капитала».

Теория «инвестиций в человека» была первой из представлений западных экономистов о воспроизводстве производительных способностей человека. Ее авторы - Ф. Махлуп (Принстонский университет), Л. Туроу (Массачусетский технологический институт), Б. Вейсброд (Висконсинский университет), Р. Уикстра (Колорадский университет), С. Боулс (Гарвардский университет), М. Блауг (Лондонский университет), Б. Флейшер (университет штата Огайо), Р. Кэмпбэлл и Б. Сиджел (Орегонский университет) и др. Экономисты этого течения исходят из кейнсианского постулата о первостепенной важности инвестиций в развитии экономики. Предметом исследования рассматриваемой концепции являются как внутренняя структура самого «человеческого капитала», так и специфические процессы его формирования и развития.

Авторами теории «производства человеческого капитала» являются Теодор Шульц и Йорем Бен-Порет (Чикагский университет), Гари Беккер и Джекоб Минцер (Колумбийский университет), Ричард Пэлмэн (Висконсинский университет) и др.

По основным теоретическим положениям и выводам теории «производства человеческого капитала» и «инвестиций в человека» имеют много общего. При этом они отличаются методологическими подходами и пониманием технико-экономического процесса воспроизводства

производительных способностей человека. Включение процесса формирования и развития созидательных способностей человека как самостоятельной стадии производства в систему экономического движения способностей человека к труду является важным методологическим достижением западной экономической мысли и означает определенное сближение западной и отечественной экономической мысли.

Это позволяет из совокупности производительных способностей человека, вычленив те, которые функционируют непосредственно как труд и приносят их владельцу «чистую заработную плату», и те, которые функционируют как капитал - человеческий капитал и природные способности - и приносят их владельцу соответственно доход на капитал и ренту на природные способности. Таким образом, понятие «труд» как функция производительных способностей человека в теории «человеческого капитала» сужается.

Сущность заработной платы проявляется в ее функциях. Сегодня в качестве основных выделяют: воспроизводственную, мотивационную, регулируемую.

Воспроизводственная функция обеспечивает работнику объем потребления материальных благ и услуг на уровне, достаточном для нормального воспроизводства рабочей силы и повышения интеллектуального потенциала в соответствии с изменяющимися техническими и социальными требованиями производства.

Мотивационная функция состоит в возможности побуждать работника к трудовой активности, повышению эффективности труда. Реализация данной функции осуществляется руководством предприятия через конкретные системы оплаты труда.

Регулирующая функция играет роль баланса интересов работников и работодателей. Она выступает регулятором спроса на продукцию и услуги предприятия, а также на рабочую силу на рынке труда. Основа реализации регулирующей функции заключается в дифференциации оплаты труда по

группам работников, по приоритетности деятельности или другим признакам. Тем самым вырабатывается определенная политика по установлению уровня оплаты труда для различных категорий работников.

Величину заработной платы определяет не только количество денег, которым будет располагать работник, но и то, что он может на эти деньги приобрести. Покупательная способность денег определяется соотношением номинальной и реальной заработной платы.

Номинальная заработная плата - это вся начисленная сумма заработной платы работника без вычета налогов и обязательных платежей.

Располагаемая заработная плата это начисленная сумма оплаты труда работника за вычетом налогов на доходы физических лиц и обязательных платежей.

Реальная заработная плата - количество материальных благ и услуг, которое можно приобрести на номинальную заработную плату, т.е. покупательная способность номинальной заработной платы.

Формы и системы заработной платы представляют собой способы установления зависимости величины заработной платы от количества и качества затраченного труда с помощью совокупности количественных и качественных показателей, отражающих результаты труда. Основное их назначение – обеспечение правильного соотношения между мерой труда и мерой его оплаты, а также повышение заинтересованности рабочих в эффективном труде. Основными формам и заработной платы являются повременная и сдельная формы оплаты.

При повременной оплате мерой труда является отработанное время, заработная плата начисляется в соответствии с тарифной ставкой работника или окладом за фактически отработанное время.

При сдельной оплате мерой труда является выработанная рабочим продукция, и заработок зависит от количества и качества произведенной рабочим продукции, так как при данной системе заработная плата

начисляется за каждую единицу продукции исходя из установленной сдельной расценки.

Выбор сдельной и повременной форм оплаты труда зависит от ряда факторов: характера применяемого оборудования, особенностей технологического процесса, организации производства и труда, требований к качеству продукции, использованию трудовых и материальных ресурсов.

3. Труд и заработная плата в Исламе.

Труд в концепции Ислама – нераздельная часть религии, поклонения, что ярко проявляется в хадисе: «По свидетельству Рифа'а бин Рафи': «Однажды Пророка (с.г.в.) спросили: «Какое из приобретений является наилучшим?» Он сказал: «То, что человек приобрел трудом рук своих, а также то, что принесла ему добрая торговля». В Коране слово работа (ал-'амал) упоминается в 360 аятах, его синоним - ал-фи'ал – присутствует еще в 109 стихах. Все вышеупомянутые аяты подчеркивают необходимость труда.

В Исламе не отдается предпочтения какому-либо определенному виду труда, его выбор предоставляется людям, в зависимости от условий и возможностей которыми они располагают, а так же в соответствии с их способностями. Как приводится в Коране (62 сура, 10 аят) «А когда кончена будет молитва, то расходитесь по земле, и ищите милости Аллаха, и поминайте Аллаха часто, - может быть, вы будете счастливы!» имеется в виду то, чтобы человек стремился занять себя какой либо деятельности для благоустроенности своей жизни и своей семьи.

В Коране описывается история Марьям (Марии), матери Пророка 'Иса (г.с.) (Иисуса). Однажды у нее не было ни пищи, ни питья. При этом она опиралась на ствол пальмы. Аллах через Ангела сообщил ей: «Потряси ствол пальмы и на тебя она уронит свежие, спелые финики». Толкователи Корана объяснили суть этого аята так, что если Аллах захотел бы, то финики сами

упали бы с пальмы, но тут Аллах обучает нас тому, чтобы мы всегда стремились работать и добиваться всего своим трудом.

Поощрение Исламом трудолюбия в земледелии столь велико, что как упоминалось в лекции о собственности, необработанная земля преимущественно должна быть передана в собственность того, кто занялся ее обработкой (сборник хадисов Бухари, 1009): «Передают со слов Аиши, да будет доволен ею Аллах, что пророк (с.г.в.) сказал: «Тот, кто занимается обработкой ничейной земли, имеет преимущественное право (на владение ею)».

Ислам предписывает мусульманам трудиться, чтобы зарабатывать себе на жизнь и ни от кого не зависеть. Мы должны обращать особое внимание на то что допустимо зарабатывать только разрешенным путем и не получать доходов от запрещенных видов деятельности. Пророк (с.г.в.) обрадовал обещанием награды тех, кто честно трудился. Он сообщил, что в Судный день те, кто торговали законно, будут вместе с пророками.

В первую очередь заработавший средства должен направлять их на снабжение своей семьи, удовлетворение ее потребностей: «По свидетельству Абу Хурайры, который передал слова Пророка (с.г.в.): «Из всех динаров, которые вы расходуете на пути Аллаха, тех динаров, что вы тратите на выкуп раба, тех, что подаете как милостыню бедным, и тех динаров, что вы расходуете на жену и детей, - самыми ценными (перед Аллахом) будут те, что вы тратите на свою семью». Считается, что тот человек, который усердно трудится, чтобы обеспечить свою семью всем необходимым, более угоден Аллаху, чем тот, кто целые дни посвящает молитве, забывая о нуждах родных ему людей.

Концепция братства и равных взаимоотношений между всеми членами уммы, равенства перед законом немислима без обеспечения экономической справедливости. В Коране утверждается: «и не уменьшайте людям их вещей» (26,183) и «горе обвешивающим, которые когда отмеривают себе у людей, берут полностью, а когда мерят им или взвешивают, дают им меньше, чем

надо» (83, 1-2). Т.е. каждый человек должен получить то, что ему причитается, и не лишать других своей доли. В сборниках хадисов Ахмада и Байхаки приводятся хадисы, где Пророк (с.г.в.) предписывал остерегаться несправедливости, т.к. несправедливость будет как темнота в Судный день.

Особенно важны взаимоотношения работников и работодателей, которые Ислам ставит на надлежащую основу и определяет нормы справедливости взаимоотношений.

В Коране приведены критерии, по которым был нанят Муса (г.с.) мудрыми и богобоязненными людьми: Одна из них сказала: «Отец мой, найми его: ведь он – лучший, кого ты можешь нанять, сильный и верный» (Коран 28:26). Другими словами, качества используемые в труде (в данном случае – сила) должны быть при найме более важны, чем верность нанимателю. Верность же более важна при принятии человека на службу. Продолжая рассказ про найм работника, в Коране указывается, что наниматель утверждает, что не хочет затруднять нанимаемого работника: «Я не хочу затруднять тебя. Ты найдешь меня, если Аллаху угодно, праведным» - Коран 28:27).

И в случае принятия царем Йусуфа на высокую должность, связанную с выполнением управленческого труда, царь выдвигает те же принципы: силу и доверие:

«И сказал царь: «Приведите его ко мне! Я возьму его для себя». И когда он заговорил с ним, то сказал: «Ты ведь у нас сегодня сильный, доверенный». Он сказал: «Поставь меня над сокровищницами земли: ведь я хранитель, мудрый» (Коран 12:55-56).

Итак, здесь Аллах приводит качества, которыми должен обладать человек, нанятый не только для выполнения простого исполнительского труда, но нанятый на управленческий пост: он должен хранить имущество, доверяемое ему и должен обладать мудростью.

Работнику дано право на справедливую оплату его вклада в произведенную продукцию. Несправедливость, порождающая эксплуатацию,

не должна существовать. В сборнике хадисов Бухари приводится хадис №977, в соответствии с которым Пророк (с.г.в.) провозгласил, что три человека вызовут недовольство Аллаха в Судный день: «Передают со слов Абу Хурайры, да будет доволен им Аллах, что пророк (с.г.в.) сказал: «Аллах сказал: «В День воскресения Я буду противником троим: человеку (, пообещавшему) Моим (именем), а потом поступившему вероломно, и человеку, продавшему (в рабство) свободного и проевшему (полученные) за него деньги, и человеку, нанявшему работника, потребовавшему от него выполнения всего сполна, но не заплатившего ему того, что он заработал». Этот хадис не просто приравнивает эксплуатацию работника к порабощению и продаже свободного человека, что показывает всю степень отвратительности данного явления. Этот хадис четко указывает на то, что Аллах – враг этого человека.

Проблемой является, естественно, точная оценка вклада работника в произведенный продукт. Существует несколько хадисов, дающих понимание уровня минимальной и желаемой величины заработной платы. В соответствие со словами Пророка (с.г.в.), работник (мужчина или женщина) имеет право, по крайней мере, на хорошую пищу и одежду и не быть обремененным работой больше, чем он (или она) может вынести. Из этого хадиса можно сделать вывод, что «минимальная заработная плата» должна быть достаточной для получения необходимого количества пищи и одежды для себя и своей семьи без чрезмерного перенапряжения. Сподвижниками Пророка (с.г.в.) минимум оплаты труда рассматривался и как категория нравственная. В сборнике хадисов Малика передается, что третий халиф Усман (р.а.) сказал, что не надо перетруждать неквалифицированную работницу-женщину в ее работе ради средств к существованию, т.к. если кто-то будет так делать, то работница обратится к безнравственности. И он рекомендовал не перетруждать подчиненного-мужчину, т.к. это приведет того к воровству. Он рекомендовал людям быть внимательным к своим работникам, чтобы Аллах был внимательным к ним самим. Он говорил, что

на руководителя возложено снабжение работника хорошей и разрешенной законом пищей.

Вопросы и задания для самоконтроля

1. Что такое рынок труда? Как представлены на нем спрос, предложение, что представляет равновесная цена?
2. Какие неценовые факторы влияют на состояние рынка труда?
3. Какова позиция профсоюзов и государства на рынке труда?
4. Раскройте необходимость установления минимальной заработной платы на рынке труда. Не снижает ли ее наличие мотивации к труду? Какие еще социальные гарантии вы знаете?
5. Какие сегменты на рынке труда выделяются в настоящее время?
6. Как взаимосвязаны коллективные переговоры (между сообществом предпринимателей и профсоюзами) и индивидуальные переговоры между работником и работодателем?
7. Какие способности к труду выделяют представители различных экономических школ? Как это связано с их трактовкой заработной платы?
8. Раскройте сущность воспроизводственной, стимулирующей, социальной, регулирующей и воспитательной функций заработной платы.
9. В чем специфика взаимоотношений работника и работодателя с позиций Ислама?
10. Чем определяется величина минимальной заработной платы с позиции Ислама?
11. На что должны в первую очередь быть использованы средства, получаемые работником в качестве заработной платы?
12. В какой сфере деятельности предпочтительнее приложение усилий мусульманином для заработка средств к существованию?
13. Что такое инвестиции в человека? Можно ли найти в учении Ислама обращение к этой теме?
14. Раскройте содержание сдельной и повременной оплаты труда.

15. Необходимо ли стремиться к уравнительности при оплате труда работников?

16. В чем состоит ценность теории человеческого капитала?

17. Возможно ли снижение реальной заработной платы при повышении номинальной? Обоснуйте свой ответ.

Темы рефератов

1. Факторы, обуславливающие дифференциацию заработной платы в современной российской экономике и в исламских странах.

2. Отношение к труду в современной России.

3. Трудовые взаимоотношения в Исламе.

4. Отношение пророка Мухаммеда (с.г.в.) к рабству.

5. Отношение Ислама к различным видам труда (торговля, сельское хозяйство, промыслы, научная деятельность).

6. Трудовой потенциал мусульманских стран и эффективность его использования.

7. Трудовая миграция в мусульманских странах.

Тесты

1. Заработная плата, как форма дохода - это

Стоимость товара рабочая сила на рынке труда

Вознаграждение за труд наемных работников

Взносы предпринимателей на социальное страхование наемных работников

Взносы предпринимателей в фонды пенсионного обеспечения

Взносы в фонды медицинского обслуживания

2. Минимальная заработная плата представляет собой...

доход, гарантирующий удовлетворение основных жизненных потребностей наемного работника

доход наемного работника, превышающий в два раза величину прожиточного минимума в стране

- минимальную прибыль предпринимателя
- оплату труда в виде наименьшей месячной ставки
- минимальный размер почасовой оплаты труда

3. Спрос на труд зависит от:

- динамики заработной платы
- величины предельного продукта, создаваемого трудом
- соотношения стоимости труда и техники
- спроса на деньги
- процентной ставки
- уровня доходов трудящихся

4. Реальная зарплата зависит от:

- динамики номинальной зарплаты
- отдачи капитала
- динамики цен на потребительские блага
- величины расходов семьи
- отдачи труда

5. Изменения в уровне реальной заработной платы можно определить, сопоставляя изменения в уровне номинальной зарплаты с изменениями в...

- уровне цен на товары и услуги
- норме прибыли
- ставках налогообложения
- продолжительности рабочего времени

6. Безработными считаются:

- все неработающее население
- желающие работать, но не имеющие возможности получить соответствующую своей профессиональной подготовке работу
- неработающие и получающие пособие по безработице

утратившие способность к труду

учащиеся, студенты, аспиранты

7. Английский экономист А.В.Филлипс вывел:

обратную зависимость между динамикой уровня номинальной заработной платы и безработицей

прямую зависимость между динамикой номинальной заработной платы и безработицей

обратную зависимость между безработицей и степенью изменения реальной заработной платы

прямую зависимость между безработицей и степенью изменения реальной заработной платы

функциональную зависимость между оплатой труда и безработицей

8. Кривая Филлипса отражает в краткосрочном периоде:

функциональную зависимость между уровнем цен и безработицы

уровень безработицы и занятости

уровень инфляции и массой денег

обратную зависимость между темпами инфляции и нормой безработицы

изменения уровня заработной платы и прибыли

9. Formой проявления естественной безработицы является:

фрикционная

добровольная

институциональная

скрытая

застойная

циклическая

10. Предприятие, на рынке труда, в условиях монополии будет:

устанавливать большую ставку заработной платы

назначать меньшую ставку заработной платы

сокращать прибыль

меньше нанимать работников при отсутствии монополии на рынке
продукции

не изменять ставку заработной платы

11. Монопсонию на рынке труда – это когда...

спрос на рабочую силу предъявляется только одним предприятием

предложение рабочей силы характеризуется конкуренцией

уровень заработной платы ниже, чем на конкурентном рынке труда

спрос на рынке труда характеризуется конкуренцией

предложение труда ограничено

12. Выравнивание различий в уровнях зарплаты происходит из-за того,
что...

все виды работы требуют равной производительности труда

имеется разница в привлекательности работы

различия отрасли экономики предъявляют разный спрос на труд

на предприятиях одной и той же отрасли в стране имеются
значительные различия в капиталовооруженности рабочих

13. Профсоюзы играют роль...

олигополиста

картеля

монополиста

ценового лидера

14. Формой проявления вынужденной безработицы является:

технологическая

структурная

фрикционная

циклическая

институциональная

добровольная

15. Спрос на труд зависит от:

динамики заработной платы

- величины предельного продукта, создаваемого трудом
- соотношения стоимости труда и техники
- спроса на деньги
- процентной ставки
- уровня доходов трудящихся

16. Реальная зарплата зависит от:

- динамики номинальной зарплаты
- отдачи капитала
- динамики цен на потребительские блага
- величины расходов семьи
- отдачи труда

17. Реальная заработная плата – это...

количество товаров и услуг, которое можно приобрести на номинальную заработную плату

заработная плата, оставшаяся после вычета налогов и других платежей

- сумма расходов семьи в течение месяца
- заработная плата плюс трансферты
- сумма доходов семьи

18. Минимальная заработная плата представляет собой...

доход, гарантирующий удовлетворение основных жизненных потребностей наемного работника

доход наемного работника, превышающий в два раза величину прожиточного минимума в стране

- минимальную прибыль предпринимателя
- оплату труда в виде наименьшей месячной ставки
- минимальный размер почасовой оплаты труда

19. Рост заработной платы является:

- причиной уменьшения совокупного спроса
- следствием снижения уровня производительности труда

- фактором снижения издержек производства
- источником инфляции издержек
- источником роста совокупного спроса

20. Минимальная заработная плата представляет собой...

- доход, гарантирующий удовлетворение основных жизненных потребностей наемного работника
- доход наемного работника, превышающий в два раза величину прожиточного минимума в стране
- минимальную прибыль предпринимателя
- оплату труда в виде наименьшей месячной ставки
- минимальный размер почасовой оплаты труда

21. Рост заработной платы является:

- причиной уменьшения совокупного спроса
- следствием снижения уровня производительности труда
- фактором снижения издержек производства
- источником инфляции издержек
- источником роста совокупного спроса

22. Номинальная заработная плата – это...

- начисленная заработная плата
- заработная плата за вычетом налогов и других платежей
- заработная плата плюс денежные поступления из других источников
- стоимость средств существования работника

23. На рынке труда в качестве цены выступает:

- почасовая оплата труда
- процент
- заработная плата
- рента
- дивиденд

24. Факторы, обуславливающие повышение стоимости рабочей силы:

- рост квалификации наемных работников
- возвышение потребностей населения
- рост интенсивности труда
- снижение уровня интенсивности труда
- снижение уровня общественной производительности труда
- избыток рабочей силы на рынке труда

25. Факторы, обуславливающие понижение стоимости рабочей силы:

- рост общественной производительности труда
- вовлечение в процесс производства женского и детского труда
- благоприятные природно-климатические условия
- рост интенсивности труда
- дефицит рабочей силы на рынке труда

26. Одной из особенностей рынка труда является его зарегулируемость, которая проявляется в:

- законодательном установлении минимальной заработной платы
- купле-продаже рабочей силы
- установлении темпов роста заработной платы на основе трехстороннего соглашения
- свободном найме работника
- повременной оплате

Литература.

1. Беккин Р.И. Исламская экономическая модель в мусульманском мире: некоторые исторические факты // Проблемы современной экономики. - №4 (12). – 2004. – С.272-279.
2. Жданов Н.В. Исламская концепция миропорядка: международно-правовые, экономические аспекты.- М.,1991.
3. Рысин В. Т. Современная экономика как система. Учебное пособие для студентов ВУЗов. Издательство «Анкил», 2006 г. – 256с.

4. Экономическая теория. /Под ред. Кочеткова А.А. Издательство «Дашков и К», 2009 г. - 608 с.

5. Экономическая теория. Изд. испр. и доп. / Под ред. Видяпина В.И. Учебник для студентов, аспирантов экон. специальностей. Издательство «Инфра-М», 2007 г. – 672с.

6. Экономическая теория в XXI веке - 4(11): Институты экономики./Под ред. Осипова Ю.М. Издательство «Экономистъ», 2006 г. – 432с.

§2. Предпринимательство и прибыль. Специфика предпринимательской деятельности в исламской экономике.

Целью является раскрытие одного из факторов производства – предпринимательства и его отдельных особенностей в исламской экономике.

Вопросы.

1. Содержание предпринимательской деятельности.
2. Предпринимательство в Исламе.

1. В словаре В.И. Даля слова «предприниматель» и «предпринимательство» являются производными от слова «предпринять» (то есть сделать что-либо, создать, организовать, наладить, заключить сделку, вступить в соглашение).

Понятия «предприниматель» и «предпринимательство» в современном смысле впервые употребил английский экономист конца XVII - начала XVIII веков Ричард Кантильон (1680–1734). По его мнению, предприниматель – это человек, действующий в условиях риска. Источником богатства Кантильон считал землю и труд, которые и определяют действительную стоимость экономических благ.

Позже французский экономист Жан-Батист Сей (1767—1832) в книге «Трактат политической экономии» (1803г.) сформулировал определение

предпринимательской деятельности как соединение, комбинирование следующих трех факторов производства: труд, земля и капитал.

На рубеже XIX – XX веков начинается осознание значения и роли института предпринимателя и предпринимательства. В начале XX века к указанным выше трем классическим факторам производства отдельные авторы начинают добавлять четвёртый фактор – организацию. С этого времени понятие предпринимательства расширяется, как и придаваемые ему функции.

В Большой экономической энциклопедии под ред. А.Н. Азрилияна дается следующее определение: «Предпринимательство – инициативная самостоятельная деятельность граждан, направленная на получение прибыли или личного дохода, осуществляемая от своего имени, под свою имущественную ответственность или от имени и под юридическую ответственность юридического лица».

Согласно современному российскому законодательству (Гражданский кодекс) под предпринимательской деятельностью понимаются: «... самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом – продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг, лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке».

Предприниматель может осуществлять любые виды хозяйственной деятельности, не запрещённые законом, включая коммерческое посредничество, торгово-закупочную, консультативную и иную деятельность, а также операции с ценными бумагами.

Предприниматель в своей деятельности призван обеспечить необходимую комбинацию или необходимое сочетание личной выгоды с общественной пользой в целях получения прибыли. Соответственно можно сказать, что предпринимательство является деятельностью, которая связана с вложением средств в целях получения прибыли на основе сочетания личной выгоды с общественной пользой.

Важнейшие черты предпринимательства:

- самостоятельность и независимость хозяйствующих субъектов.

Любой предприниматель свободен в принятии решения по тому или иному вопросу, в рамках правовых норм.

- экономическая заинтересованность. Главная цель предпринимательства – получение максимально возможной прибыли. Вместе с тем, преследуя свои сугубо личные интересы, предприниматель способствует достижению общественного интереса.

- хозяйственный риск и ответственность. При любых, самых выверенных, расчётах неопределённость и риск остаются.

Перечисленные важнейшие признаки предпринимательства взаимосвязаны и действуют одновременно.

Предпринимателем, или субъектом предпринимательства, согласно российскому законодательству могут быть граждане страны, признанные дееспособными в установленном законом порядке (не ограниченные в дееспособности). Граждане иностранных государств и лица без гражданства могут выступать в качестве предпринимателей в пределах правомочий, установленных законодательством.

Ряд функций, таких как организация деятельности, принятие решений, несение ответственности, связывает предпринимательство с управленческой деятельностью. Однако отождествление предпринимателя и менеджера неверно, т.к. различны, в первую очередь, функции каждого из них в процессах хозяйственной деятельности. С одной стороны, понятие «предпринимательство» шире понятия «управленческая деятельность». С другой, эффективное управление (менеджмент) со всеми его нынешними функциями по силам не каждому предпринимателю.

В современной экономической литературе существуют различные интерпретации понятия «предприниматель» и «предпринимательская деятельность». Так, в работе Макконнелла К.Р. и Брю С.Л. «Экономикс:

принципы, проблемы и политика» раскрытия содержания термина «предприниматель» используются следующие характеристики:

1. Предприниматель берет на себя инициативу соединения ресурсов земли, капитала и труда в единый процесс производства товара или услуги.
2. Предприниматель берет на себя трудную задачу принятия основных решений в процессе ведения бизнеса.
3. Предприниматель - это новатор, лицо, стремящееся вводить в обиход на коммерческой основе новые продукты, новые производственные технологии, новые формы организации бизнеса.
4. Предприниматель - человек, идущий на риск.

В работе Э. Дж. Долана и Д.Е. Линдсейя «Рынок: микроэкономическая модель» предпринимательство раскрывается как «процесс поиска новых возможностей, использование новых технологий и новых сфер вложения капитала, преодоление старых стереотипов и границ».

В целом, в современной экономической литературе предприниматель рассматривается как лицо, соединяющее в процессе экономической различные факторы производства, самостоятельно принимающее экономические решения, проводящее в жизнь новаторские идеи, проявляющее инициативу, неординарность мышления, способное пойти на риск ради получения прибыли.

Исследованию предпринимательства сегодня посвящен огромный пласт литературы. Ее изучение позволяет прийти к выводу о наличии двух принципиальных подходов к определению сущности предпринимательства, его функциональной роли в экономических процессах.

В первом из подходов ученые тесно увязывают предпринимательство с собственностью на средства производства. В этом случае оно рассматривается как способ реализации собственности на капитал. Такие

взгляды были характерны для классической школы и обуславливались тем обстоятельством, что в период зарождения экономической науки собственник капитала и организатор производства зачастую являлись одним и тем же лицом.

Однако в настоящее время ситуация в значительной мере изменилась. По мере развития рыночных отношений, в хозяйственной практике предприниматели все чаще стали прибегать к внешним источникам финансирования деятельности своих предприятий. Современный предприниматель уже не обязательно является владельцем капитальных благ. В этой связи сегодня в предпринимателе видят, главным образом, организатора процесса производства, а предпринимательство рассматривают как один из факторов производства.

Целью предпринимательской деятельности является прибыль. В самом общем виде ее можно определить как превышение результатов хозяйственной деятельности над затратами трудовых и материальных ресурсов. Пути возникновения прибыли могут быть различными. В марксистской теории утверждалось, что источником образования прибыли является неоплаченный труд наемных рабочих. Однако связывать получение прибыли только с эксплуатацией трудящихся не вполне справедливо. Одним из факторов, обеспечивающих прибыльность предпринимательской деятельности, является использование результатов развития научно-технического прогресса, внедрение более совершенных и эффективных методов производства, использование более экономичных материалов, обеспечивающих экономию затрат труда и сокращение издержек.

Источником прибыли служат также профессиональные качества предпринимателя – его умение предвидеть, прогнозировать и оценить изменения в потребительском спросе, своевременно выявлять из них положительные, своевременно перестроить свою деятельность, способность вовремя приспособиться к ним. Получению прибыли служит также монопольное положение предприятия на рынке.

Таким образом, источники получения прибыли разнообразны. Все они связаны с деятельностью предпринимателя, как самостоятельного, независимого агента рыночного хозяйства. Она предполагает выполнение предпринимателем особой функциональной роли, реализуемой на основе соблюдения рыночных принципов хозяйствования (экономической свободы, юридической и имущественной ответственности и частно-экономической целесообразности).

Далее раскроем функции предпринимательства: организационную, управленческую, инновационную, производственную, аналитическую, экономическую и социальную.

Организационная функция подразумевает, что именно предприниматель создает условия, необходимые для начала процесса производства, его бесперебойного функционирования и развития. Все внутренние процессы могут быть подчинены интересам предпринимателя. Для этого он наделен полномочиями по взаимодействию с другими предпринимателями и организациями, государственными учреждениями относительно заключения договоров, принятия обязательств и т.д.

Производственная функция подразумевает необходимость соединения, комбинирования факторов производства и использование их в таком сочетании, которое обеспечивает получение максимального экономического и социального эффекта от использования ограниченных ресурсов с точки зрения соизмерения «затрат и результатов».

Управленческая функция подразумевает, что именно предприниматель на основе анализа складывающейся рыночной конъюнктуры обеспечивает оперативное принятие решений и внесение необходимых изменений в планы деятельности. Предприниматель же несет и ответственность за принимаемые экономические решения и их последствия.

В условиях высокой подвижности рыночной конъюнктуры, обусловленной рыночной конкуренцией, принятие решений осуществляется на основе постоянного изучения и анализа состояния рынка, условий

производства и сбыта продукции, изучения поведения потребителей, анализа причин изменения их вкусов и предпочтений. Это подразумевает исполнение предпринимателем аналитической функции.

Инновационная функция выражается в том, что предприниматель в современной экономике открывает новые рынки сбыта, создает новые виды товаров, внедряет новые методы производства.

В условиях рыночной нестабильности, в качестве важной выделяется социальная функция предпринимателя. Она обусловлена тем, что создание предприятия создает новые рабочие места, привлекает к производственной деятельности людей. Этим обеспечивается рост занятости населения. При этом предприниматель стремится к созданию благоприятных условий для своей деятельности и соответствующим образом преобразовать внешнюю и внутреннюю среду бизнеса. Поэтому он активно включается в процесс общественно-политической, культурной и духовной жизни общества. Тем самым, создаются предпосылки для созидательного взаимодействия общества и предпринимательских структур – в сферах науки, культуры, медицины, образования.

Но главным движущим мотивом, побудительным стимулом предпринимательской деятельности остается все же достижение коммерческого успеха в бизнесе. В нем выражается основная экономическая функция предпринимательства. Коммерческий успех подразумевает не получение более высокой прибыли. Коммерческий успех может проявляться в расширении производства, укреплении позиций предприятия на рынке. Прибыль служит лишь инструментом достижения этой стратегической цели.

Предпринимательство дает возможность максимально полно реализовать свои общественные функции, выявить свою социальную значимость, а, следовательно, и раскрыть свою сущностную основу только в условиях рыночной социально-экономической системы, и только на основе действия рыночного хозяйственного механизма. Вне рыночной организации существование предпринимателя невозможно. Только в нем, как в

персонифицированном носителе идеи экономической свободы и экономической рациональности воплощается содержание рыночной социально-экономической системы. В этом отношении предприниматель является ключевой фигурой рыночной системы, ее стержневым элементом.

Главным принципом современной рыночной экономики является многоукладность, активное вмешательство государства, использование высокопроизводительных технологий как основы экономического роста. В рыночной системе действует свобода предпринимательства, профессионального и потребительского выбора.

Экономическая сущность предпринимательства конкретизируется в его содержании. Предпринимательство представляет собой процесс в рамках воспроизводства. Основным его личностным фактором является способность предпринимателя по-новому комбинировать ресурсы: труд, капитал, землю с учётом передовых технологий и требований рынка.

Вплотную к экономическим условиям примыкают социальные условия формирования предпринимательства. Прежде всего, это стремление покупателей приобретать товары, отвечающие определённым вкусам и моде.

Социальные условия влияют на отношение отдельного индивидуума к работе, что в свою очередь влияет на его отношение к величине заработной платы, к условиям труда, предлагаемым бизнесом.

Основной единицей предпринимательской деятельности выступает фирма - производственно - технологический и имущественный комплекс, ориентированный на производство конкретного товара или услуги, коллектив людей с особыми экономическими интересами в получении прибыли и личного дохода.

В этой связи различают фирму и предприятие, их место в рыночных отношениях, правомочность участия в имущественном обороте. Существование фирм как организационных форм предпринимательства обусловлено рациональным экономическим поведением. На уровне фирмы совершаются основные микроэкономические процессы; они производят

абсолютное большинство товаров и услуг, которые распределяются, обмениваются и доводятся фирмами и предпринимателями до потребителя. На принадлежащих фирмам предприятиях, научных центрах, лабораториях, конторах и агентствах работает подавляющая часть кадров ученых, инженеров, квалифицированных рабочих и служащих.

Предприятие - это производственная единица, территориально и технологически обособленная. Предприятие не является собственником имущества, последним предприятие может владеть лишь на основе договора аренды, лизинга или др. с фирмой. Предприятие входит в состав какой-либо фирмы (иногда фирма включает лишь одно предприятие).

Не являясь собственником, предприятие не является и самостоятельным участником рыночного оборота, рыночных отношений, не может выступать субъектом имущественного права. На рынке предприятие действует как представитель фирмы или иного собственника. Существование фирм как организационных форм предпринимательства обусловлено рациональным экономическим поведением.

На деятельность предпринимательства в условиях рыночной экономики оказывает влияние целый ряд факторов. Основные внешние факторы:

- экономические – платежеспособность покупателей, изменение конъюнктуры внутреннего и мирового рынка, государственное регулирование, инфляция.

- социальные – изменение политической обстановки внутри страны и за рубежом, демографическая ситуация.

- правовые – наличие законов, регулирующих предпринимательскую деятельность и др.

Внутренние факторы:

- материально-технические – факторы, связанные с уровнем развития техники и технологии, внедрением в производство научных открытий, совершенствованием орудий и предметов труда.

– организационные – факторы, обусловленные совершенствованием организации производства, труда и управления, выбором организационно-правовой формы.

– социально-экономические – факторы, связанные с составом работников, уровнем их квалификации; отношением работников к собственности, условиями труда и быта; эффективностью стимулирования труда.

В результате непрерывного влияния на предпринимательскую деятельность многочисленных факторов происходят соответствующие изменения её состояния.

Выделяют следующие виды предпринимательства:

1. Производственное предпринимательство.
2. Коммерческое предпринимательство
3. Финансовое предпринимательство
4. Консультативное предпринимательство

Производственное предпринимательство занимает ведущее место во всей экономике. Здесь осуществляется производство продукции, товаров, работ, оказываются услуги, создаются определенные духовные ценности.

К производственному предпринимательству относятся инновационная, научно-техническая деятельность, непосредственно производство товаров и услуг, их производственное потребление, а также информационная деятельность в этих областях.

Полям деятельности коммерческого предпринимательства служат товарные биржи и торговые организации.

Товарная биржа — это разновидность оптового товарного рынка без предварительного осмотра покупателем образцов и заранее установленных минимальных партий товаров.

Цель такой биржи — создать механизм управления свободной конкуренцией и с его помощью, с учетом изменения спроса и предложения, выявить реальные рыночные цены.

Товарная биржа — наиболее развитая форма регулярно функционирующего оптового рынка товаров (зерно, уголь, металл, нефть, лес и т.д.), продающихся по стандартам.

Подобные биржи много лет действуют во всех экономически развитых странах. Классическими примерами служат такие специализированные товарные биржи, как Лондонская (цветные металлы), Ливерпульская (хлопок), Сингапурская (каучук) и др.

Помимо проведения обычной торговли с фактическими поставщиками на товарных биржах широко распространено заключение соглашений при так называемых фьючерсных сделках. Такие сделки предполагают уплату денежной суммы за товар по цене, установленной в контракте, через определенный срок после заключения сделки.

Товарные биржи выполняют следующие основные функции:

- оказание посреднических услуг по заключению торговых сделок;
- упорядочение товарной торговли, регулирование торговых операций и разрешение торговых споров;
- сбор и публикацию сведений о ценах, состоянии производства и других факторах, оказывающих влияние на цены.

Большую часть оборота товарных бирж составляют сделки не с наличным товаром (так называемые кассовые сделки), а с будущим товаром или по договорам поставки (срочные сделки).

Основное содержание коммерческой деятельности составляют операции и сделки по купле-продаже, другими словами, по перепродаже товаров и услуг.

Общая схема коммерческого предпринимательства в определенной мере аналогична схеме производственно-предпринимательской деятельности. Однако в отличие от нее здесь вместо материальных ресурсов приобретает готовый товар, который затем реализуется потребителю. Таким образом, вместо производства продукции имеет место получение готового продукта.

Основным полем деятельности финансового предпринимательства являются коммерческие банки и фондовые биржи. Они взаимосвязаны, дополняют друг друга и в целом являются основой всей кредитно-финансовой системы государства.

Коммерческий банк — это финансово-кредитное учреждение акционерного типа, кредитующее на платной основе преимущественно коммерческие организации, осуществляющее прием денежных вкладов (депозитов) и другие расчетные операции по поручению клиентов. Источник доходов коммерческого банка — разница между процентными ставками привлеченных и ссудных средств.

Операции коммерческих банков делятся на три группы: пассивные (привлечение средств); активные (размещение средств); комиссионно-посреднические (выполнение различных операций по поручению клиентов с уплатой комиссии).

Банки подвержены риску коммерческого характера, так, как обязаны, выплатить своим кредиторам деньги в заранее определенный срок с установленными процентами. Поскольку предоставленные коммерческим банком кредиты могут быть по тем или иным причинам не возвращены вовремя, банк должен обладать определенными резервами.

Фондовая биржа — это организационно оформленный, регулярно функционирующий рынок ценных бумаг, способствующий повышению мобильности капитала и выявлению реальной стоимости активов.

Принцип функционирования фондовой биржи базируется на оперативном регулировании спроса и предложения. Здесь проводятся котировки ценных бумаг. Они состоят в регулярной оценке специалистами котировочного отдела биржи курсов покупателей и курсов продавцов по всем ценным бумагам, которые проходят через биржу. Текущие курсы показывают, по какой цене в данный момент на данной бирже можно купить или продать определенные акции. Эти цены, пересчитанные по специальной

формуле, служат основой для получения индексов биржевой активности — своеобразных барометров экономической конъюнктуры.

Консультативное предпринимательство связано с предоставлением услуг специалистов, дающих советы по решению вопросов в своей области.

В зарубежной практике коммерческая, платная консультация по вопросам управления получила название консалтинг. По определению Европейской федерации ассоциаций консультантов по экономике и управлению, менеджмент-консалтинг заключается в предоставлении независимых советов и помощи по вопросам управления, включая определение и оценку проблем или возможностей, рекомендацию соответствующих мер и помощь в их реализации.

В странах с развитой рыночной экономикой вложения средств в интеллектуальный капитал в форме консультативных услуг считаются не менее эффективными, нежели вложения в новое оборудование или передовую технологию.

Консалтинговые услуги могут осуществляться в форме устных разовых советов. Однако чаще всего они предоставляются в виде консалтинговых проектов.

Все многообразие предпринимательской деятельности может быть классифицировано по формам собственности, количеству собственников, признакам законности, составу учредителей, охвату территории, численности персонала и объему оборота; по темпам роста и уровню прибыли и др.

Рассмотрим некоторые из них:

1. По формам собственности имущество предприятия может быть: частным, государственным, муниципальным, а также находиться в собственности общественных объединений (организаций).
2. По количеству собственников предпринимательская деятельность может быть индивидуальной и коллективной.
3. По признакам законности предпринимательство подразделяется на законное, незаконное, лжепредпринимательство.

Незаконным предпринимательством в соответствии со ст. 171 УК РФ является предпринимательская деятельность без регистрации или с нарушением условий регистрации, а также представление в орган, осуществляющий государственную регистрацию юридических лиц, документов, содержащих заведомо ложные сведения, либо осуществление предпринимательской деятельности без специального разрешения (лицензии) в случаях, когда такое разрешение (лицензия) обязательно или с нарушением условий лицензирования, если это деяние причинило крупный ущерб (более 200 МРОТ) организациям или государству либо сопряжено с извлечением дохода в крупном размере.

4. По составу учредителей (участников) собственного дела выделяется женское и молодежное предпринимательство.

5. По охвату территории предпринимательство подразделяется на местное, региональное, национальное, международное и мировое.

6. По темпам роста, уровню прибыльности и доходности предпринимательские организации можно подразделить на: быстрорастущие, медленно наращивающие темпы развития; высокоприбыльные и низкорентабельные; осуществляющие низкорисковые и очень рискованные виды бизнеса.

7. По численности всего персонала, удельному весу других субъектов в уставном (складочном) капитале определяется малое предпринимательство.

Отличительной особенностью современного российского предпринимательства является специфика законодательно определенных видов и форм его осуществления.

В России в соответствии с Гражданским кодексом создаются следующие организационно-правовые формы предпринимательской (коммерческой) деятельности: хозяйственные товарищества и общества, производственные кооперативы, государственные и муниципальные унитарные предприятия.

К числу организационно-правовых форм предпринимательства относятся товарищества, общества, кооперативы.

Товарищество представляет собой объединение лиц, созданное для осуществления предпринимательской деятельности. Товарищества создаются в том случае, когда в организации предприятия решают принять участие два партнера или более. Важным преимуществом товарищества является возможность привлечения дополнительного капитала. Кроме того, наличие нескольких владельцев позволяет осуществлять специализацию внутри предприятия на основе знаний и умений каждого из партнеров. Недостатки данной организационно-правовой формы предпринимательской деятельности следующие: каждый участник несет равную материальную ответственность независимо от размеров его вклада: действия одного из партнеров являются обязывающими для всех остальных, даже если они не согласны с этими действиями.

Участники товарищества подразделяются на две группы: полные товарищи (товарищество с неограниченной ответственностью) и коммандитные товарищи (товарищество с ограниченной ответственностью). В коммандитных товариществах часть партнеров может обладать неограниченной, а часть – ограниченной ответственностью.

Общество создается по соглашению не менее двух граждан либо юридических лиц путем объединения их вкладов (как в денежной, так и в натуральной формах) в целях осуществления хозяйственной деятельности. Участники общества с ограниченной ответственностью не отвечают по его обязательствам. Они несут ответственность только в пределах стоимости внесенных ими вкладов. В отличие от них участники общества с дополнительной ответственностью несут ответственность всем своим имуществом.

Наиболее распространенными являются акционерные общества. Им предоставлено право привлекать необходимые средства путем выпуска ценных бумаг – акций. При этом участники акционерного общества несут

ответственность за результаты его деятельности в пределах стоимости принадлежащих им акций.

Предприятие, созданное группой лиц для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности, называется кооперативным. Обязательным в кооперативе является личное трудовое и иное участие его членов в деятельности кооператива, а также объединение его участниками имущественных паевых взносов.

К основным организационно-экономическим формам предпринимательства можно отнести: концерны, ассоциации, консорциумы, синдикаты, картели, финансово-промышленные группы.

Концерн - это многоотраслевое акционерное общество, контролирующее предприятия через систему участия. Концерн приобретает контрольный пакет акций различных компаний, являющихся по отношению к нему дочерними. В свою очередь дочерние компании также могут владеть контрольными пакетами акций других акционерных компаний, нередко расположенных в других странах.

Ассоциации - добровольное объединение экономически самостоятельных предприятий с целью совместного решения научно-технических, производственных, экономических, социальных и иных задач.

Консорциум представляет собой объединение предпринимателей с целью совместного проведения крупной финансовой операции (например, осуществление значительных инвестиций в крупный промышленный проект).

Такое объединение предпринимателей имеет возможность вложить средства в крупный проект, при этом значительно уменьшается риск, возникающий при крупных вложениях, поскольку ответственность раскладывается на множество участников. В условиях научно-технической революции консорциумы возникают в новых отраслях и на стыке различных отраслей и предусматривают проведение совместных научных исследований.

Синдикат – объединение сбыта продукции предпринимателями одной отрасли с целью устранения лишней конкуренции между ними.

Картель – соглашение между предприятиями одной отрасли о ценах на продукцию, услуги, о разделе рынков сбыта, долях в общем объеме производства.

Новой организационно-экономической формой предпринимательства служат финансово-промышленные группы (ФПГ). Они представляют собой объединение промышленного, банковского, страхового и торгового капиталов, а также интеллектуального потенциала предприятий и организаций.

Государство осуществляет следующие функции по регулированию предпринимательской деятельности:

1. создаёт правовое поле для развития предпринимательства: разрабатывает необходимые законы и нормативные акты, определяет права собственности, а также обеспечивает контроль качества предпринимательской продукции.

2. обеспечивает надлежащий правопорядок в стране и её национальную безопасность, а также безопасность осуществления предпринимательской деятельности.

3. стабилизирует экономическое развитие посредством проведения соответствующей экономической политики.

4. обеспечивает социальную защиту и выдаёт социальные гарантии наёмным работникам путём установления минимальной заработной платы, пенсий по старости и инвалидности, пособий по безработице, оказания помощи малоимущим, индексации доходов населения в связи с инфляцией.

5. принимает меры по защите прав по защите конкуренции и ограничению монополии.

6. разрабатывает и реализует программы по поддержке предпринимательской деятельности.

7. организует выполнение действующего законодательства в области налогообложения, банковской системы.

Условия вмешательства государства в предпринимательскую деятельность могут быть негативными и позитивными.

Негативные условия – это условия проявления отрицательных тенденций в различных сферах экономики, которые негативно влияют на предпринимательскую деятельность (например, социальная напряженность в обществе, инфляция, безработица, дефицит бюджета, неконкурентоспособность отечественной продукции на мировом рынке, спад производства).

Роль государства в этом случае заключается в выявлении негативных тенденций и принятии мер по их устранению. Позитивные условия – проявление положительных тенденций. Роль государства здесь видится в их своевременном выявлении и поддержке.

Различают следующие методы государственного воздействия на предпринимательскую деятельность: экономические методы, административные методы. Административные методы используются в том случае, если экономические неэффективны или неприемлемы.

2. Предпринимательство в Исламе.

Пророк Мухаммед (с.г.в.) определенное время выполнял обязанности помощника своей будущей супруги Хадиджи. Она являлась крупным предпринимателем в сфере торговли, направляла торговые караваны далеко за пределы Аравии. Торговое и ремесленное предпринимательство процветало и в халифате, а цеховые ограничения, свойственные европейскому средневековью, в исламском мире были минимальны.

Пророк Мухаммед (с.г.в.) оставил ряд предписаний по поводу ведения предпринимательской, и в первую очередь, коммерческой деятельности. Практикой Пророка (с.г.в.) была торговля с привлечением нескольких

участников, зачастую в форме аукциона. Сделка заключалась с тем лицом, которое предложило наиболее выгодные условия (Бухари, 952).

Важнейший из принципов предпринимательской деятельности требует честности от всех ее участников. В первую очередь это подразумевает обладание участниками сделки симметричной информацией о качествах товара, его изъянах, условиях оплаты. Получение выгоды от асимметричности информации не допускается. В хадисе приведенном в сборнике Бухари (№927) приводится следующее: Передают со слов Хакима бин Хизама, да будет доволен им Аллах, что Посланник Аллаха (с.г.в.) сказал: «Покупатель и продавец остаются свободными в своем выборе до тех пор, пока они не расстались друг с другом (или же он сказал: ... пока они не расстанутся друг с другом...), и если оба они были правдивы и разъясняли, сделка их будет благословенной, если же они скрывали (что-то) и лгали друг другу, то благо их сделки будет уничтожено». Здесь мы видим утверждения о том, что покупатель и продавец остаются свободными в своем выборе до тех пор, пока они не расстались друг с другом (т.е. могут вернуть товар) и они должны быть правдивы и разъяснить (т.е. продавец должен раскрыть качества товара, а покупатель раскрыть условия и сроки оплаты).

Предмет сделки должен быть четко оговорен, что объяснено мусульманам недопустимостью *музабана* (Бухари, 958 и 964) и продажей того, чего не имеется в наличии – *гарар* (например, еще не пойманной рыбы), и того, что еще находится в утробе (Бухари, 953), несобранного урожая (Бухари, 965 и 971) и или хотя бы не поспевшего урожая (в хадисе 969 Бухари – фиников).

Приведем текст вышеуказанных хадисов.

Хадис №958 Бухари: «Передают со слов Абдуллаха бин Умара, да будет доволен Аллах ими обоими, что посланник Аллаха (с.г.в.) запретил (то, что называется) «музабана». «Музабана» - это продажа несобранных фиников за сухие (, которые отмеряются) мерами, и продажа изюма (, отмеряющегося) мерами за несобранный виноград».

Музабана – это бартерная сделка с асимметричной информацией о качествах одного из обмениваемых товаров. При этом обмениваемые товары связаны тем, что один из них является сырьем для производства другого товара. К примеру, это может быть обмен несобранных фиников (т.е. их лишь приблизительно определенного количества и, в какой-то мере, качества) на определенное количество сухих фиников. Также это может быть обмен определенного количества изюма на лишь приблизительно определенное количество несобранного винограда.

В хадисе №964 Бухари говорится: Передают со слов Абдуллаха бин Умара, да будет доволен Аллах ими обоими, что посланник Аллаха (с.г.в.) сказал: «Не продавайте несобранные финики, пока не будет ясно, что они пригодны (для еды, и не продавайте несобранные финики за сухие)».

(Кроме того) Абдуллах бин Умар, да будет доволен Аллах ими обоими, передавал со слов Зайда бин Сабита, да будет доволен им Аллах, что после этого посланник Аллаха (с.г.в.) разрешил продавать еще несобранные финики за свежие собранные или сушеные финики, не разрешив делать это в иных случаях. (В хадисе указывается на разрешение производить подобный обмен нуждающимся, у которых нет ни собственных пальм, ни денег, но есть только сушеные финики. Это разрешение позволяет не впасть им в крайнюю нужду, а совсем не поощряет распространение спекулятивных или неравноценных сделок).

Хадис №953 Бухари: Передают со слов Абдуллаха бин Умара, да будет доволен Аллах ими обоими, что посланник Аллаха (с.г.в.) запретил продавать еще не родившихся (животных), что практиковалось в эпоху джахилийи, когда человек покупал (еще не родившегося) верблюда (с условием, что он получит его), когда верблюдица его родит, а потом она рожала (, и он получал приплод).

Хадис № 965 Бухари: «Сообщается, что Джабир, да будет доволен им Аллах, сказал: «Пророк (с.г.в.) запрещал продавать финики, пока они не созреют, и никакие из них не (должны были) продаваться иначе как за

динары и дирхемы, кроме несобранных фиников, которые нуждающимся разрешалось покупать за сушеные». Т.е. в данном хадисе еще и четко прослеживается предписание использовать в торговле деньги, пресекать бартерные сделки.

Хадис № 971 Бухари: «сообщается, что Анас бин Малик, да будет доволен им Аллах, сказал: Посланник Аллаха (с.г.в.) запретил (такие виды торговли, как) «мухакаля», «мухадара», «мулямаса», «мунабаза», «музабана». В примечании объясняется, что мухакаля – это продажа зерна еще несобранного урожая. И все указанные виды сделок широко практиковались в доисламской Аравии, что приводило к возникновению всевозможных конфликтов между людьми.

При продаже любых товаров не должны взвинчиваться цены, искусственно создаваться ажиотажный спрос (Бухари, 951): Сообщается, что Абу Хурайра, да будет доволен им Аллах, сказал: Посланник Аллаха (с.г.в.) запретил оседлому жителю продавать (что-либо) за бедуина и (он говорил): «Не взвинчивайте цены и пусть человек не вмешивается в торговые дела своего брата (в Исламе) ...».

Так же Пророк (с.г.в.) не приветствовал повышения звенности товародвижения (увеличения количества посредников) на пути движения продуктов питания от производителя до покупателя, что неизбежно ведет к повышению цен товаров. В сборнике Бухари (№ 943) приводится хадис, согласно которому он не позволял перекупщикам продуктов питания перепродавать его до тех пор, пока они не получают купленного полностью и там же, где они купили оптом данные продукты. В том же сборнике в хадисах 948 и 949 сообщается, что при жизни Пророка (с.г.в.) наказывали тех, кто покупал продукты питания оптом в спекулятивных целях. Приведем хадис № 948 Бухари: «Сообщается, что Ибн Умар, да будет доволен Аллах ими обоими, сказал: «Я видел, как при жизни Пророка (с.г.в.) били (подвергали наказанию по велению Пророка) тех, кто покупал продукты питания, не отмеряя их (оптом, не отмеряя и не взвешивая), если же они

продавали (купленную еду там же), не доставив ее (сначала для продажи в другое место)». Т.е. хотя одной из функций оптовых торговых организаций является принятие на себя риска, однако подчеркивается важность таких функций торговли, как транспортировка, доработка товара и т.д.

В хадисе №957 Бухари Пророк (с.г.в.) прямо запретил вмешиваться в торговые дела друг друга (вынуждая одного из участников заключенной сделки отказаться от нее в ущерб тому, с кем он ее заключил) и быть ненужными посредниками в торговле, что ведет только к повышению цен и не доставляет потребителям никакой дополнительной пользы.

Также Пророк (с.г.в.) оставил ряд предписаний о недопустимости заключения коммерческих сделок в отношении ряда товаров (собак, опьяняющих веществ и др.) и услуг (прорицателей, блудниц и др.). Часть ограничений приведена в хадисах 978, 988 Бухари.

Хадис №978 Бухари содержит следующее: «Передают со слов Абу Масуда аль-Ансари, да будет доволен им Аллах, что посланник Аллаха (с.г.в.) запретил (брать) деньги за собаку, и деньги, заработанные блудом, и деньги, получаемые прорицателем».

Хадис №978 Бухари содержит следующее: «Сообщается, что Абдуллах Ибн Умар, да будет доволен Аллах ими обоими, сказал: «Пророк (с.г.в.) запретил (брать деньги) за использование самцов животных для спаривания».

При ведении коммерческой деятельности недопустимым является риба. В хадисе 962 Бухари Пророк (с.г.в.) определил ее сущность как отсрочку: «...(Ибн Аббас) сказал: «Я ничего подобного не утверждаю, а (кроме того), вы знаете о посланнике Аллаха (с.г.в.) больше, чем я, но Усама сообщил мне, что Пророк (с.г.в.) сказал: «Суть ростовщичества только в отсрочке и состоит». Имеется в виду ситуация, когда продается, к примеру, одно количество золота сегодня за большее количество золота, но уже в будущем. В хадисах Бухари 950, 959, 960, 961 и ряде других указывается, что допустим обмен в равных количествах золота на золото, серебра на серебро, пшеницы на пшеницу, ячменя на ячмень и т.д. И критерием того, является ли сделка

связана с риба или нет, выступает равенство не формальных параметров, а равенство объемов реализуемого товара именно в натуральном выражении.

Приведем текст хадиса №961 Бухари: «Передают со слов Абу Саида аль-Худри, да будет доволен им Аллах, что посланник Аллаха (с.г.в.) сказал: «Не продавайте золото за золото, если только подобное (количество не обменивается) на подобное, и не (продавайте) меньшего его количества за большее и наоборот, и не продавайте серебра за серебро, если только подобное (количество не обменивается) на подобное, и не (продавайте) меньшего его количества за большее и наоборот, и не продавайте (ни золота, ни серебра), не имеющегося в наличии за то, что в наличии имеется».

При этом Пророк (с.г.в.) разрешил получение платы за предоставление услуг, связанных с перемещением денег, как это описано в хадисе №992 Бухари: «Сообщается, что Джабир бин Абдуллах, да будет доволен Аллах ими обоими, сказал: - (Однажды) Пророк (с.г.в.) сказал (мне) «Если бы доставили деньги из Бахрейна, я дал бы тебе то-то, то-то и то-то», (однако) при жизни пророка (с.г.в.) денег из Бахрейна больше не привозили, а когда их доставили, по велению Абу Бакра (было объявлено) «Пусть придет к нам тот, кому пророк (с.г.в.) обещал что-нибудь (или: ... тот, кому пророк (с.г.в.) остался должен)». Тогда я пришел к (Абу Бакру) и сказал: «Поистине, пророк (с.г.в.) обещал (дать) мне то-то и то-то», и он отсыпал мне пригоршню (монет). Я пересчитал (эти монеты), и оказалось, что их было пятьсот (штук, после чего) он сказал (мне): «Возьми еще два раза по столько».

Исламское право признает в качестве основных форм ведения бизнеса два вида партнерств: мудараба и мушарака. В обоих случаях происходит объединение ресурсов, которыми обладают их собственники, с целью предпринимательской деятельности. По условиям мударабы одна сторона – собственник имущества (рабб аль-маль) предоставляет капитал или иное имущество (товары и другое), а другая сторона называется предпринимателем или управляющим этим имуществом (мудариб) и обязуется использовать это имущество (капитал) в предпринимательских

целях. Прибыль от предпринимательской деятельности распределяется между участниками мударабы в первоначально оговоренных пропорциях. Если же предприятие оказалось убыточным, то убытки несет собственник капитала (рабб аль-маль), а мудариб (предприниматель) при этом ничего не получает за свои усилия.

Мушарака является договором партнерства между несколькими сторонами. Они совместно организуют свою деятельность и участвуют в ней капиталом, другим имуществом, трудом, деловыми связями или даже репутацией. Прибыль между партнерами может распределяться согласно изначальной договоренности, а убытки обязательно будут распределяться согласно вкладу каждого участника договора мушарака. Данная форма не имеет ограничений по участию в управлении общими делами, участники совместно несут ответственность по обязательствам.

Мудараба и мушарака имеют следующие преимущества по сравнению с взаимоотношениями предпринимателя и финансиста в лице коммерческого банка:

- они позволяют предпринимателям разделить риски с собственниками финансовых ресурсов или другими предпринимателями, что позволяет сохранить на высоком уровне предпринимательскую активность, а также повысить ее стабильность и эффективность, при этом как предприниматели, так и собственники сотрудничают как равные партнеры;

- разделение риска, а также прибылей и убытков позволяет установить более справедливое распределение доходов между участниками партнерства, в нем нет привилегированной и подчиненной стороны ни в условиях получения прибыли, ни в условиях образования убытков;

- участники партнерства разделяют общую заинтересованность в успешности и результативности предпринимательской деятельности, следовательно, финансист не будет стремиться вогнать заемщика в долговую яму с целью захвата его бизнеса, что часто встречается при взаимоотношениях предприятий с банками;

– т.к. доход финансиста или иного партнера-предпринимателя зависит от результатов деятельности, а не от обеспеченности залогом, то при анализе и оценке возможного партнера и его бизнеса, финансист в первую очередь будет оценивать не текущее состояние и платежеспособность субъектов хозяйствования, а перспективность и будущие результаты бизнеса.

Вопросы и задания для самоконтроля

1. Раскройте понятие прибыли в концепциях различных экономических школ.
2. Раскройте основные проблемы развития предпринимательства в современной России.
3. Существует ли в российском предпринимательском сообществе определенный кодекс поведения, есть ли необходимость в его создании?
4. Должно ли исламское государство иметь систему мер по развитию предпринимательства? Чем это может быть обосновано?
5. Проводят ли предприятия и организации собственную социальную политику? Чем это вызвано?
6. Какие проблемы существуют при финансовом обеспечении социальных гарантий в современном мире?
7. Какие факторы влияют на величину предпринимательского дохода?
8. Что означает рыночная справедливость при формировании доходов различных групп населения?
9. Какие показатели успешности деятельности предпринимателя существуют в рыночной экономике? Раскройте их смысл. Есть ли показатели эффективности предпринимательской деятельности в исламской экономике?
10. Можно ли рассматривать прибыль предпринимателя как заработную плату за выполнение им своеобразных функций?
11. Какова доля прибыли в совокупных доходах населения?
12. Какие основные формы развития предпринимательства

существуют?

13. Какие меры должно осуществлять правительство в целях повышения самозанятости населения?

14. Что такое страхование от безработицы и кем оно должно осуществляться?

15. Какова роль предпринимателя в развитии науки, образования, социальной сферы?

Темы рефератов

1. Мусульманское предпринимательство в современной России.
2. Роль мусульманского предпринимательства в мировой экономике.
3. Татарское предпринимательство в царской России.
4. Сферы приложения капиталов татарской буржуазии.
5. Благотворительная деятельность татарских купцов 18-19 веков.
6. Развитие татарского промышленного предпринимательства в Поволжье.

Тесты

1. Норма прибыли представляет собой отношение:
 - прибыли к переменному капиталу
 - прибавочной стоимости к постоянному капиталу
 - прибыли к авансированному капиталу
 - переменного капитала к постоянному
 - прибыли к сумме основного и оборотного капитала
2. Прибавочная стоимость – это:
 - дополнительная единица блага, ведущая к более полному насыщению потребности
 - часть дохода работника

стоимость, созданная работником и превышающая стоимость его рабочей силы

стоимость, переносимая постоянным капиталом на создаваемый продукт

стоимость, созданная работником в прибавочное время

3. Бухгалтерская прибыль равна:

разности между валовым доходом и внутренними издержками

разности между общей выручкой и амортизацией

разности между внешними издержками и нормальной прибылью

разности между валовым доходом и внешними издержками

сумме внутренних издержек и экономической прибыли

4. Альтернативные издержки производства блага измеряются:

ценностью тех благ, которыми приходится жертвовать при использовании ресурсов для получения данного блага

полезностью тех товаров, которые можно было бы получить при использовании затраченных на них ресурсов

затратами труда на данное благо

затратами труда на товар-заменитель

затратами труда и капитала на аналогичное благо

5. Экономическая прибыль меньше бухгалтерской прибыли на величину:

нормальной прибыли, если остальные внутренние издержки равны нулю

внешних издержек

внутренних издержек

постоянных издержек

переменных издержек

6. Постоянные издержки это все затраты, кроме:

амортизации

ренты

- процента
- заработной платы
- административно-управленческих расходов
- затрат на сырье и материалы

7. Переменные издержки это затраты, изменяющие свою величину под воздействием...

- увеличения объема продаж
- изменения объема производимой продукции
- роста налогов
- наращивания основного капитала
- роста амортизационных отчислений

8. Переменные издержки включают все затраты, кроме:

- заработной платы
- расходов на сырье и материалы
- амортизации
- платы за электроэнергию
- рентных платежей

9. Затраты на производство единицы продукции представляют собой...

- общие издержки
- средние издержки
- средний доход
- полные переменные издержки
- предельные издержки

10. В долгосрочном периоде какие из перечисленных видов издержек отсутствуют...

- постоянные издержки
- переменные издержки
- общие издержки
- издержки обращения

11. Действительные издержки производства соответствуют:

- затратам факторов производства
- общественно необходимым затратам труда в физиологической их трактовке
- общественно необходимым затратам труда в социальном их содержании
- предельным издержкам производства
- альтернативным издержкам производства

Литература

1. Баликоев В.З. Общая экономическая теория. Учебное пособие. 10-е изд., доп. и перераб. – М: Омега-Л, 2009. - 732с.
2. Журавлева Г.П. Экономическая теория (микроэкономика): Учебник. – 3-е из., перераб. и доп. – 2010. – 934 с.
3. Куликов Л.М. Экономическая теория: Учебное пособие - М.: Финансы и статистика, 2007. - 400с.
4. Хейне П., Боутке П., Причитко Д. Экономический образ мышления. - М.: Вильямс, 2005.-544с.
5. Экономическая теория: Учебник для вузов / Под ред. Николаевой И.П. - М.: КноРус, 2009.
6. Экономическая теория: Учебник / Под ред. А.И. Добрынина, Л.С. Тарасевича. - СПб: Изд-во «Питер», 2010.
7. Экономика. Учебник / Под ред. А.Г. Грязновой, Т.В. Чегелевой. – М.: изд-во «Экзамен», 2007. - 597с.

Глава 3. Макроэкономика. Исламские аспекты макроэкономики

§ 1. Налоги и налоговая система государства. Особенности налогообложения в Исламе.

Целью является раскрытие понятие налог, особенностей налогообложения в исламской экономике.

Вопросы:

1. Сущность налогов, элементы налогообложения.
2. Налоги: функции и виды.
3. Особенности исламского налогообложения.

1. Сущность налогов, элементы налогообложения.

В современном обществе налоги – основная форма доходов государства. Помимо этой сугубо финансовой функции налоговый механизм используется для экономического воздействия государства на общественное производство, его динамику и структуру, на состояние НТП.

Под налогом понимается обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований.

Сбор – обязательный взнос, взимаемый с организаций и физических лиц, уплата которого является одним из условий совершения в интересах плательщиков значимых действий государственными органами, включая предоставление определенных прав или выдачу разрешений (лицензий).

В экономическом смысле налоги представляют собой способ перераспределения новой стоимости – национального дохода, выступают частью единого процесса воспроизводства и специфической формой производственных отношений. Часть национального дохода,

перераспределенная с помощью налогов, становится централизованным фондом финансовых ресурсов государства.

Налоговые платежи могут подлежать зачислению не только в государственные (федеральные и региональные) бюджеты и бюджеты органов местного самоуправления, они могут выступать средством образования различных фондов. Совокупность налогов, сборов, пошлин и других обязательных платежей образуют налоговую систему государства, благодаря которой происходит перераспределение доходов между государством, предприятиями и населением.

Налоговая политика государства – это комплекс мер в области налогового регулирования, направленных на установление оптимального уровня налогового бремени в зависимости от характера поставленных в данный момент макроэкономических задач.

Систему налогообложения можно охарактеризовать с помощью ряда понятий – элементов налога: субъект, объект, предмет, налоговая база, налоговая ставка, налоговые льготы.

Субъект налогообложения (налогоплательщик) - это лицо, на котором лежит обязанность уплатить налог за счет собственных средств.

Согласно принципу постоянного местопребывания (резидентства) налогоплательщиков делят на лиц:

- имеющих постоянное местопребывание в определенном государстве (резиденты);
- не имеющих в нем постоянного местопребывания (нерезиденты).

Объект налогообложения - это те юридические причины, которые обуславливают обязанность уплатить налог. Например, право собственности на землю обуславливает необходимость уплаты собственником земельного налога; перепродажа ценных бумаг, получение наследства и т.д. влекут за собой необходимость уплаты соответствующих налогов.

Предмет налогообложения - это признаки фактического характера, которые обосновывают взимание соответствующего налога.

К примеру, земельный участок - предмет налогообложения, но объект, как уже было указано, - право собственности на него.

Налоговая база (основа налога) - часть предмета налогообложения, на которую начисляются налоги.

Налоговая база всегда меньше предмета налогообложения.

Ставка налога - размер налога на единицу налоговой базы.

Налоговые льготы - полное или частичное освобождение от налогов субъекта в соответствии с действующим законодательством. Различают три вида налоговых льгот: изъятия, скидки, налоговые кредиты.

2. Налоги: функции и виды.

Основные функции налогов:

В современной рыночной экономике налоговая система должна выполнять следующие функции:

1. фискальную, то есть обеспечения бюджета необходимыми доходами для финансирования государственных социально-экономических функций.

Зависимость, получившая название «кривая Лаффера» по имени американского ученого, впервые ее описавшего (рис. 1), показывает, что увеличение налоговой ставки (K) на определенном участке сопровождается увеличением суммы налоговых поступлений, но по достижении определенной границы (Q) кривая начинает падать, означая, что дальнейшее повышение ставки налога будет приводить к сокращению суммы налоговых поступлений. Предприниматели в этой ситуации оказываются незаинтересованными в наращивании объемов своей деятельности. Также кривая Лаффера дает понимание того, что если государство желает увеличить объем налоговых поступлений в бюджет, это не всегда означает необходимость повышения налоговых ставок. Нередко снижение налоговых ставок приводит к увеличению налоговых поступлений, а повышение налоговых ставок ведет к снижению объема налоговых поступлений.

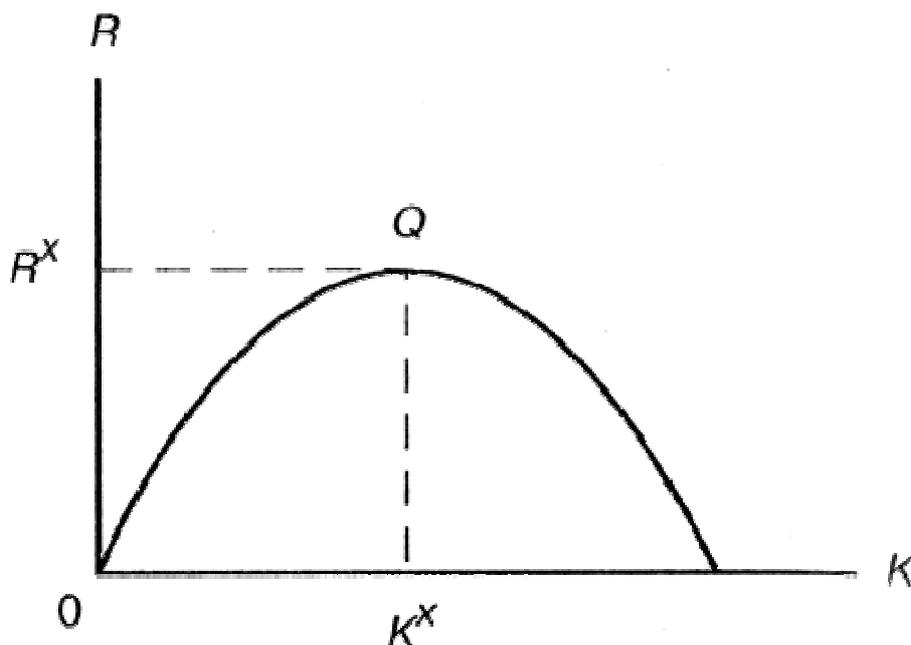


Рис. 1. Кривая Лаффера:
 K — налоговая ставка на доходы; R — сумма налоговых поступлений;
 K^x — налоговая ставка, обеспечивающая наибольшую сумму поступлений; Q — пороговое значение в динамике кривой

2. социальную, то есть налоговая система должна способствовать реализации принципов социальной справедливости.

3. регулирующую, то есть функцию стимулирования экономической деятельности. Особенно актуальна эта задача в отношении прямых налогов.

Может предусматриваться особый порядок определения элементов налогообложения и освобождение от обязанности по уплате отдельных налогов и сборов в специальных налоговых режимах, к которым относятся:

1) система налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей (единый сельскохозяйственный налог);

2) упрощенная система налогообложения;

3) система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности;

4) система налогообложения при выполнении соглашений о разделе продукции.

Различают твердые, пропорциональные, прогрессивные и регрессивные налоговые ставки. Твердые ставки устанавливаются в абсолютной форме на единицу обложения, независимо от размеров дохода (например, на тонну нефти и газа). Пропорциональные – действуют в одинаковом процентном отношении к объекту налога без учета дифференциации его величины (налоги на имущество предприятий и физических лиц). Прогрессивные ставки предполагают возрастание средней величины ставки по мере роста дохода (это те налоги, бремя которых сильнее давит на лиц с большими доходами). Регрессивные ставки предполагают снижение средней величины ставки по мере роста дохода (это те налоги, которые наиболее тяжело ударяют по физическим и юридическим лицам, обладающим незначительными доходами).

По механизму формирования налоги подразделяются на прямые и косвенные. Прямые налоги взимаются с конкретного физического или юридического лица (подходный налог с населения и налог на прибыль предприятий, социальные налоги и взносы, поимущественные налоги (в т.ч. налоги на собственность, включая землю и недвижимость) и др.). Прямые налоги прямо пропорциональны платежеспособности.

Косвенные налоги частично или полностью переносятся на цену товара или услуги, т.е. взимаются через надбавку к цене (налог с оборота в большинстве развитых стран заменен НДС); налог на сделки с недвижимостью и ценными бумагами и др.). Общепринятой в мировой практике формой изъятия сверхприбыли являются акцизы – налоги, прямо включаемые в цену товара и услуги. Обложению подлежит относительно небольшой перечень избранных товаров: алкогольная и табачная продукция, ювелирные, ковровые и меховые изделия, легковые автомобили и др.

Для обозначения особенностей отдельных видов налогообложения используются следующие критерии и признаки налоговых платежей: по плательщикам; по объектам обложения; по компетенции властей в сфере установления и введения налогов и сборов; по адресности зачисления

налоговых платежей; по целевой направленности; периодические и разовые налоги; регулярные и чрезвычайные налоги.

Обязанность своевременно и в полной мере уплачивать налоги возлагается на налогоплательщиков.

2. Особенности налогообложения в исламских государствах.

По общему правилу, все налоги и сборы, за исключением утвержденных шариатом, считались мусульманскими правоведами незаконными. В число одобренных классическим мусульманским правом налогов входили: закят (налог, взимаемый с совершеннолетних дееспособных мусульман в пользу нуждающихся единоверцев), `ушр (десятина, налог с продуктов земледелия), хумс (1/5 часть военной добычи), джизйа (подушная подать с иноверцев), харадж (поземельный пропорциональный налог).

Введение новых, не предусмотренных шариатом налогов рассматривалось мусульманско-правовой доктриной в качестве временной вынужденной меры, направленной на решение конкретных социальных задач.

Мусульманские правоведа уделяли значительное внимание вопросам налогообложения. По мнению исследователя исламской экономики Р.И. Беккина, хотя до наших дней дошли, по меньшей мере, имена 19 авторов сочинений, озаглавленных как «Китаб ал-харадж» и «Рисала фи-л-харадж», т.е. посвященных мусульманским налогам, но всего по имеющимся источникам, в эпоху раннего ислама был известен 21 труд мусульманских авторов по вопросам налогообложения. Но до наших дней дошли только три работы: Абу Йусуфа (ум. 798), Йахйи б. Адама и (ум. 818) б. Джафара (ум. 932).

Исламская налоговая система первоначально была представлена закятом. Закят не является налогом в строгом понимании этого термина, хотя он взимается со всех не находящихся в нужде совершеннолетних мусульман

в пользу нуждающихся единоверцев. Он – один из пяти столпов Ислама и не считается бременем для верующего. Закят означает «очищать». Выплачивать закят – это очищаться от грехов. Закят скорее можно назвать налогом, выплачиваемым обществу, но не государству. Даже если мусульмане не живут в мусульманском государстве, это не снимает с них обязанности по выплате закята. В условиях же исламского государства сунниты придерживаются мнения, что собирать и распределять закят должно государство. Закят следует собирать даже в том случае, если в обществе нет нуждающихся. Но шииты, например, считают, что закят должен непосредственно передаваться от обеспеченных бедным. Пророк Мухаммед (с.г.в.) сам назначал сборщиков закята. В результате отказа нескольких племен платить закят после смерти Пророка (с.г.в.), Абу Бакр (р.а.) организовал против них военный поход.

При халифе Умаре (р.а.) система сбора закята была регламентирована. Закят стал распределяться уже в той местности, где был собран. На больших торговых дорогах были учреждены проверочные пункты, где сборщики налогов собирали закят с мусульманских купцов и пошлину с торговцев немусульман.

Имущественный закят обязателен для: мусульманина; взрослого; разумного (душевнобольные не платят, но если они обладают имуществом, из него за него платят опекуны); владетельного (т.е. финансово-способного выплатить установленную долю); согласно определенного срока для уплаты закята, который равен году (двенадцати лунным месяцам), кроме закята плодов и растений, выплачиваемого после сбора урожая.

Виды закята:

1) Скот (верблюды, крупный рогатый скот, буйволы, овцы и козы). Если перечисленные животные предназначены для продажи, то выплачивается торговый закят.

Закят скотом выплачивается в случае, когда стадо паслось на общем пастбище (т.к. в этом случае без особого напряжения и расходов получается

обилие приплода, мяса и молока). Если же скот находился на откорме (откорм стоит денег и усилий) или являлся работающим, то закят не выплачивается. Что же касается работающего скота на пахоте или орошении, то закят плодов и растений как бы включает в себя закят с работающего скота.

Порядок выплаты закята:

а) Закят верблюдами. Первоначальное количество, с которого берется данный налог составляет 5 и более голов. За каждые пять голов верблюдов выплачивается овца в возрасте до года, и так – до стада в 25 голов, с которых выплачивается годовалая верблюдица; с 36 – двухгодовалая верблюдица; с 46 – трехгодовалая верблюдица; с 61 – четырехгодовалая; при достижении 76 голов в стаде выплачивается 2 двухгодовалые верблюдицы; при количестве голов в стаде от 90 до 120 – две трехгодовалые; если в стаде более 120 голов, то с каждых 40 голов выплачивается двухгодовалая верблюдица, а с каждых 50 – трехгодовалая.

б) Закят крупным рогатым скотом. Первоначальное количество, с которого берется налог, – 30 и более голов, с которых берется бык или корова; с 48 голов – двухгодовалая корова; если количество голов в стаде превышает 40, то с каждых 30 выплачиваются годовалые бык или корова, а с каждых 40 – двухгодовалая корова и т. д.

в) Закят овцами. Первоначальное количество, с которого берется налог, – 40 голов. Если стадо овечье (шерстяная порода), выплачивается овца в возрасте до года; если стадо баранье (мясная порода) – баран; если стадо козье – коза; из смешанного стада в 40 голов выплачивается или овца, или баран, или коза из тех, кого больше; из стада в 121 голову – выплачиваются две молодые особи до года; с 201 головы – три, на каждую последующую сотню добавляется особь.

2) Закят золотом и серебром при достижении определенного веса: для золота – 20 мискалей (85 гр. золота; мискаль равен приблизительно одному

динару); с серебра – 200 дирхемов (дирхем (драхма) – серебряная монета, равная 3,12 гр. серебра).

Выплата производится один раз в год с золота или серебра, которые мусульманин имел целый год. При этом золото не должно быть в виде слитков (со слитков закят не выплачивается). Также закят не выплачивается с неиспользуемых украшений, кроме ханафитского мазхаба. Размер закята – 2,5% их рыночной стоимости. При продаже золота и серебра берется торговый налог, размер которого также равен 2,5% их стоимости на начало года. Закят денег выплачивается деньгами (2,5 % их стоимости), если сумма денег превышает величину, эквивалентную приблизительно 85 гр. золота

Закят распределяется среди семи категорий людей (при рабстве была восьмая – для освобождения рабов), причем для берущих закят устанавливаются особые условия: получающий закят не должен быть из родов Хашима и Муталлиба (родственников пророка Мухаммеда (с.г.в.), а также должен быть взрослым, разумным и хорошего поведения:

1. бедные – те, имущество которых не достигает определенного ценза, с которого выплачивается закят;
2. нуждающиеся – нищие (те, которые не владеют ничем, а также те, которые в силу возраста или болезни не способны заработать);
3. работающие в связи с закятом – сборщики закята, назначенные властями, где каждый получает соответствующую своей работе долю;
4. те, «сердца которых нуждаются в утешении» (те, кого надо «соединить» в интересах Ислама);
5. обремененные долгами и не владеющие средствами для их выплаты, но при условии, что причина долга не связана с каким-либо грехом;
6. для служения Аллаху (те, кто отдал себя завоеваниям и священной войне за веру, а также все то, что служит Исламу);
7. странствующие (путники и др.).

В ряде стран закят стал практически обычным государственным налогом, уплачиваемым главой семьи (Пакистан, Бангладеш). Он взимается

лишь с имущих мусульман, владельцев скота, драгоценностей, имеющих торговую прибыль, и уплачивается из расчёта 2, 5% от годового дохода.

В Саудовской Аравии, например, объектом обложения закятом является капитал, не вложенный в производство, чистый доход и замороженные источники. Если мусульманин скончался, не выплатив закята, то, прежде всего из его средств платится закят, а затем уже выполняются все другие обязательства.

Немусульмане обязаны платить, прежде всего, джизью – подушную подать с иноверцев или налог, взимаемый с немусульман в мусульманских странах (за исключением женщин и детей). Данный налог взимается потому, что немусульмане должны платить за защиту, представляемую им мусульманским государством. Немусульмане не должны отбывать воинскую повинность, т.к. защита страны – религиозный долг мусульманина.

Также немусульмане обязаны платить харадж, который в раннемусульманском государстве был одним из основных источников пополнения казны. Однако массовое принятие Ислама покоренными племенами, что могло происходить с целью ослабления налогового бремени, приводило к уменьшению поступлений от данного налога. К примеру, в период правления халифа Муавии доход казны от налогов, получаемых в Египте, уменьшился в два раза по причине обращения большого числа коптов в Ислам.

Харадж можно разделить на две части: поземельный налог, основывающийся на налоге на имущество, и налог на доход. Величина налога на имущество определяется в зависимости от размера земельной собственности, почвы, системы орошения, числа деревьев и т.д.

Исламские государства имеют большую свободу действий в отношении взимания хараджа и его размера. Объем хараджа зависит от экономического положения страны.

Ушр – десятина (налог с продуктов земледелия). Если земля обрабатывается и орошается с помощью механизмов, требующих расходов,

то выплачивается $1/20$ собранного урожая; если земля не требует искусственного орошения, то – $1/10$ собранного урожая, т.е. объем ушра колеблется от 5 до 10%.

Хумс – сумма, равная $1/5$ часть военной добычи.

Вопросы и задания для самоконтроля.

1. Что такое налог? Как определяет его современное российское законодательство?
2. Какими документами регламентируются налоги в России?
3. Какова роль региональных налогов в экономике Республики Татарстан? Как формируется бюджет республики Татарстан?
4. Проведите классификацию налогов.
5. Как определяли сущность налогов представители различных экономических школ?
6. Какова доля налогов в доходах российского бюджета и бюджетов мусульманских стран в настоящее время?
7. Допустимо ли использование в мусульманских странах прямых и косвенных налогов?
8. Каково предназначение акцизов? Существуют ли акцизы в Исламе?
9. Какие функции выполняют налоги? Какая из функций налогов наиболее актуальна в настоящее время?
10. Какова роль представительных органов власти РФ в формировании налоговой системы страны?
11. Охарактеризуйте налоговую нагрузку на современную экономику РФ. Каковы перспективы экономического роста в России в этой связи?
12. Является ли закят налогом в классическом смысле?

Темы рефератов.

1. Источники о налогообложении в мусульманских странах.

2. Различия в параметрах налогообложения между мазхабами.
3. Принципы налогообложения А.Смита и их реализация в мусульманских странах.
4. Налоговая система Ислама и экономический рост.
5. Налогообложение в древних тюркских государствах.
6. История становления системы налогообложения в Исламе.

Тесты.

1. Ставки налога, взимаемые без учета дифференциации доходов, считаются:

- твердыми
- прогрессивными
- регрессивными
- пропорциональными
- косвенными

2. НЕ относятся к прямым налогам:

- акцизы
- налог на прибыль с предприятий
- подоходный налог с физических лиц
- земельный налог
- НДС
- таможенные пошлины

3. Неналоговые доходы госбюджета:

- доходы от приватизации
- платежи за пользование природными ресурсами
- доходы от имущества, находящегося в федеральной собственности
- доходы от внешнеэкономической деятельности
- НДС

4. Регрессивный принцип построения налогов характерен для:

- прямых налогов

- налогов с физических лиц
- косвенных налогов
- целевых сборов
- акцизов

5. Налоговые льготы предназначены для:

- ускорения оборота капитала
- повышения уровня социальной справедливости
- повышения жизненного уровня трудящихся
- сдерживания хозяйственной активности
- активизации хозяйственной деятельности

6. Кривая Лаффера характеризует:

функциональную зависимость налоговых поступлений от ставок налогообложения

тенденцию, роста налоговых поступлений при повышении налоговых ставок

- ставки налогов в зависимости от уровня получаемого дохода
- зависимость благосостояния
- принцип оптимизации налоговых поступлению

7. Повышение деловой активности благодаря сокращению расходов бюджета и понижению налоговых ставок соответствует концепции:

- марксистской
- классической
- неконсервативной
- кейнсианской
- нелиберальной

8. Органы налогообложения определяют...

- как часто собирать налоги
- сумму собранных налогов
- тех, кто платит налоги
- государственное агентство, получающее налоги

9. Налог, взимаемый с возрастающей доли дохода при его увеличении, является...

- прогрессивным
- пропорциональным
- регрессивным
- акцизным сбором

10. Прямые налоги включают:

- акцизы
- налог на прибыль с предприятий
- подоходный налог
- земельный налог
- НДС
- таможенные пошлины

Литература.

1. Бюджетный Кодекс Российской Федерации. - М.: 2006
2. Гражданский Кодекс РФ. Части 1, 2, 3. – М.: 2004
3. Налоговый Кодекс РФ. Части 1,2. – М.: 2005
4. Беккин Р.И. Исламские налоги как эффективный инструмент решения социально-экономических проблем в местах компактного проживания мусульман в России // Проблемы соврем. экономики. – СПб., 2009. – № 3. – С. 480–481.
5. Болджурова А.С. Роль государства в становлении исламских финансов // Проблемы современной экономики. - № 22. – 2007.
6. Гибадуллин М.З., Абдрахманова Л.В., Вахитова Т.М., Сюркова С.М. Экономика (с углубленным изучением истории и культуры ислама): Учебное пособие / М.З.Гибадуллин (отв.ред.) и др. – Казань: ТГГПУ, 2007. – 147с.
7. Материалы Internet: www.m-economy.ru

§2. Социальная политика государства. Система социальной защиты в Исламе.

Целью является раскрытие одной из важнейших тем исламской экономики – достижение социальной справедливости в обществе.

Вопросы

1. Сущность социальной политики, ее направления и функции
2. Политика государства по регулированию доходов населения
3. Система социальной защиты в Исламе.

1. Сущность социальной политики, ее направления и функции

Под социальной политикой понимается комплекс мер, предпринимаемых государством, по поддержанию экономической и социальной стабильности в обществе, повышению уровня жизни населения, обеспечению правовой защиты, созданию социальных гарантий в обществе.

Учитывая то, что решение задач социальной политики зависит от состояния общественного производства, основной целью государственной социальной политики является обеспечение необходимых темпов экономического роста. Прогрессивная социальная политика всегда направлена на поддержание экономической стабильности, обеспечение более равноправного и равномерного распределения и перераспределения доходов общества.

Конечной целью развития общественного производства является удовлетворение потребностей людей, а задачей социальной политики выступает обеспечение условий, создание механизмов для наиболее рационального и всеобъемлющего обеспечения этих потребностей за счет созданных обществом в данный момент благ. Социальная политика в первую очередь нацелена на поддержку следующих категорий лиц: временно неработающие, уже не работающие (пенсионеры, инвалиды и т.д.) и еще не работающие (дети, школьники, студенты), инвалиды.

Важным направлением социальной политики государства выступает обеспечение условий для нормальной занятости населения. Каждый способный к труду член общества должен иметь потенциальную возможность трудиться. Для этого необходимо не только создавать рабочие места, но и развивать образование, здравоохранение, организовывать систему подготовки и переподготовки работников.

Социальная политика базируется на ряде принципов, среди которых в качестве первоочередных следует назвать обеспечение ресурсного потенциала для проведения социальной политики. Его реализация осуществляется по двум направлениям: с одной стороны, обеспечиваются условия для развития общественного производства, создающего ресурсный потенциал для осуществления социальной политики; с другой стороны, проводится комплекс мер по развитию самого человека: росту образования, повышению квалификации работников, созданию условий для здорового образа жизни.

Следующим принципом можно назвать принцип всеобщности социальной политики. Он предполагает охват социальными мероприятиями всех социально-демографических слоев и групп населения.

Наконец, необходимо указать на такой принцип, как гибкость самой системы социальных гарантий. Она должна чутко реагировать на происходящие изменения в экономической и социальной сферах развития общества. Это особенно важно для условий переходной экономики, где неизбежны кризисные явления, инфляция, рост безработицы и как следствие - резкое падение уровня жизни и социальные потрясения в обществе.

Функции социальной политики. Можно назвать множество функций, но в качестве основополагающих следует выделить такие:

- формирование рациональной структуры доходов и потребностей общества;
- стимулирование мотивационных принципов активизации трудовой деятельности работников;

- обеспечение социальной защищенности всех членов общества;
- согласование личных, коллективных и общественных интересов;
- учет доли каждого работника в создании и распределении общественных благ;
- развитие социальной инфраструктуры общества.

Формирование рациональной структуры доходов и потребностей общества предполагает разработку цели развития общества на определенный период времени; создание целевых комплексных программ, направленных на ее реализацию; формирование объема и структуры потребностей общества на определенный период, с тем чтобы заложить их в обозначаемую цель развития производства.

Стимулирование мотивационных принципов активизации трудовой деятельности работников направлено на побуждение работников к росту производства, обеспечению ресурсного потенциала проведения активной социальной политики государства. Все источники доходов, размер и направления поступлений и расходования налогов, социальных отчислений должны быть прозрачными, понятными каждому работнику и потребителю общественных благ.

Обеспечение социальной защищенности всех членов общества предполагает повсеместную реализацию принципа всеобщности социальной политики, при этом размер социальных услуг должен решить главную задачу - обеспечение прожиточного минимума всему населению. Остающаяся часть дохода общества должна дифференцироваться в зависимости от трудового вклада и размера собственности. В развитых рыночных экономиках эти принципы гарантируются соответствующими правовыми нормами и государственными службами и учреждениями.

Согласование личных, коллективных и общественных интересов учитывает прежде всего не первоочередность решения тех или иных интересов, как это предполагалось социализмом, а участие всех субъектов хозяйствования в их реализации. Степень такого участия определяется

каждой национальной экономикой отдельно. Так, американская рыночная модель предусматривает наибольшую активность домохозяев в решении своих не только экономических, но и социальных проблем. Японская модель рынка в решение социальных проблем активно включает фирмы. Здесь действует принцип корпоративизма. Для шведской модели типичен приоритет государства в налаживании социального партнерства и обеспечении социальных гарантий. Что касается модели китайского рыночного социализма, здесь активно сотрудничают общественный и коллективный интересы, а через них оказывается содействие работникам в решении социальных проблем.

Развитие социальной инфраструктуры общества обеспечивает создание и динамику движения социальной базы общества. Приоритетную позицию здесь занимают создание условий для воспроизводства рабочей силы, а значит, развитие системы здравоохранения, культуры, образования, спорта и туризма, строительство и эксплуатация жилого фонда, сферы услуг и т.д.

2. Политика государства по регулированию доходов населения

Регулирование доходов населения требует предварительно изучения их распределения. В социально-экономическом смысле доходы населения представляют собой совокупность денежных средств, социальных выплат и льгот, получаемых работником и членами его семьи в виде компенсаций за труд, пенсий, пособий, дивидендов, процентов, а также поступлений от занятий бизнесом. Конечно, любое общество ставит своей целью создание условий для жизнедеятельности людей, обеспечение нормального уровня жизни. Если речь вести об уровне жизни, то его можно характеризовать как степень обеспеченности населения необходимыми материальными и духовными благами для удовлетворения его потребностей. Поскольку потребности членов общества различны, разным будет и уровень жизни разных слоев населения. Уровень жизни имеет социальный и экономический смысл. В экономическом смысле уровень жизни характеризует обеспечение

населения материальными благами и услугами. Важнейшим показателем здесь может служить производство ВНП или НД на душу населения. Конечно, это будет усредненный показатель.

Социальный аспект уровня жизни характеризуется тем, сколько государство расходует средств на образование, культуру, здравоохранение, просвещение, каков в стране уровень пенсионного обеспечения, как поставлена социальная защита населения от бедности, как вообще строится в стране политика доходов и т.д. Социальная сторона уровня жизни просматривается также в том, какую политику проводит государство по отношению к различным слоям населения: осуществляет уравнивающее распределение или дифференцирует поступление доходов. Причины неравенства доходов в обществе множество, но основными из них можно назвать следующие: различия в способностях, образовании и профессиональной подготовке, сложность и непривлекательность работы, владение собственностью, господство на рынке (для предпринимателей), удача, личные связи, среда.

Проанализировав процесс формирования доходов различных групп населения США за весьма продолжительный период (несколько десятилетий), Лоренц выявил ряд закономерностей, смог графически выразить тенденцию в движении неравенства доходов. Построим на графике кривую Лоренца (рис. 1).

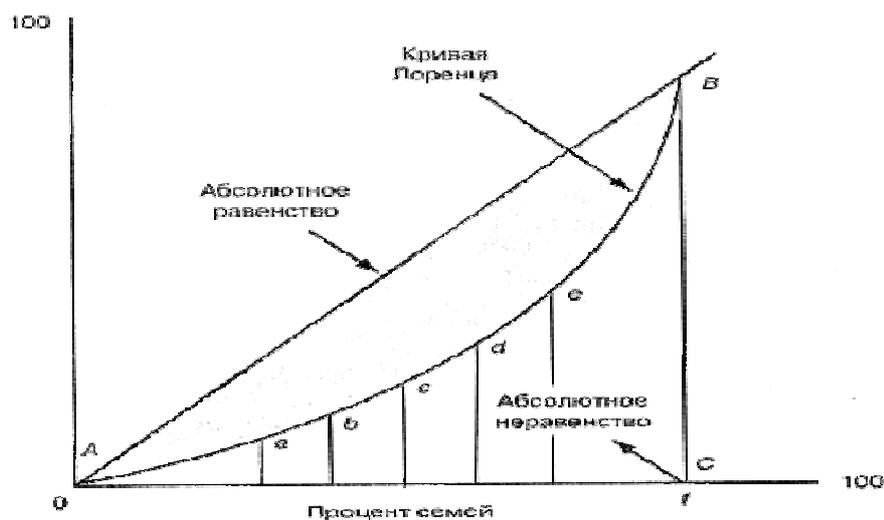


Рис. 1. Кривая Лоренца

Теоретическая возможность абсолютного равенства в распределении доходов представлена биссектрисой, выходящей из угла 0. Точки a, b, c, d... обозначают величины доходов семей, а проведенная через них кривая и представляет собой кривую Лоренца. Область между линией, обозначающей абсолютное равенство, и кривой Лоренца указывает на степень неравенства доходов. Если бы распределение доходов было абсолютно равным, тогда кривая совпала бы с биссектрисой. Абсолютное неравенство обозначается пунктом в точке f, в таком случае кривая переходит в систему координат. Практическая значимость кривой Лоренца состоит в том, что принцип построения кривой может быть использован для анализа и сравнения доходов населения страны, региона, населенного пункта в различные периоды времени; с помощью этой кривой можно сравнивать доходы населения различных стран, можно сопоставлять доходы и выявлять неравенство распределения между различными слоями населения. В последующем это можно использовать в реализации экономической политики государства.

Неравенство в распределении доходов вычисляется посредством так называемого коэффициента Джини, когда площадь заштрихованной фигуры соотносят с площадью треугольника ABC. Чем сильнее отклонение кривой

Лоренца, тем больше коэффициент Джини и тем больше степень экономического и социального неравенства в обществе. Для наиболее развитых рыночных стран коэффициент Джини составляет значение 0,27-0,33.

Показателем дифференциации доходов может служить также децильный коэффициент. Для его расчета берется усредненный показатель для 10% наиболее высокооплачиваемой категории работников и такой же усредненный показатель для 10% наименее обеспеченных работников. Их соотношение дает децильный коэффициент.

Понятие бедности. Следствием неравенства в распределении является бедность. Бедность не поддается точному определению, хотя имеет и социальное, и экономическое звучание. Часто о бедности судят по чисто внешним признакам: много нищих на улице, бедно одеты люди, неуютно в местах общественного пользования, не чистятся мостовые и т.д. С этим может мириться только бедное государство.

Бедность имеет и чисто экономическое звучание. В широком смысле этого слова о бедности можно говорить, если основные потребности семьи превышают имеющиеся у нее средства для их удовлетворения. Средства семьи формируются за счет текущих доходов, имеющихся сбережений, трансфертных платежей, собственности и т.д. Что касается потребностей семьи, то они обуславливаются множеством факторов, среди которых следует выделить ее размер, здоровье, возраст членов семьи, число трудоспособных, принадлежность к той или иной социальной группе населения и т.п.

Понятие бедности относительно. То, что для условий США, Японии, Норвегии, Швеции и т.д. означает жить в бедности, для развивающихся стран может казаться благом. В одной и той же стране состояние бедности также неоднозначно. В период экономического спада восприятие бедности одно, а в период подъема производства - другое.

Прожиточный минимум определяется размером дохода, позволяющим удовлетворить минимум потребительских запросов средней семьи. Размер прожиточного минимума подвижен и зависит главным образом от состояния экономики и политики государства в области распределения доходов.

Государства экономически развитых стран разрабатывают и осуществляют комплекс мер по регулированию доходов населения. Борьба с бедностью стоит в центре этой деятельности, она связана со значительными денежными издержками. Здесь обычно выделяются два аспекта работы: с одной стороны, проводятся мероприятия по социальному страхованию населения в связи с уходом на пенсию. К этому разделу помощи относятся и пособия по безработице, ибо они также вычитаются из заработка работника и затем возвращаются ему как заработанные ранее деньги.

С другой стороны, выступают программы государственной помощи или благотворительные программы, в соответствии с которыми пособия предоставляются тем, кто не может заработать эти средства сам по тем или иным причинам. Программы эти финансируются за счет средств, аккумулируемых государством в виде налогов с населения, хотя они называются государственными благотворительными программами.

Кроме названных средств регулирования доходов и борьбы с бедностью, разрабатываются еще специальные программы государственной помощи. Они касаются лиц, которые не могут работать: престарелых, инвалидов с детства, нетрудоспособных. Подобные программы имеют целью установить некий минимальный уровень дохода для указанных лиц, с тем чтобы они были относительно независимы от семей, родственников и близких в плане жизнеобеспечения.

Большинство цивилизованных стран используют также систему помощи неполным семьям с детьми. Цель подобных программ - оказание помощи сиротам, семьям, в которых дети не имеют финансовой поддержки одного из родителей вследствие их смерти, гибели, потери трудоспособности, развода или ухода из семьи.

3. Система социальной защиты в Исламе.

Каждый мусульманин убеждён, что наш Аллах, Создающий блага и Наделяющий ими Свои создания (ар-Раззаак); Ниспосылающий щедрый удел (аль-Басит); Щедрый (аль-Карим) - Тот, у Кого не уменьшаются блага; Дарующий (аль-Вахаб) - Тот, у кого блага в изобилии. Зная эти атрибуты, мусульмане понимают, что Аллах даровал столько ресурсов, сколько необходимо для каждого живого существа. Об этом говорится в Коране:

«Нет на земле ни единого живого существа, которого Аллах не обеспечивал бы пропитанием» (11:6)

Однако на сегодняшний день, несмотря на значительные достижения человеческой цивилизации в сфере науки и техники, которые позволяют наиболее эффективным образом производить материальные блага, до сих пор существует огромное количество людей, живущих предельно бедно. По данным Всемирного банка в мире более 3 миллиардов людей, которые живут за чертой бедности.

Каждый день на Земле около 24 000 человек умирают от голода и от различных заболеваний, вызванных длительным голоданием. 75% из этого количества - это дети в возрасте до 5 лет. В слаборазвитых странах в возрасте до 5 лет умирает в итоге каждый десятый ребенок. При этом неурожай и военные действия являются причиной голодной смерти населения всего лишь на 10%, а большая часть смертей вызвана постоянным недоеданием. Почти 800 миллионов человек на Земле постоянно страдают от недоедания и голода.

При этом по оценкам Всемирной Организации Здравоохранения, каждый десятый взрослый человек на земле страдает ожирением. В 2010 году на долю 1/6 части населения Земли приходилось примерно 80% мирового дохода. Эту 1/6-ю часть составляют жители Европы, Северной Америки и Японии. На долю же другой 1/6 населения приходится всего 2% мирового дохода, а это значит меньше, чем 1\$ в день на человека. Именно эти люди и живут за чертой бедности.

Приняв в качестве парадигмы убеждение, что имеющиеся ресурсы не являются достаточными для удовлетворения человеческих потребностей, современное общество развивается по модели, при которой удовлетворение потребностей одних достигается за счёт обделения в этом других. Люди день ото дня увеличивают уровень производства материальных благ, но количество обделённых людей только увеличивается. В связи с этим приходит всё большая убеждённость в истинности приведённых выше аятов Священного Корана и понимание необходимости возврата к руководству Аллаха.

Призыв Ислама к братству, социальной и экономической справедливости несовместим со значительным неравенством в распределении доходов в обществе. Т.к. все ресурсы в мире предназначены Аллахом для всех людей «Он – тот, который сотворил вам все, что на земле...» (Коран 2, 29), то нет причин, по которым ресурсы и богатство оставались бы сосредоточенными в руках нескольких людей. Каждому человеку гарантирован минимальный стандарт жизни в соответствии с достоинством человека, как наместника (халифа) Аллаха на земле (Коран 2, 30). В сборнике хадисов Бухари приводится хадис, в соответствии с которым пророк Мухаммед (с.г.в.) утверждал, что не может являться истинным мусульманином тот, кто кушает досыта, когда его сосед голоден. Это важно даже в условиях отсутствия голода.

Но в условиях голода требование об уравнительном распределении благ между членами человеческого общества становится особенно важным.

В хадисе №1045 Бухари говорится: «Однажды, когда мы с некоторыми жителями Ирака находились в Медине, выдался голодный год, и Ибн аз-Зубайр снабжал нас финиками, что же касается Ибн Умара, то будет доволен Аллах ими обоими, то проходя мимо нас, он говорил: «Поистине, посланник Аллаха (с.г.в.) запрещал брать по два финика сразу, если только (любой) из вас не спросит на это разрешение у своего брата».

В хадисе № 1056 Бухари приводится следующее: Передают со слов

Абу Мусы, да будет доволен им Аллах, что пророк (с.г.в.) сказал: «Поистине, когда у аш'гаритов (йеменское племя) возникали затруднения с едой во время военного похода или когда им не хватало еды для детей в городе, они складывали все, что у них было на один кусок ткани, а потом поровну делили (собранное) между собой (, отмеряя каждому его долю) одним и тем же сосудом. Они такие же как я, а я такой же как они».

Т.е. здесь мы видим пример совместного выживания членов сообщества. Правильным будет не попытка выжить поодиночке, а именно выживание сообща, даже если при этом кто-то пожертвует для нужд сообщества (выложит на общий кусок ткани) значительно большую долю для выживания других членов сообщества, чем потом с нее возьмет.

При этом члены сообщества не должны пытаться устанавливать жесткие параметры распределения имущества для всех ситуаций (и для периода материального благополучия и для периода недостаточности средств для обеспечения простого выживания членов общества). Именно экономическая ситуация, а не догматические установки обуславливает параметры распределения в обществе. Пророк (с.г.в.) предписывал быть гибкими в этих вопросах (хадис №1550 Бухари): «(Однажды) пророк (с.г.в.) сказал: «Пусть в доме у того из вас, кто принес жертву, через три (дня) ни в коем случае ничего не останется!» На следующий год (люди) спросили: «О посланник Аллаха, (следует) ли нам поступить также, как и в прошлом году? – и (на этот раз) он сказал: «Ешьте, кормите и запасайтесь, ибо, поистине, (прошлый) год был для людей тяжелым, и я хотел, чтобы вы помогли нуждающимся».

Таким образом, устойчивое материальное положение человека и общества вне зависимости от изменения экономической ситуации ставилось пророком (с.г.в.) в качестве одного из приоритетов. Кроме параметров перераспределения общественного продукта между членами общества им предлагалось создание различных страховых запасов и фондов.

Пророк (с.г.в.) показал пример создания страхового запаса продуктов

питания в рамках каждой семьи. Сообщается в хадисе №1512 Бухари: «Передают со слов Умара (бин аль-Хаттаба), да будет доволен им Аллах, что обычно пророк (с.г.в.) продавал (урожай с финиковых) пальм (, ранее принадлежавших племени) бану аль-надир, и делал для своей семьи запас, которого хватало на год».

О необходимости создания людьми страховых запасов на случаи болезни или смерти свидетельствуют слова пророка (с.г.в) в хадисе №1709 Бухари: «... и бери у твоего здоровья (то, что пригодится) для твоей болезни, а у твоей жизни – (то, что пригодится) для твоей смерти». В современных обществах, реализующих принципы, заложенные данным хадисом, создаются фонды (аналогичные, к примеру, фондам социального страхования, существующим во многих развитых государствах, предназначенных для аккумуляции средств здоровых работников, выплачиваемых им в случае их болезни).

Мусульманские ученые единодушны во мнении, что обязанностью всего исламского общества и богатых в нем в особенности является забота об основных нуждах бедных. «И в достоянии их есть доля для просящего и лишенного» (Коран 51:19). При любом случае более обеспеченные члены мусульманского сообщества должны поддерживать нуждающихся членов общества.

В хадисах Бухари приводится пример практики Пророка (с.г.в) заботы о неимущих мусульманах. Под навесом мечети жили бедные сподвижники пророка (с.г.в.), которые не имели ни средств, ни родственников в Медине (всего известны имена 93 человек, живших под навесом в разное время, но одновременно там находились до 30 сподвижников). В хадисе №337 Бухари передается, как пророк и сахабы брали домой живших под навесом сахабов для того, чтобы их накормить: «... однажды пророк (с.г.в.) сказал: «У кого есть еда для двоих, пусть возьмет с собой третьего, а у кого (есть еда) для четверых (, пусть возьмет с собой) пятого или шестого», и Абу Бакр привел (домой) троих, а сам пророк (с.г.в.) увел с собой десять человек». В хадисе

№1719 Бухари говорится: Абу Хурайра, да будет доволен им Аллах, сказал: «Что касается живших под навесом, то они были гостями Ислама, и не было у них в Медине ни семей, ни денег, ни родственников, ни друзей, и когда посланнику Аллаха (с.г.в.) доставляли садаку (имеется ввиду закят), он всегда отдавал (часть) ее им, а сам никогда к ней не прикасался, если же ему дарили что-нибудь, он часть отсылал им, (не забывая о них), а часть брал себе ...».

Эта поддержка органично вплетена в общественную и религиозную жизнь мусульман. Каждый год в течении месяца рамазан богатые люди организуют ифтар – благотворительные ужины при окончании дневного поста. В конце же месяца рамазан все состоятельные члены общины выделяют из своего имущества в пользу бедных, больных членов общества специальную милостыню – фитр. Ее передают нуждающимся еще до начала праздника окончания поста, чтобы отпраздновать праздник могли и нуждающиеся члены общества. Причем выплата этой милостыни фитр объявляется пророком Мухаммедом (с.г.в.) важнейшим элементом поклонения мусульман в месяц рамазан.

Вторым важнейшим праздником после праздника окончания поста в месяце рамазан у мусульман является праздник жертвоприношения. Мясо жертвенного животного (овца, корова, верблюд) делится на три части. Они предназначены для раздачи нуждающимся, проведения застолий с приглашением нуждающихся и родственников, питания членов своей семьи.

Если состоятельные люди не исполняют своей обязанности, несмотря на возможность сделать это, то на государстве лежит ответственность принудить их к этому. Абу Дауд и Тирмизи приводят хадис, где Пророк (с.г.в.) сказал, что глава государства является опекуном (уали) тех, кого никто не поддерживает (из родственников и близких).

Однако Ислам не утверждает стремления к равенству вне зависимости от вклада человека в дела общества. Неравенство в доходах связано не только с неодинаковым объемом пользы, приносимой человеком обществу,

но и с различиями между людьми. «Он – тот, который сделал вас приемниками на земле и возвысил одних из вас над другими по степеням, чтобы испытать вас в том, что Он вам доставил» (Коран 6:165; 16:71; 43:32).

Программа Ислама по перераспределению доходов членов общества состоит из следующих частей.

Во-первых, Ислам предполагает оказание помощи безработным в нахождении для них работы по найму или предпринимательской деятельности. К примеру, Анас бин Малик сообщил о том, как поступил Мухаммед (с.г.в.) – руководитель мусульманского государства, став свидетелем попрошайничества взрослого мужчины. Мухаммед (с.г.в.) сказал ему принести из его дома имущество (ковер и чаша), потом предложил сподвижникам выкупить его в форме торгов и на часть полученных денег поручил ему купить топор и заняться рубкой дров и продажей их на базаре.

Во-вторых, Исламом утверждается необходимость уплаты закята для перераспределения доходов от богатых к бедным, которые из-за своей неспособности или препятствий (физических, умственных и т.д.) не способны достичь достаточных условий жизни.

В-третьих, для перераспределения богатства в обществе установлена система наследования.

В-четвертых, в Исламе предполагается использование вакфного имущества для решения внутриобщинных и государственных проблем. С первых же лет существования мусульманского государства были учреждены вакфы, имевшие целью удовлетворение как духовных, так и материальных потребностей человека.

Как уже отмечалось в лекции о собственности, первым вакфом являлась покупка пророком Мухаммедом (с.г.в.) земли в Медине и строительство на ней мечети, называемой в настоящее время Мечетью Пророка. Все состоятельные сподвижники Мухаммеда (с.г.в.) последовали его примеру. К примеру, халиф Умар (р.а.) по рекомендации Пророка (с.г.в.) учредил вакф на землях Хайбара, предназначенный для снабжения

продуктами питания неимущих, оказания помощи путешественникам и т.д.

Наиболее широкое распространение институт вакфа получил примерно с XI века в связи с развитием образования, религиозной деятельности и т.д. Примерно с XII в. вакфы становятся основным источником существования религиозных и образовательных учреждений.

В отдельные периоды истории мусульманской общины существовали вакфы со следующими предназначениями: вакфы для поддержания нормального состояния городских дорог; вакфы для помощи желающим совершить хадж, но не имевшим для этого средств; вакфы для покупки украшений невесте, не имевшей достаточно средств; вакфы на финансирование предоставления медицинских услуг, проведение различных исследований и т.д.

Наличные вакфы получили распространение не только в Османской империи, но и в арабском халифате. У Бухари описан случай, когда купцу были предоставлены наличные средства с условием, что полученная от их вложения прибыль будет использована в благотворительных целях.

Вопросы и задания для самоконтроля

1. Носят ли представления о социальной справедливости исторический характер? Чем это обусловлено?
2. Является ли проведение социальной политики государства обязательным элементом системы мер государственного регулирования экономики?
3. Проводят ли предприятия и организации собственную социальную политику? Чем это вызвано?
4. Какие проблемы существуют при финансовом обеспечении социальных гарантий в современном мире?
5. Какие факторы влияют на величину доходов членов общества?
6. Что означает рыночная справедливость при формировании доходов различных групп населения?

7. Какие показатели уровня доходов вы знаете? Раскройте их смысл.
8. Какова доля заработной платы, социальных выплат, доходов от собственности в совокупных доходах населения?
9. Раскройте смысл коэффициента Джини, децильных коэффициентов.
10. Какие основные формы социальной поддержки безработных существуют?
11. Какие меры должно осуществлять правительство в целях повышения занятости?
12. Что такое страхование от безработицы и кем оно должно осуществляться?
13. Какие функции должна выполнять страховая медицина и выполняются ли они в настоящее время?
14. Какова роль вакфа в современном мире?
15. Возможно ли использование института вакфа в России?

Темы рефератов

1. Уровень жизни в мусульманских странах.
2. Факторы, определяющие дифференциацию доходов населения в мусульманских странах.
3. Натуральные и денежные доходы населения.
4. Международные стандарты качества жизни, перспективы их достижения мусульманскими странами.
5. Общее и особенное в системе социальной защиты населения в мусульманских странах.
6. Социальная защита немусульман в мусульманских странах.

Тесты

1. Социальная политика государства включает:

- сокращение доходной части государственного бюджета
- льготное кредитование наукоемких производств
- регулирование уровня минимальной заработной платы
- предоставление финансовых льгот частному капиталу
- финансирование науки, образования, культуры, здравоохранения

2. Отклонение реального распределения доходов от абсолютно справедливого выражается кривой...

- Лаффера
- изоквантой
- Лоренца
- Филлипса
- изокостой

3. Зависимость между уровнем благосостояния населения и уровнем безработицы:

- при росте уровня безработицы уровень благосостояния повышается
- чем выше уровень безработицы, тем ниже уровень благосостояния населения
- при низком уровне безработицы уровень благосостояния низкий
- уровень безработицы и уровень благосостояния не связаны между собой
- при сокращении безработицы уровень благосостояния населения повышается

4. Показателями, определяющими степень справедливого распределения доходов, являются

- реальный совокупный доход и доход на душу населения
- минимальная потребительская корзина и минимальная заработная плата
- уровень стоимости жизни и индекс стоимости жизни
- децильные коэффициенты
- кривая Лоренца

коэффициент Джини

5. Характер распределения доходов в динамике выражается при помощи...

- коэффициента Джини
- кривой Лоренца
- уровня благосостояния населения
- кривой Лаффера
- квинтильных коэффициентов

6. Реализация основных принципов социальной политики в России в начале XXI в. заключается в:

- росте дифференциации доходов населения
- ослаблении дифференциации доходов населения
- смягчении социальных противоречий
- повышении уровня жизни подавляющей части населения
- повышении качества жизни
- росте реальных доходов так называемого среднего класса

7. Индекс стоимости жизни отражает...

- изменение перечня благ, входящих в стандартный набор
- изменение стоимости стандартного набора благ под влиянием

динамики цен на них

- изменение издержек производства «потребительской корзины»
- изменение величины номинального денежного дохода
- влияние инфляции на стоимость потребительской корзины

8. Индекс Ласпейреса показывает:

- изменение величины прожиточного минимума
- динамику стоимости товаров и услуг в объеме их реализации в

текущем периоде

- изменение стоимости потребительских благ в объеме их реализации

в базовом периоде

- переход от минимальной потребительской корзины к рациональной

соотношение стоимости благ базового периода в ценах текущего и базового года

9. Индекс Паше раскрывает динамику:

стоимости потребительских благ в объеме их реализации в базовом периоде

изменения структуры потребительской корзины

изменения структуры расходов «средней семьи»

стоимости товаров и услуг в объеме их реализации в текущем периоде

соотношение стоимости благ текущего периода в ценах текущего и базового года

10. Уровень благосостояния населения характеризуется...

темпами экономического роста

величиной созданного за год ВВП

совокупностью показателей выражающих меру удовлетворения жизненных потребностей людей

уровнем реальных доходов населения

индексом развития человеческого потенциала

11. Жизненный уровень населения понижается при:

повышении цен на текущие потребительские блага

снижении реальной ценности имеющихся активов

снижении налогов и цен

опережающем росте цен по сравнению с повышением номинальных доходов

росте реальных доходов населения

12. Неравенство доходов в рыночной экономике связано:

различиями в способностях, образовании и профессиональных навыках людей

с владением собственностью

с частнокапиталистической формой присвоения произведенного дохода

с темпами экономического роста

с циклическим характером экономического развития

13. Кривая Лоренца выражает:

степень диспропорциональности распределения доходов в стране

функциональную зависимость доли присваиваемого дохода различными группами населения страны от их численности

пропорциональное распределение доходов между различными группами населения

отклонение реального распределения доходов между различными группами населения страны от равного их распределения

пропорции распределения первичных доходов в стране

14. Для характеристики распределения доходов населения применяется коэффициент

Джини

Лоренца

Филлипса

Смита

15. Неравенство доходов отражает кривая

Лоренца

Смита

Рикардо

Кантильона

16. Основным субъектом координирующим социальную политику выступает

государство

общество

предприятия

17. Минимальная потребительская корзина обеспечивает нормальный уровень

- потребления
- производства
- распределения
- обмена

18. Социальная политика включает:

- экономическую помощь населению
- социальные гарантии населению со стороны государства
- защиту прав человека на свободный труд
- создание системы жизнеобеспечения населения
- все вышеперечисленное верно

19. Прожиточный минимум (порог бедности) определяется как...

уровень дохода, обеспечивающий потребление набора товаров, входящих в потребительскую корзину

стоимость минимально необходимого человеку набора благ, жизненных средств, позволяющих поддерживать жизнедеятельность

доход, равный половине среднего дохода в стране

стоимость жизни в условиях кризиса

обеспечение нормальной жизнедеятельности среднестатистической семьи

20. Социальная защита малоимущих слоев населения связана с:

- осуществлением операций Центрального банка на денежном рынке
- проведением антимонопольной политики
- защитой вкладов населения в коммерческих банках
- предоставлением бесплатных медицинских услуг населению
- трансфертами в денежной и натуральной форме

Литература

1. Алиев Ф. Потенциал вакфов в сокращении бедности в Азербайджане // Кавказ @ глобализация. – Lulea; Баку, 2008. – Т. 2, вып. 3. – С. 74–88.
2. Аманжолов С.А. Исламская экономика и исламский банкинг: вопросы теории // Банки Казахстана. – Алматы, 2008. – № 9. – С. 17–22.
3. Беккин Р.И. Исламские налоги как эффективный инструмент решения социально-экономических проблем в местах компактного проживания мусульман в России // Проблемы соврем. экономики. – СПб., 2009. – № 3. – С. 480–481.
4. Евкочев Ш. Ислам и модели политического и социально-экономического развития государств мусульманского мира // Центр. Азия и Кавказ. – Lulee, 2008. – № 1. – С. 170–178.
5. Куликов Л.М. Экономическая теория: Учебное пособие - М.: Финансы и статистика, 2007. - 400с.
6. Экономическая теория: Учебник для вузов / Под ред. Николаевой И.П.. -М.:КноРус, 2006.
7. Экономическая теория: Учебник / Под ред. А.И. Добрынина, Л.С. Тарасевича. - СПб: Изд-во «Питер», 2006.
8. Экономика. Учебник / Под ред. А.Г. Грязновой, Т.В. Чегелевой. – М.: изд-во «Экзамен», 2007. - 597с.

Заключение

Во второй половине XX века в экономической науке образовалась непререкаемая монополия либерально-монетаристского направления, которая вытесняет все противоречащие ему направления в теории, в формировании государственной экономической политики стран, находящихся в сфере контроля западного сообщества, в большинстве университетских курсов и учебников, по которым учится молодежь этих стран. Все теории и исследования, проблемы и факты, которые противоречат этому господствующему направлению, вытесняются из поля зрения ученых, политиков, студентов. Они представляются второстепенными, мало значащими исключениями или дополнениями к основным законам экономической науки. В результате этот «mainstream» экономической науки становится отражением все более узкого круга проблем и фактов социально-экономической жизни современного человечества, игнорирующим его реальные проблемы, которые давно представляют угрозу жизни большинства жителей нашей планеты. Реальность либеральной экономической наукой учитывается все меньше.

Сейчас в разных странах появляется все больше новых подходов и работ, требующих пересмотра многих «аксиом», лежащих в фундаменте господствующих теоретических моделей и рекомендаций, приобретших характер «общепринятых истин». Однако ощущается настоятельная потребность в обобщении этих новых подходов, в создании альтернативной теории и альтернативной концепции экономической политики.

Современная экономическая теория, сложившаяся система мировой экономики рассматривают в качестве цели и индивидов, и общества в целом только максимизацию доходов, прежде всего денежных. В этой системе координат просто не существует решения тех проблем, которые сейчас стоят перед человечеством. Современная рыночная экономическая теория строится на том, что рыночные отношения, регулирующие спрос и предложение,

порождают в обществе порядок, а потому оптимальны. Такая экономическая модель опирается на концепцию человека, как индивида, строящего свои отношения с другими индивидами в условиях свободной конкуренции, а государство должно как можно меньше вмешиваться в процессы рыночной саморегуляции. Внутренне эта система непротиворечива, связанные же с ее функционированием проблемы заключаются в неадекватности исходных аксиом современному этапу развития человеческого общества. Аксиомы могут быть подвергнуты сомнению и критически оценены только наблюдателем, способным выйти за пределы системы.

Прогресс техники и организации производства, позволяющий человечеству все полнее удовлетворять свои физиологические потребности, все более очевидной делает обусловленность экономических процессов внеэкономическими условиями - политическими, социальными и духовными в широком смысле слова.

На протяжении истории человечество раз за разом убеждается, что какими бы рациональными ни казались устройство общества и экономические отношения, они оказываются эффективными и приносят улучшение жизни народа только до тех пор, пока покоятся на духовном единстве общества, пока большинство его членов и представителей элиты считают это устройство и эти отношения достаточно справедливыми, принимают это общество как определенную ценность. В основе духовного единства общества может лежать религиозная вера, или патриотизм, или идея построения счастливого общества. Если духовный фундамент общества по тем или иным причинам приходит в упадок, то неизбежно начинают фальсифицироваться и все общественные институты и поддерживающие их механизмы. И мораль, и судебная система, и демократические процедуры формирования органов власти, и средства массовой информации перестают обеспечивать интересы страны, интересы большинства ее населения и становятся инструментами в руках немногочисленных социальных групп, захвативших господствующие позиции в этих общественных системах и

обладающие финансовыми ресурсами. Значение духовного единства страны состоит в том, что без него государство становится недееспособным.

В XX веке значительная часть мусульманских стран, преодолевая колониализм и его последствия, начала разрабатывать собственные модели развития. В условиях необходимости решения проблемы экономического роста, что создало бы условия для преодоления отсталости мусульманских стран, возникала проблема выбора путей экономического и социального развития.

Результатом этих усилий явилось создание достаточно целостной концепции исламской экономики, отдельные элементы которой все больше внедряются в жизнь ряда мусульманских стран, а также мусульманских общин, проживающих в неисламских странах. Создание законченного представления об исламской экономике, механизмах ее функционирования даст возможность современному обществу шире взглянуть на перспективы развития человеческой цивилизации, получить ряд преимуществ в социальном развитии общества.

Список рекомендуемой литературы

1. Абдулаева К.К. Особенности исламской экономики // Вестн. Волж. ун-та им. В.Н. Татищева. Сер. Юриспруденция. – Тольятти, 2002. – Вып. 21. – С. 147–154.
2. Автурханов Э.М. Исламский банкинг // Деньги и кредит. – 2008. – № 6. – С. 73.
3. Автурханов Э. М. Страхование инвестиционных рисков, специфика контрактных отношений и роль исламской системы инвестирования // Менеджмент в России и за рубежом. – 2007. – № 2. – С. 41–45.
4. Алиев У.Ж., Мусиров Г. Соотношение категорий «кредит» и «несие» (ссуда) в контексте исламских ценностей // Проблемы соврем. экономики. – СПб., 2008. – № 4. – С. 490–493.
5. Алиев Ф. Потенциал вакфов в сокращении бедности в Азербайджане // Кавказ @ глобализация. – Lulea; Баку, 2008. – Т. 2, вып. 3. – С. 74–88.
6. Аманжолов С.А. Исламская экономика и исламский банкинг: вопросы теории // Банки Казахстана. – Алматы, 2008. – № 9. – С. 17–22.
7. Баяхметова Л.Т. Исламский банкинг: финансирование по принципам шариата // Банки Казахстана. – Алматы, 2008. – № 7. – С. 9–10.
8. Беккин Р.И. Заkyat: налог или религиозная обязанность? // Финансы. – 2008. – № 11. – С. 35–39.
9. Беккин Р.И. Исламская экономика: краткий курс / Рос. Акад. наук, Ин-т Африки. – М.: АСТ: Восток–Запад, 2008. – 272 с.
10. Беккин Р.И. Исламская экономика: между капитализмом и социализмом // Вопр. экономики. – 2007. – № 10. – С. 147–155.
11. Беккин Р.И. Исламская экономическая модель и современность. – М.: Изд. Дом Марджани, 2009. – 336 с.

12. Беккин Р.И. Исламские налоги как эффективный инструмент решения социально-экономических проблем в местах компактного проживания мусульман в России // Проблемы соврем. экономики. – СПб., 2009. – № 3. – С. 480–481.
13. Гайсина Я. Маркетинг в исламских традициях // Рос. торговля. – 2005. – № 11. – С. 14–17.
14. Глущенко Г. Хавала – пережиток прошлого на службе глобализации // Мировая экономика и междунар. отношения. – 2004. – №5. – С. 18–26.
15. Гукасян Г.Л. Проблемы формирования исламской концепции регулирования отношений недропользования // Ближ. Восток и современность. – М., 2001. – Вып.11. – С.311–337.
16. Гукасян Г.Л. Экономические реформы и экономическая программа исламизма: влияние ислама на стратегию социально-экономического развития (на примере арабских нефтедобывающих государств Аравии – членов ССАГПЗ) // Арабский Восток: ислам и реформы. – М., 2000. – С. 8–20.
17. Даньшин А.Ю. Экономические реформы и экономическая программа исламизма // Арабский Восток: ислам и реформы. – М., 2000. – С. 3–7.
18. Евкочев Ш. Ислам и модели политического и социально-экономического развития государств мусульманского мира // Центр. Азия и Кавказ. – Lulee, 2008. – № 1. – С. 170–178.
19. Ермолов М.О. Исламские финансы: возможности взаимодействия // Бизнес и банки. – 2007. – № 3 (янв.). – С. 7–8.
20. Ефременко И.Н. Исламские финансы в формировании новой институциональной основы мировой финансовой архитектуры // Фин. исслед. – 2007. – № 3. – С.3–9.
21. Жданов Н.В. Исламская концепция мирового порядка. – М.: Междунар. отношения, 1991. – 216 с.

22. Жданов С.В. Исламская экономика: ретроспективный анализ // Фин. бизнес. – 2000. – № 5. – С. 35–41.
23. Жмуйда И., Морозова М. Исламские традиции и экономический рост // Азия и Африка сегодня. – 1997. – № 8. – С. 27–31.
24. Журавлев А. Благодетельные финансы: Даже у себя дома исламские банки занимают анклавное положение // Компания. – 2001. – № 41 (29 окт.). – С. 68–69.
25. Журавлев А. Исламские финансы и их перспективы: Один источник и три составные части исламской финансовой системы: банкинг, инвестиционные фонды и сукуки // Вестн. НАУФОР. – 2008. – № 9. – С. 28–39.
26. Журавлев А.Ю. Концептуальные начала исламской экономики // Исламские финансы в современном мире. Экономические и правовые аспекты. – М., 2004. – С. 5–37.
27. Журавлев А.Ю. Особенности функционирования исламских банков // Ближ. Восток и современность. – М., 2002. – Вып. 14. – С. 46–60.
28. Журавлев А.Ю. Принципы функционирования исламских банков // Исламские финансы в современном мире. Экономические и правовые аспекты. – М., 2004. – С. 49–126.
29. Журавлев А. Размышления об исламской экономике // Азия и Африка сегодня. – 2002. – № 5. – С. 34–39.
30. Журавлев А.Ю. Теория и практика исламского банковского дела / РАН. Ин-т востоковедения. – М., 2002. – 243 с.
31. Заманбеков Д.Ш. Религиоведческие основы функционирования исламского банкинга и исламской экономики в целом // Вестн. ун-та «Кайнар». – Алматы, 2008. – № 4/2. – С. 18–21.
32. Зиналиев М. Хавала как альтернатива? // Проблемы современного общества глазами студентов: Материалы науч.-практ. конф. – Пятигорск, 2007. – С. 45–50.

33. Альтернативная система денежных переводов для стран Арабского Востока. Зубченко Л.А. Экспансия исламских банков // Банки: мировой опыт. – 2006. – № 3. – С. 54–57.
34. Ионова А. Исламский взгляд на проблему человека в условиях рыночной экономики // Вопр. экономики. – 1993. – №8. – С. 134–143.
35. Исаев В. Мудараба: опыт исламских банков // Родина. – 2005. – № 5. – С. 50–53.
36. Исламская экономика: ретроспективный анализ // Фин. бизнес. – 2000. – №5. – С. 35–42.
37. Исламские банки на перепутье // Банковский вестн. – Минск, 1998. – № 2. – С. 24–25.
38. Кемпер М. Мусульманская этика и «дух капитализма» // Исламские финансы в современном мире. Экономические и правовые аспекты. – М., 2004. – С. 38–48.
39. Козырин А.Н. Изучение и преподавание исламских финансов в светских высших учебных заведениях // Исламские финансовые отношения и перспективы их осуществления в российском мусульманском сообществе. – М., 2004. – С. 71–74.
40. Куран Т. Исламская экономическая мысль и исламская экономика // Христианство и Ислам об экономике. – СПб., 2008. – С. 279–304.
41. Ларионов А.Д., Джамаль Адель Аль-Шарайрех. Исламская модель бухгалтерского учета // Исламские финансы в современном мире. Экономические и правовые аспекты. – М., 2004. – С. 214–232.
42. Ларионов А.Д., Джамаль Адель Аль-Шарайрех. Исламская модель бухгалтерского учета // Изв. С.-Петербур. ун-та экономики и финансов. – 2002. – № 2. – С. 70–85.
43. Макарова С.М. Исламские финансовые институты // Россия и мусульманский мир. – 2004. – № 5. – С. 168–174.

44. Макарова С.М. Коран и деятельность исламских банков // Банк. дело. – 1994. – № 5. – С. 28–31.
45. Максимов А.А., Милославская Т.П. Исламские банки в странах Ближнего и Среднего Востока // Ислам в странах Ближнего и Среднего Востока. – М., 1982. – С. 25–39.
46. Малахова Е.Г. Отличие исламской денежно–кредитной банковской системы от общемировой // Социология. Экономика. Политика. – Тюмень, 2007. – № 2. – С. 81–82.
47. Миркин Я. Традиционные ценности населения и фондовый рынок // Рынок ценных бумаг. – 2000. – № 7 (апр.). – С. 33–36.
48. Мирошник Е.Н. Феномен исламских банков // Фин. бизнес. – 1999. – № 7. – С. 22–25.
49. Мирошник Е.Н. Внутренние и внешние аспекты деятельности исламских банков // Востоковед. сб. – М., 1999. – С. 100–112.
50. Мирошник Е.Н. Исламские банки // Банк. дело. – 1999. – № 8. – С. 20–21.
51. Мирский Г. Исламская цивилизация в глобализирующемся мире // Мировая экономика и междунар. отношения. – 2004. – № 6. – С. 29–37.
52. Морэй Р. Беспроцентные инвестиции: Американские и европейские банки готовы найти применение средствам арабских стран в соответствии с законами шариата // Forbes. – 2007. – № 10. – С. 282–285.
53. Мясникова Л. «Перезагрузка» исламской матрицы // Вопр. экономики. – 2007. – № 10. – С. 132–146.
54. Никонов А. Исламские банки завоевывают мир // Россия и мусульманский мир. – 2007. – № 1. – С. 161–163.
55. Нинхаус Ф. Исламский экономический порядок: Идеалы и реалии в глобальном мире // Intern. Politik. – Бонн; Москва, 1997. – № 8. – С. 15–25.
56. Ниязи А. Запад и мусульманский Восток в системе новой биполярности // Азия и Африка сегодня. – 2007. – № 5. – С. 54–56.

57. Нуруллина Г.Ф. О нравственных основах исламского бизнеса // Проблемы соврем. экономики. – СПб., 2003. – № 2. – С. 148–151.
58. Павлов В.В. Исламские банки в борьбе с современным терроризмом // Безопасность Африки: внутренние и внешние аспекты: X конф. африканистов: Тез. докл.– М., 2005. – С. 131.
59. Павлов В.В. Исламские банки в современном мире, 80–90-е гг. / РАН. Ин-т Африки. – М.: XXI век – Согласие, 2000. – 101 с.
60. Павлов В. В. Исламские технологии ведения банковского дела: российский вариант // Банк. услуги. – 2004. – № 12. – С. 13–21.
61. Панова М.В. Исламская этика бизнеса // Альтернативные рынки: перспективы развития. – М., 2007. – С. 55–64.
62. Пахомов С.Б. Рынок «исламских» облигаций: проблемы и перспективы // Финансы. – 2007. – № 4. – С. 62–65.
63. Петров Г.Б. Банковский бизнес по исламским правилам // Упр. в кредит. орг. – 2008. – № 3. – С. 48–69; №4. – С. 60–69.
64. Петров А.В., Зарипов И.А. Исламские банки: концепция, история возникновения, современное состояние и перспективы развития // Деньги и кредит. – 2002.– № 10.– С. 51–55.
65. Потапов А. Секреты исламского банкинга // Валютный спекулянт. – 2003. – № 8. – С. 26–29.
66. Прудникова Ю.Ю. Исламские облигации (сукук) как транснациональное явление // Развитие Африки: возможности и препятствия: Тез. докл. XI конф. африканистов. – М., 2008. – С. 250–251.
67. Прудникова Ю., Беккин Р. Механизм функционирования исламских облигаций // Рынок ценных бумаг. – 2007. – № 14. – С. 19–22.
68. Разумнова Л.Л. Исламская экономическая доктрина // Экономика Африки: повторение пройденного или смена ориентиров? – М., 2002. – С. 44–51.
69. Рашковский Е. Ислам в динамике глобальной истории // Мировая экономика и междунар. отношения. – 2004. – №6. – С. 21–28.

70. Рыжкова Е.А. Влияние норм шариата на финансовое право мусульманских стран // Финансовое право зарубежных стран. – М., 2001. – Вып. 2. – С. 4–22.
71. Салех Абдаль, Каше. Принципы ислама в экономике // Вестн. Моск. ун-та. Сер. 6, Экономика. – 1992. – № 4. – С. 21–27.
72. Самех Хамед Ахмед. Особые инвестиционные операции исламских банков в странах исламского конгресса // Вестн. Рос. ун-та дружбы народов. Сер. Юрид. науки. – 2000. – № 1. – С. 187–190.
73. Сапронов М.Н. Система нравственных инвестиционных фондов // Экономика и финансы. – 2003. – № 17 (авг.). – С. 4–13.
74. Семенова Е.В. Особенности и перспективы развития исламской банковской деятельности // БИКИ. – 2007. – №13 (1 февр.). – С. 3–5, 16.
75. Серебряков И.П. Альтернативное регулирование банковских сделок – исламский подход // Юрид. мир. – 2002. – № 2. – С. 32–36.
76. Скороходов А. Исламский прорыв: Финансовые институты, функционирующие по законам шариата, интегрируются в современный банковский сектор // Банк. практика за рубежом. – Киев, 2008. – № 2. – С. 20–27.
77. Степанцева О. «Исламский бренд» в эпоху перемен: Альтернативная финансовая система // Справочник экономиста. – 2009. – № 8. – С. 128–136.
78. Тимонина И.Л. Исламская экономика? // Вестн. Моск. ун-та. Сер. 13, Востоковедение. – 2006. – № 3. – С. 92–95.
79. Трунин П., Каменских М., Муфтяхетдинов М. Исламская финансовая система: Современное состояние и перспективы развития. – М.: ИЭПП, 2009. – 86 с.
80. Филоник А. Исламские банки – новое на финансовых рынках // Фин. бизнес. – 1997. – № 3. – С. 14–18.

81. Филоник А.О. Исламские банки и возможности становления исламской экономики // Ближ. Восток и современность. – 1997. – № 4. – С. 76–91.
82. Филоник А.О., Исаев В.А., Федорченко А.В. Финансовые структуры Ближнего Востока / Ин-т изучения Израиля и Ближ. Востока. – М.: Б. и., 1996. – 163 с.
83. Химо Б. Исламская альтернатива ссудному проценту // Исламские финансовые отношения и перспективы их осуществления в российском мусульманском сообществе. – М., 2004. – С. 109–114.
84. Христианство и Ислам об экономике / Под ред. М.А. Румянцева, Д.Е. Раскова. – СПб.: РОСТ, 2008. – 432 с. – (Б-ка Евразийского междунар. науч.-аналит. журн. «Проблемы современной экономики», Сер. «Философия экономических ценностей»).
85. Черниенко А.К. Исламская банковская система // Исламские финансовые отношения и перспективы их осуществления в российском мусульманском сообществе. – М., 2004. – С. 115–119.
86. Чумакова А.М. Дискуссия о влиянии исламских институтов на экономический рост // Проблемы соврем. экономики. – СПб., 2008. – № 3. – С. 516–519.
87. Шейх М.А., Кэхилл Д.А. Основные принципы организации беспроцентного банковского дела // Проблемы теории и практики упр. – 1999. – № 6. – С. 24–30.